

UNIVERSIDAD DEL BÍO-BÍO

FACULTAD DE CIENCIAS EMPRESARIALES

DEPARTAMENTO DE ECONOMÍA Y FINANZAS



UNIVERSIDAD DEL BÍO-BÍO

MEMORIA PARA OPTAR A TÍTULO DE INGENIERO COMERCIAL

“LA DISTRIBUCIÓN DE INGRESOS BAJO EL
MARCO DE LA GLOBALIZACIÓN Y DESARROLLO
HUMANO: UNA MIRADA COMPARATIVA ENTRE
EL ESCENARIO NACIONAL Y LA REGIÓN DEL
BIOBIO”

ALUMNO : IVÁN ENRIQUE HUBE HERMOSILLA

PROFESOR GUÍA : DR. LUIS FERNANDO MÉNDEZ BRIONES

CONCEPCIÓN, 2017

“El trabajo del pensamiento se parece a la perforación de un pozo: el agua es turbia al principio, más luego se clarifica”

Proverbio chino. -

“No hay árbol recio ni consistente, sino aquel que el viento azota con frecuencia”

Séneca. -

Dedicatoria

A Dios, mi fortaleza y bandera de lucha.

A mi familia, refugio y pilar de vida.

Y a mi novia, el amor que motiva y reanima.

Agradecimientos

Agradezco a Dios por haberme acompañado y guiado en todo este dinámico proceso. También agradezco el apoyo y comprensión de mi familia y seres queridos, entre ellos a Jael, mi amada novia, por haberme brindado su apoyo incondicional en la elaboración de este proyecto.

Mis agradecimientos también van dirigidos al equipo de bibliotecarios que me ayudaron en más de una oportunidad, quienes, con su labor, me permitieron culminar con esta investigación. Y para finalizar, quisiera agradecerle a mi profesor guía de tesis por enseñarme sus conocimientos y a orientarme en el confuso camino de la investigación.

ÍNDICE

Resumen	9
Introducción.....	13
Capítulo I: Antecedentes de la Investigación	17
1.1.- Planteamiento del problema.	17
1.2.- Objetivos de la Investigación.....	20
1.3.- Preguntas de Investigación.	22
1.4.- Hipótesis.	22
1.5.- Justificación de la Investigación.....	23
1.6.- Aspectos Metodológicos.....	26
1.6.1.- Tipos y niveles de investigación.	26
1.6.2.- Variables de estudio y orígenes de los datos.....	26
1.6.3.- Limitaciones de la Investigación.....	29
1.7.- Conceptos.	30
Capitulo II: Marco Teórico.....	32
2.1.- Revisión de la literatura.	32
2.2.- Diferentes perspectivas de los conceptos claves de la investigación.	34
2.3.- Corrientes de pensamiento que se utilizaran en la investigación.	37
2.4.- Globalización en Chile.	40
2.4.1.- Beneficios de la globalización para nuestro país.	48
2.4.2.- Costos de la globalización para Chile.	53
2.4.3.- Desafíos implícitos de la globalización.	58
2.5.- Distribución de Ingreso en un país en vías de desarrollo como Chile.....	62
2.5.1.- Chile y su situación actual respecto a la desigualdad.	67
2.5.2.- Herramientas para medir la distribución de ingresos.....	70
2.5.3.- Variables que afectan a la distribución de Ingresos.....	73
Capitulo III: Marco Empírico	77
3.1.- Modelo Empírico.....	82
3.2.- Método de Correlación de Parcial.	83

3.2.1- Calculo de la Correlación Parcial.....	84
3.3.- Causalidad de Granger.....	84
3.3.1- Prueba de Granger.....	85
3.4.- Estructura de las variables de estudio.....	87
3.4.1.- Índice de globalización KOF.	87
3.4.2.-Índice de Desarrollo Humano (IDH).	99
Capítulo IV: Análisis y exposición de los resultados obtenidos.....	103
4.1.- Análisis de los resultados a nivel nacional.	103
4.2.- Análisis utilizando la Distribución de Ingresos Autónomo.....	104
4.3.-Prueba de Normalidad.	106
4.3.1.- Prueba de Causalidad de Granger.	110
4.4.- Prueba de Heterocedasticidad.....	118
4.5.- Coeficiente de Correlación Parcial.	123
4.5.1.- Análisis de los Coeficientes de correlación parcial.	124
4.6.- Análisis Comparativo entre Chile y la Región del Biobío.	128
Conclusiones.....	149
Referencias	156
Anexos	162

ÍNDICE DE TABLAS

Tabla 1.- Hogares en situación de pobreza por ingresos según región y país en porcentaje en los años 2006 al 2015	18
Tabla 2.- Acuerdos Comerciales de Chile al 2016.	41
Tabla 3.- Indicadores de la globalización.....	60
Tabla 4.- Definición de Pobreza y Extrema Pobreza.....	62
Tabla 5.- Nueva metodología de la medición de la pobreza.....	64
Tabla 6.- Evolución del Ingreso Mínimo Salarial en Chile.....	65

Tabla 7.- Evolución de los ingresos Autónomos desde 2006-2015.....	69
Tabla 8.- Índice de Gini por ventiles para perteneciente a la Curva de Lorenz desde 1960-2015	73
Tabla 9.- Principales trabajos empíricos sobre el efecto de globalización en distribución del ingreso.....	78
Tabla 10.- Datos de ranking de globalización para Chile 2015.....	98
Tabla 11.- Datos de ranking de globalización para Chile 2016.....	98
Tabla 12.- Resultado de diferentes dimensiones para Chile.....	102
Tabla 13.- Regresión Lineal de las variables a un 95% de confianza, con la distribución de ingreso autónomo.....	104
Tabla 14.- Función de Regresión lineal.....	104
Tabla 15.- Resumen del modelo de regresión a un 95% de confianza.....	104
Tabla 16.- Prueba de Normalidad.....	107
Tabla 17.- Hipótesis a aceptar para determinar normalidad.....	107
Tabla 18.- Rechazo de variables menores a alpha.....	108
Tabla 19.- Aplicación de método Jarque-Bera.....	108
Tabla 20.- Hipótesis de Test Jarque-Bera.....	109
Tabla 21.- Aceptación de hipótesis nula.....	109
Tabla 22.- Hipótesis donde Gini se establece como variable dependiente.....	111
Tabla 23.- Hipótesis donde IDH se establece como variable dependiente.....	111
Tabla 24.- Hipótesis donde KOF se establece como variable dependiente.....	112
Tabla 25.- Causalidad de Granger basado en el Modelo de Autorregresión VAR.....	112
Tabla 26.- Definición de Media, Varianza y Covarianza.....	116
Tabla 27.- Test de causalidad de Granger luego de corrección de serie de tiempo.....	116
Tabla 28.-Test de Heterocedasticidad.....	119
Tabla 29.- Resultados de la Regresión Lineal Múltiple.....	119
Tabla 30.-Hipótesis del modelo.....	120
Tabla 31.- Valores Chi-Cuadrado de la regresión.....	121
Tabla 32.- Prueba Pura de heterocedasticidad de White.....	121

Tabla 33.- Valores Chi-Cuadrado de la regresión con prueba pura de heterocedasticidad. ...	122
Tabla 34.- Coeficiente de correlación simple	123
Tabla 35.- Coeficiente de Correlación parcial.	124
Tabla 36.- Descripción de índice de conservación de la vivienda.....	136
Tabla 37.- Resumen de Indicadores Región del Biobío – IDERE 2016.	146
Tabla 38.- Ranking de Índice de Desarrollo Regional y Nivel de desarrollo y porcentaje de población.....	148

ÍNDICE DE GRÁFICOS.

Gráfico 1.- Personas en situación de pobreza en Chile (porcentaje). 2006-2015.....	19
Gráfico 2.- Clasificación de los países por tipo de acuerdo.	42
Gráfico 3.-Gráfico de Residentes extranjeros en Chile durante los últimos años.	46
Gráfico 4.-Gráfico de Residentes por Países.	47
Gráfico 5.- Total de exportaciones en millones de US\$ a precios FOB.....	50
Gráfico 6.- Total de inversión extranjera neta en millones de US\$.....	52
Gráfico 7.- Variación de PIB anual a precios constantes de 2010.....	54
Gráfico 8.- Nivel de mano de Obra v/s mano de obra no calificada por regiones.....	57
Gráfico 9.- Porcentaje de Mano de obra total en Chile.	58
Gráfico 10.- Niveles de pobreza en Chile y de extrema pobreza.	63
Gráfico 11.- Variación de la inflación v/s Porcentaje de aumento salarial.	66
Gráfico 12.- Evolución del Coeficiente de Gini.	68
Gráfico 13.- Histograma de la distribución general de Ingresos de la ocupación principal.....	70
Gráfico 14.- Curva de Lorenz Utilizando el PIB Per cápita histórico de Chile 1960-2015.	72
Gráfico 15.- Herramienta efectiva para combatir la pobreza, según encuesta a la población chilena.....	74
Gráfico 16.- Evolución del Índice de Globalización KOF de Chile.....	96
Gráfico 17.- Evolución del Índice de Desarrollo Humano.	101
Gráfico 18.- Serie de tiempo con las diferencias de las variables KOF, Gini e IDH.	115

Gráfico 19.- Coeficiente Gini Regional v/s Coeficiente Gini del País.	128
Gráfico 20.- Gráfico comparativo de ingresos medio y mediano de la ocupación por regiones.	131
Gráfico 21.- Ingresos ocupacionales según categoría ocupacional en la región del Biobío...133	
Gráfico 22.- Personas en situación de pobreza multidimensional.	134
Gráfico 23.-Distribución de hogares según índice de estado de conservación 2015.....	136
Gráfico 24.- Distribución de hogares propietarios que adquirieron vivienda en 2010-2015 según financiamiento.	138
Gráfico 25.- Niveles de desempleo Región y el país.	139
Gráfico 26.- Desempleo regional distribuido por provincias.	141
Gráfico 27.- Evolución trimestral del INACER para 2015 – 2017	142
Gráfico 28.- Grado de actividad Económica de la Región del Biobío.	144
Gráfico 29.- Conectividad según Índice de Desarrollo Regional 2016	145
Gráfico 30.- Resumen del Índice de Desarrollo regional (IDERE) por dimensiones.	147

RESUMEN

En la presente investigación se abordó la distribución de ingresos en Chile bajo el concepto de la globalización y del desarrollo humano presente en nuestro país. Además, se realizó un análisis comparativo entre la región del Biobío y el escenario nacional, utilizando para ello una serie de indicadores que nos permitieron conocer los niveles de desigualdad desde sus diferentes dimensiones.

En primer lugar, se elaboró una base de datos tanto a nivel nacional como a nivel regional, estos datos fueron extraídos de diferentes medios oficiales. Las cifras corresponden a los Coeficientes de Gini personales regionales y nacionales, los cuales fueron elaborados bajo la metodología tradicional por el Ministerio de Desarrollo Social. Se concluyó que el Coeficiente de Gini de los Ingresos Autónomos per cápita, son más representativos para nuestra investigación, ya que deja de manifiesto el ingreso verdadero de las personas.

Para lograr medir la globalización se utilizó el Índice de Globalización KOF, el cual se caracteriza por medir los niveles de globalización en sus tres dimensiones, las cuales son: Económica, Social, y Política. Los datos son obtenidos en la página oficial de la institución encargada de su elaboración (ETH Zürich). Por medio de este indicador se pudo constatar que los niveles de integración desde Chile hacia el mundo, presentan una tendencia creciente, alcanzando desde el año 1970 un 44% de globalización y culminando en el año 2016 con un 71%, lo que ha posicionado a Chile dentro de los primeros 40 países más globalizados del mundo.

En cuanto a la medición del desarrollo de las personas se recurrió al indicador elaborado por la Naciones Unidas, de nombre Índice de Desarrollo Humano (IDH), el cual para Chile presentó una tendencia al alza, lo que es positivo para nuestra nación. Al ser un país perteneciente a organizaciones internacionales como, por ejemplo: La Organización para la Cooperación y el Desarrollo Económico (OECD), de la cual debe existir un porcentaje mínimo en este tipo de indicadores de desarrollo, para poder ser miembro de esta organización. Esta tendencia creciente concuerda con los niveles de crecimiento del país en

cuanto al desarrollo productivo y a la integración hacia el mundo observada por medio del índice KOF.

Los años a considerar para la investigación, corresponden al periodo comprendido entre los años 1990 y 2015, utilizando datos anuales de todas las variables de estudio, obteniendo un total de 26 observaciones.

Luego de la construcción de las bases de datos, se confecciona un modelo de regresión lineal múltiple, donde se establece una variable dependiente y dos variables independientes. Para el primer caso, se utilizará el Coeficiente de Gini como medidor de la distribución de ingresos (variable dependiente), en la globalización el *Índice de globalización KOF*, y para la medición desarrollo de las personas se utilizará el *Índice de Desarrollo Humano (IDH)*, ambos indicadores corresponden a variables independientes del modelo. Para comprobar la causalidad de nuestras variables, se aplicó el *Test de exogeneidad de Granger*. Se obtiene que, para nuestro periodo de tiempo, el índice de globalización KOF y el índice de desarrollo humano analizados de manera conjunta, son relevantes en la explicación del comportamiento de la distribución de ingresos. Sin embargo, también se detecta que debido a la baja cantidad de observaciones (26 datos) no se puede generalizar un comportamiento. La interpretación de los resultados se limita solamente a nuestra serie de tiempo en estudio.

El modelo desarrollado presentó un R^2 de un 78% el cual nos muestra la buena calidad del modelo para replicar los resultados, siendo muy positivo ya que aborda más de la mitad de los datos en estudio.

Posteriormente, se procedió a determinar el nivel de correlación de las variables a través del método de *Correlación Parcial*. Una de las observaciones relevantes de este estudio, es que se logró encontrar correlaciones inversas, al establecer como variable dependiente la Distribución de Ingreso, con sus correspondientes variables independientes. La distribución ingreso y los niveles de desarrollo humano están correlacionados en un -80% mientras que la correlación entre la globalización y la distribución de ingresos es de un 58% respectivamente. De ello podemos detectar que el hecho de potenciar el desarrollo de las

personas se convierte en una alternativa que logra disminuir los niveles de distribución de ingresos.

Sin embargo, se logra establecer que la globalización y la distribución de ingreso se encuentran correlacionados de manera positiva. Esto se traduce en que cuando los niveles de globalización aumentan, los niveles de distribución de ingresos medidos por el coeficiente de Gini también aumentarían elevando las brechas de desigualdad. Este comportamiento afectará a los niveles de pobreza tanto en nuestro país como en nuestra región.

Posteriormente se procedió a analizar el escenario nacional y el regional. En esta comparación, se citaron diversos indicadores como: la pobreza, los niveles de ingresos por ocupación, el nivel de desempleo, formas de financiamiento para la obtención de la vivienda, actividad económica regional y nacional, para luego llegar finalmente a los niveles de desigualdad de ingresos. En este último ítem se logra determinar las grandes diferencias que existen entre ambos escenarios. También se logra evidenciar diferentes situaciones que perjudican el desarrollo regional.

Se logra detectar en base a los datos estadísticos, el estancamiento en la actividad económica que presenta la región, en relación a un alto nivel de centralismo, y una economía a nivel país ralentizada, las que contribuyen a la formación de problemáticas en diversos temas ligados al desempleo y junto con ello a la desigualdad de ingresos.

La problemática del centralismo ha sido una barrera en el desarrollo regional. Esta situación genera la existencia de polos económicos, los cuales están fuertemente relacionados con su actividad económica y su correspondiente grado de especialización, potenciando los niveles de desigualdad entre regiones.

En síntesis, en este informe de acuerdo a la investigación realizada, se logra llegar a la conclusión de que la región se encuentra en un nivel de desarrollo intermedio. Esta situación necesita revertirse, con diversas políticas gubernamentales. Se establece que existen diferentes formas de disminuir los niveles de desigualdad, el acceso a la educación, brindar un servicio

de salud de calidad, y recibiendo sueldos justos, son algunas medidas que se trabajan en este informe y de las cuales es necesario tomar medidas.

En esta investigación se pretende entregar una mirada actualizada de nuestro país en esta materia, luego de la exhaustiva campaña de inserción global que se realizó en nuestro país durante el periodo de 1990 a la actualidad.

Por ultimo podemos señalar que una de las formas de frenar los altos niveles de centralización en nuestro país, es implementar medidas que impidan de cierta forma, la constante emigración de la mano de obra calificada hacia la Región Metropolitana. Al mantener una fuerza laboral especializada se puede generar un mayor crecimiento en las regiones. Sin embargo, para ello se debe de cubrir las necesidades de estos trabajadores (expectativas de salario), para de esa forma incentivar su permanencia.

INTRODUCCIÓN

Durante los últimos años, Chile ha buscado ser un país de oportunidades, con igualdad en la entrega de beneficios, con acceso a la tecnología, y buscando en definitiva entregar a sus ciudadanos una calidad de vida que cumpla las expectativas de las personas, como por ejemplo la calidad en los sistemas de salud, un correcto funcionamiento de las instituciones gubernamentales, entre otras cosas.

Para muchos países la globalización, el hecho de comercializar con países del globo, se ha convertido en una respuesta a las necesidades que requieren cubrir. Abrir su economía al resto de los países permite integrarse a un mundo globalizado, participativo y colaborador. Sin embargo, todo esto se desarrolla bajo el marco de un “*Comercio Mundial*”¹ el cual es construido principalmente por las exportaciones e importaciones, donde si bien puede ser provechoso para los países, también puede ser un verdadero desafío para las empresas, como para las entidades encargadas de coordinar los factores productivos y de buscar formas eficientes de producir, logrando la especialización y aumentar la productividad.

Por otro lado, si tratamos a la “*Empresa*” como un agente que regula en esencia los factores productivos, es necesario citar a otros agentes, como el “*Estado*” cuya principal tarea es regular el funcionamiento del mercado de factores, y que además es una entidad que presta apoyo ya sea por transferencias, subsidios u otro similar a las familias. De esta forma, me detengo en este último agente económico que es la “*Familia*” ya que, dentro de todo, también tiene un rol especial para que la economía pueda desarrollarse. El consumo y el autoconsumo a partir de sus propios factores productivos son algunas de las actividades que tiene este agente. Sin embargo, según Sen² (2012 citado en Méndez, 2012) nos señala que las normas comunes influyen en la equidad de sexos, el cuidado de los hijos, el tamaño de las familias, la

¹ Acuñado por Paul R. Krugman en su obra “Economía internacional” Teoría y Política, 2006

² Economista indio, obtuvo el premio Nobel de Economía en 1998 por sus contribuciones a la economía de bienestar. Estudió en el *Trinity College* de la Universidad de Cambridge, donde se licenció en 1955 y se doctoró en 1959. Ha sido profesor en la Universidad de Calcuta (1956-1958) en la Universidad de Delhi (1963-1971), en la Escuela de Londres de Ciencias Políticas y Económicas (1971-1977) y en la Universidad de Harvard entre otras. Conocido mundialmente por sus trabajos sobre las hambrunas, la teoría del desarrollo humano, la economía del bienestar y los mecanismos subyacentes de la pobreza.

protección del medio ambiente. Tampoco están ajenas en los temas de corrupción y las relaciones de confianza que priman los vínculos económicos, sociales y políticos. A partir de esta observación podemos mencionar que si bien la familia es un agente económico que cumple una determinada función dentro de la economía, no es solo eso, este factor es el pilar de un comportamiento humano, que es guiado por la inculcación de valores que entregan nuestras familias; el respeto, la ética, la honestidad, entre otros, nos construyen como sociedad. Pero la inculcación de valores no se puede entregar a todas las personas por igual, ya que responde, en cierta medida, a los niveles de oportunidades y educación que las personas, en este caso los padres, tengan a su haber. Muchas veces, el tener oportunidades que permitan el pleno desarrollo de las personas está sujeta a la disposición de recursos con los que cuenta cada individuo; la opción a la vivienda propia, optar a un crédito bancario, tener un automóvil, incluso optar a la educación superior, entre otros, pueden ser algunos ejemplos que involucran una cierta cantidad de recursos.

El trabajo se convierte en un aspecto esencial en la vida de las personas, ya que no solo es una fuente de sustento y desarrollo económico (factor económico), sino que también, se convierte en una expresión de talento y capacidad creativa. Durante el transcurso de su vida laboral, estos individuos viven diferentes experiencias que les puede generar diversas sensaciones como la satisfacción personal, tener reconocimiento en su lugar de trabajo tanto de sus pares como de sus superiores, y por último sentirse justamente recompensado, que muchas veces esto se traduce en un salario y en definitiva un ingreso³. De esta forma, citamos el primer concepto clave de nuestra investigación, el “*Ingreso salarial personal*”, el cual dentro del presente estudio trataremos como “*Distribución de Ingreso*”, señalando que el índice que medirá esta variable será el *Coefficiente de Gini*⁴.

La “*Distribución de Ingreso*” se ve afectado por diversos factores como la educación, la calidad de las instituciones de un país, condiciones tributarias, diferencias en la

³ Ganancias que ingresan al conjunto total del presupuesto de una entidad, ya sea pública o privada, individual o grupal.

⁴ Índice de desigualdad que muestra cuánto se aleja la distribución de los ingresos respecto a una situación de perfecta igualdad.

cualificación del trabajo, diferencias en la ocupación e intensidad del trabajo, situación del ciclo económico del país. En este último factor, nos referimos a la situación a nivel país, en diferentes ámbitos, como los niveles del Producto Interno Bruto (PIB), niveles de demanda y oferta, niveles de exportación e importación, donde en este último, se encuentra de manera indirecta el ítem de *globalización*, el cual es nuestro segundo y último ítem clave de nuestra investigación.

La “*Globalización*” como un proceso histórico que busca la integración en el ámbito político, económico, social, cultural y tecnológico, que con el paso de los años ha ido convirtiendo al mundo en un lugar cada vez más interconectado. Al ser un tema muy complejo de abordar, ya que la globalización toma diferentes ámbitos, en esta investigación se planteará un indicador que contempla todas las áreas que aborda la globalización, me refiero al “*Índice de Globalización KOF*”⁵. Este índice se caracteriza por entregar información del nivel de globalización que tiene un país. Este indicador se construye a partir de diferentes ponderaciones que se hace para cada factor; área económica (36%), área social (38%), área política (26%).

Por último, nos queda el nivel de desarrollo de las personas. En este caso se utilizará el “*Índice de desarrollo humano*” como medidor del desarrollo de los individuos. Resulta importante incluir un indicador que considere a las personas directamente, ya que son estas las cuales perciben las desigualdades en la distribución de ingresos. También nos permite observar cómo se comporta este índice en relación con el Coeficiente de Gini. En definitiva, lograremos interpretar la relación entre ambos y de cómo afecta a las personas desde un plano mucho más cotidiano.

Para la estructura de la investigación, en primera instancia daremos a conocer el marco teórico que sustenta nuestra investigación, y para ello se citarán diversos autores que han investigado sobre la globalización y la distribución de ingreso, como así también corrientes de

⁵ El Índice de Globalización KOF (KOF Index of Globalization) mide las tres dimensiones principales de la globalización: económica, social y política. Además, calcula un índice general de globalización y subíndices referentes a flujos económicos, restricciones económicas, datos sobre flujos de información, datos sobre contactos personales y datos sobre proximidad cultural.

pensamientos interesantes de abordar ya que entregan un punto de vista diferente sobre el tema, y del cual es importante de considerar. Posteriormente, se definirán los conceptos clave de esta investigación, para luego determinar la relación que existe entre la “*Distribución de Ingreso*”, “*Índice de globalización KOF*” “*Índice de Desarrollo Humano*” utilizando el “*Método de Correlación Parcial*”.

Previamente, se procederá a detectar causalidad entre las variables en estudio. Para ello se procederá a aplicar el *Test de Exogeneidad de Granger*. Este nos permitirá evaluar si el indicador de globalización y el índice de desarrollo humano, explican el comportamiento del Coeficiente de Gini, el cual mide la distribución de ingresos

Con los resultados obtenidos, lograremos disuadir las dudas sobre si la globalización afecta de alguna manera en la distribución de ingreso en nuestro país, utilizando un indicador de globalización que aborda todos los factores de esta, y el indicador de desarrollo humano que nos permitirá evaluar cómo afecta las variaciones del Coeficiente de Gini a las personas.

CAPÍTULO I

ANTECEDENTES DE LA INVESTIGACIÓN

En los siguientes puntos, se darán a conocer las razones de la investigación realizada además del planteamiento del problema, preguntas de investigación, objetivos de la investigación, sus variables de estudio y los datos respecto a los aspectos metodológicos de la investigación.

1.1.- Planteamiento del problema.

El planteamiento de este estudio surge de la revisión de diversas investigaciones que se han realizado en torno a la distribución de ingresos de nuestro país y de cómo esta se vincula de manera directa con la sociedad chilena, en especial en la Región del Biobío.

Chile se ha esmerado en querer ser un país desarrollado, lo cual se desencadena durante la época de los años 90, donde Chile comenzó a internacionalizarse, es decir, a construir lazos con otros países del mundo, con esto nuestro país lentamente empezó a relacionarse e incluirse con el resto de los países.

Esta nueva política de apertura traía implícitamente muchas promesas, las cuales inciden en nuevas oportunidades y mejor calidad de vida para la población, reducción de costos para la producción, mejoras en los medios de comunicación, entre otros aspectos. Es aquí donde nos cuestionamos si estos beneficios son reales, y de qué manera ha influido la globalización en el desarrollo humano y la calidad de vida de la población chilena, quiénes se han visto beneficiados con esta integración económica, entre otros cuestionamientos que se verán más adelante.

De todos los fenómenos sociales que afectan la calidad de vida y el bienestar de la población, uno de los más importantes es la pobreza. La pobreza involucra una serie de

privaciones en las familias que la padecen y, generalmente, está asociada a la existencia de otros fenómenos negativos, tales como la desigualdad y la falta de oportunidades.

Según la Organización para la Cooperación y Desarrollo Económico⁶ (2015), Chile es el país que tiene el mayor grado de desigualdad en la distribución de ingresos personales. A partir de esto surge el cuestionamiento sobre si la globalización impacta de alguna manera en la distribución de ingresos en nuestro país.

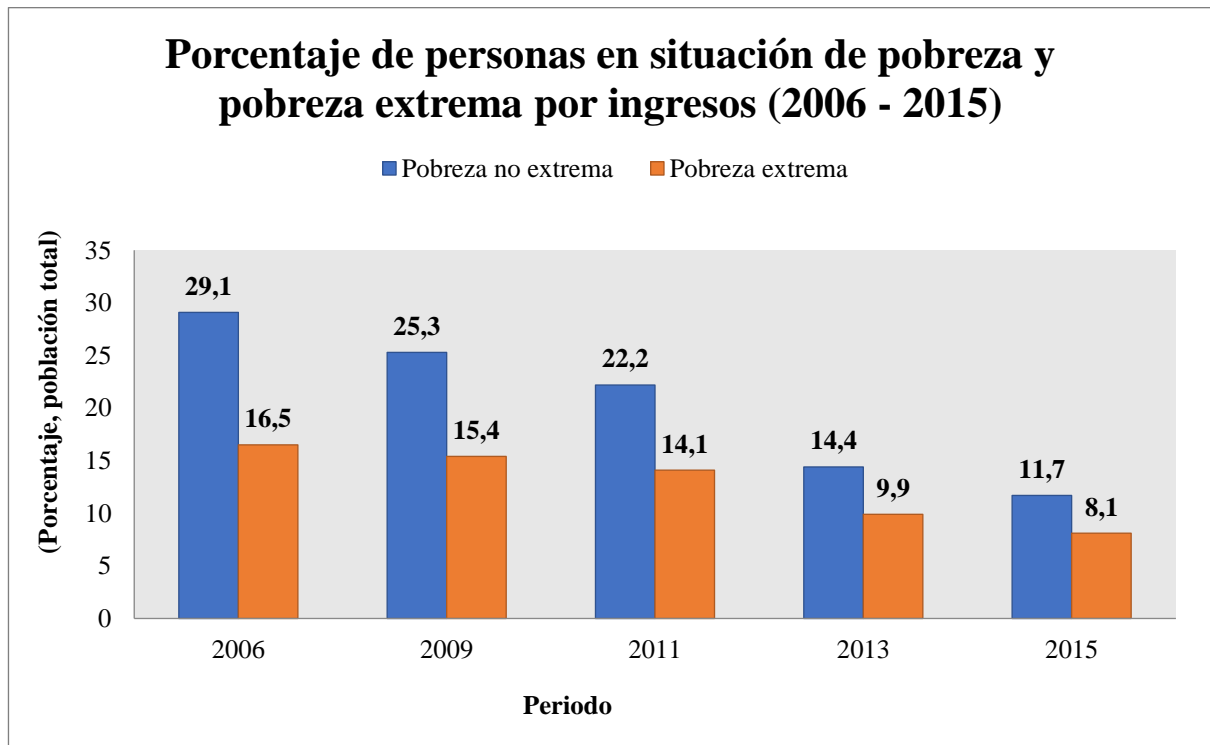
Tabla 1.- Hogares en situación de pobreza por ingresos según región y país en porcentaje en los años 2006 al 2015

Región	2006	2009	2011	2013	2015
Región de Arica y Parinacota	30,6	18,8	21,0	14,6	9,7
Región de Tarapacá	24,0	24,9	16,4	8,2	7,1
Región de Antofagasta	12,3	8,8	7,1	4,0	5,4
Región de Atacama	22,3	22,2	16,3	7,3	6,9
Región de Coquimbo	37,9	30,6	26,1	16,2	13,8
Región de Valparaíso	30,6	24,4	24,5	15,6	12,0
Región del Lib. Gral. B. O'Higgins	32,6	25,8	19,4	16,0	13,7
Región del Maule	43,9	38,8	32,5	22,3	18,7
Región del Biobío	41,3	35,1	32,3	22,3	17,6
Región de la Araucanía	48,5	48,5	39,7	27,9	23,6
Región de Los Ríos	45,3	37,7	32,0	23,1	16,8
Región de Los Lagos	29,3	29,0	27,0	17,6	16,1
Región de Aysén del Gral. C. Ibáñez del Campo	23,0	20,3	13,3	6,8	6,5
Región de Magallanes	12,8	10,3	7,0	5,6	4,4
Región Metropolitana	20,2	17,6	15,7	9,2	7,1
Total	29,1	25,3	22,2	14,4	11,7

Fuente: Ministerio de Desarrollo Social (2016). "Informe de Desarrollo Social 2016".

⁶ La Organización para la Cooperación y Desarrollo Económico (OCDE) es una Organización intergubernamental que reúne a 34 países comprometidos con las economías de mercado y con sistemas políticos democráticos, que en su conjunto representan el 80% del PIB mundial.

Gráfico 1.- Personas en situación de pobreza en Chile⁷ (porcentaje). 2006-2015.



Fuente: Ministerio de Desarrollo Social, Subsecretaría de Evaluación Social (2016, septiembre). “CASEN 2015: Situación de la Pobreza en Chile”.

Nota: Al 95% de confianza, las diferencias SON estadísticamente significativas para todos los periodos, incluyendo 2013-2015

A partir de la Tabla 1 y el Gráfico 1, expuestos anteriormente, se puede apreciar una disminución progresiva de la pobreza⁸ en Chile entre los años 2006 y 2015. Esto nos hace cuestionarnos si el aumento de los niveles de globalización del país, están implicados en dicha reducción porcentual de la pobreza, la cual es un reflejo de la desigualdad en la distribución de ingresos del país.

⁷ El Ministerio de Desarrollo Social (septiembre, 2016) considera en **situación de pobreza** a aquellos hogares cuyos ingresos son inferiores al mínimo establecido para satisfacer las necesidades básicas de sus miembros, y en **situación de pobreza extrema** a aquellos hogares cuyos ingresos son inferiores al mínimo establecido para satisfacer las necesidades alimentarias de sus miembros.

⁸ Según el IPOS (2011), “la pobreza es la condición en la cual las personas no tienen los recursos suficientes para satisfacer de manera adecuada sus necesidades básicas - de alimentación, vestuario, vivienda, educación y salud, entre otras”.

A pesar de esta disminución de la pobreza a través de los años, ¿porque existen diferencias tan abismantes de sueldos?, si la mayoría de las veces, las personas tienen los mismos grados académicos.

“Los ingresos del 10% más rico en Chile son 26 veces más altos que los del 10% más pobre (...) desde mediados del 2000, la desigualdad ha disminuido de 1 punto en Chile (...)”
(Organización para la Cooperación y el Desarrollo Económico [OCDE], 2015. p. 01).

En estudios anteriores se ha buscado medir la globalización de diferentes maneras, ya sea por la apertura de mercados, por la presencia de empresas internacionales, entre otros, y se ha buscado determinar si existe alguna relación directa con la distribución de ingresos, obteniendo diferentes resultados a favor, es decir, que, si tiene un impacto en la distribución de ingresos y en contra, es decir que no tiene ningún impacto.

En relación a lo expuesto anteriormente, se citará el planteamiento del problema de investigación que se abordará en el presente estudio.

❖ **Planteamiento del Problema:**

¿Por qué a lo largo de los años, la desigualdad de distribución de ingresos personales en Chile, ha permanecido estática, a pesar de haber una tendencia a la baja en los niveles de pobreza y de tener un aumento en la integración económica global interactuando con diversos países del globo?

1.2.- Objetivos de la Investigación.

Objetivo General:

“Describir los niveles de desigualdad de ingresos que ha tenido Chile y la Región del Biobío en los últimos años, a partir de la distribución de ingresos personales, bajo el contexto de los niveles de globalización y desarrollo humano de nuestro país.”

Objetivos Específicos:

Para poder alcanzar el objetivo principal se establecen una serie de objetivos específicos, los cuales serán enunciados a continuación.

- ✓ *“Definir de manera amplia el concepto de globalización e importancia en la economía de nuestro país a partir de diversos autores y/o investigadores del tema en estudio, además de definir y explicar el indicador de globalización KOF”*
- ✓ *“Seleccionar la información extraída de diferentes fuentes oficiales de información que hayan investigado, y publicado artículos o reportes sobre la globalización y su efecto generado sobre la distribución de ingresos en nuestro país”*
- ✓ *“Identificar y explicar los beneficios y desventajas que ha tenido la globalización sobre la distribución de ingresos en nuestro país, a partir de la información y base de datos recopilada en diferentes fuentes oficiales”*
- ✓ *“Analizar el impacto que ha tenido en la sociedad las posibles deficiencias o eficiencias en el sistema de distribución de ingresos utilizando los registros históricos del índice de Gini en nuestro país”*
- ✓ *“Comparar el comportamiento de la distribución de ingresos de los últimos años, entre Chile y la región del Biobío, por medio de los datos históricos del índice de Gini publicados por el Ministerio de Desarrollo Social de nuestro país”.*
- ✓ *“Explicar la relación que existe entre la globalización, el desarrollo humano y la distribución de ingresos de nuestro país, utilizando el método de Correlación Parcial”.*

Con este estudio se busca describir la desigualdad de ingresos tanto de Chile como de la Región del Biobío, realizando un análisis comparativo de la región versus el país. Junto con

ello se busca ver la incidencia que tienen en la distribución de ingresos, el desarrollo humano y la globalización en Chile.

Se toma en cuenta la Región del Biobío para este estudio, ya que es nuestra localidad de origen y buscamos contribuir con el aporte de información al desarrollo de la región desde un punto de vista moderno en el tema de globalización, observando la realidad actual de la región versus el país en general.

1.3.- Preguntas de Investigación.

Las preguntas de investigación forman parte de los primeros pasos metodológicos que un investigador debe llevar a cabo cuando emprende una investigación, las cuales deben ser formuladas de manera precisa y clara, de tal manera que no exista ambigüedad respecto al tipo de respuesta esperada.

De acuerdo a estas características se elaboraron las siguientes preguntas de investigación:

- ¿Cómo ha sido el comportamiento que ha tenido la distribución de los ingresos en nuestro país a medida que nuestra economía se integra más hacia la globalización?
- ¿Cómo ha sido el comportamiento que ha tenido la distribución de los ingresos en la región del Biobío durante los últimos años en comparación a la situación nacional?
- ¿Tiene alguna implicancia el índice de globalización y el de desarrollo humano en la distribución de ingresos?

1.4.- Hipótesis.

Hernández, Fernández & Baptista (2014) señalan que las hipótesis son las guías de una investigación, pues indican lo que tratamos de probar y se definen como explicaciones tentativas del fenómeno investigado.

En la presente investigación se procederá a describir el comportamiento de la distribución de ingresos de nuestro país en los últimos años, utilizando el Coeficiente de Gini para otorgar datos numéricos a esta caracterización.

Junto con ello, se evaluarán dos índices novedosos, los cuales son el índice de globalización (KOF) y el índice de desarrollo humano (IDH), que de acuerdo a sus características son indicadores que pueden explicar el comportamiento que ha tenido la distribución del ingreso de Chile.

Si bien la investigación que se lleva a cabo en este documento es de tipo descriptiva, se busca comprobar, por medio de la correlación parcial, el comportamiento y el grado de relación que existe entre las variables de estudio. También se analizará si los índices Gini, KOF e IDH, explican o generan de alguna forma el comportamiento de la desigualdad en la distribución de ingresos, utilizando para ello, las pruebas de exogeneidad tipo Granger.

Tras lo mencionado anteriormente, han surgido dos hipótesis descriptivas, las cuales son las siguientes:

Hipótesis 1 (H₀) : “A mayor grado de globalización de Chile, menor será la desigualdad en la distribución de ingresos del país”.

Hipótesis 2 (H₁) : “A menor desigualdad en la distribución de ingresos de Chile, mayor será el grado de desarrollo humano de la población”

1.5.- Justificación de la Investigación.

A continuación, se expresan algunos criterios de justificación de la presente investigación, formulados como preguntas, propuestos por Ackoff (1973) y Miller & Salkind (2002).

Conveniencia	<i>¿Para qué sirve?</i>	La presente investigación sirve para comprender, describir y profundizar más, en cómo ha sido el
---------------------	-------------------------	--

		<p>comportamiento que ha tenido la distribución de ingresos de Chile, en términos de desigualdad, utilizando la información de las encuestas CASEN disponibles a partir de 1990 hasta el último año disponible que corresponde al 2015.</p> <p>También nos servirá para entender de mejor manera el comportamiento de la globalización en un país en vías de desarrollo como Chile, además de su desarrollo humano a lo largo del tiempo.</p> <p>Junto con ello, nos permitirá conocer los impactos, ya sean positivos o negativos, de los niveles de globalización y de desarrollo humano en el país sobre la distribución de ingresos, para así analizar qué medidas se pueden tomar en torno al fomento de dichos índices para un crecimiento económico estable de la población chilena.</p>
<p>Relevancia social</p>	<p><i>¿Cómo nos ayuda?</i></p>	<p>El presente estudio nos ayuda a tomar decisiones futuras de calidad en cuanto a políticas gubernamentales, y que estas, fomenten la equidad de la distribución de ingresos per cápita de la población chilena, a fin de mejorar la calidad de vida de esta.</p> <p>Además, nos ayuda también a evaluar económicamente, las posibles oportunidades o amenazas frente a un aumento en los índices de globalización del país, tomando iniciativas en materias económicas, sociales, políticas o culturales.</p>
<p>Implicaciones prácticas</p>	<p><i>¿Cómo se pondrá en práctica lo que averiguamos?</i></p>	<p>Los resultados adquiridos tras el diagnóstico realizado al comportamiento de la distribución de ingresos de Chile, se pueden poner en práctica por medio de la aplicación de iniciativas que fomenten el desarrollo humano de la población chilena e incrementar de manera cuidadosa los niveles de globalización. A fin de crear nuevos negocios entre Chile y el mundo.</p>

	<i>¿A quiénes les servirá los nuevos conocimientos?</i>	Servirán para dar a conocer más información a los investigadores que buscan profundizar sobre la economía laboral en nuestro país y ver cómo ha sido su evolución en los últimos años, considerando nuevas variables de estudio como la globalización y el desarrollo humano del país.
Valor teórico	<i>¿Crearemos una nueva perspectiva sobre el fenómeno?</i>	<p>Más allá de crear una nueva perspectiva sobre la distribución de ingresos, se espera otorgar una visión más actualizada sobre el comportamiento que ha tenido durante los últimos años. Para ello se utilizará la medición de la distribución de ingresos realizada por el Ministerio de Desarrollo Social de Chile⁹, la cual utiliza como herramienta de medición el Coeficiente de Gini.</p> <p>Junto con ello, se agregarán nuevos elementos a analizar que expliquen el comportamiento de la distribución de ingresos, ellos son la globalización y el desarrollo humano de nuestro país, donde se podrá conocer en mayor medida el comportamiento de las variables en estudio y la relación entre ellas, utilizando los datos actuales.</p>
Utilidad metodológica	<i>¿Nos servirán los métodos de investigación para futuros estudios en diversas disciplinas académicas o científicas?</i>	El presente estudio será abordado bajo un método de investigación descriptivo, de tal forma que sea de utilidad para futuras investigaciones, ya que aborda de manera integrada los ámbitos tecnológicos y económicos que proporcionan facilidad de entendimiento y estudio de académicos o estudiantes de diversas disciplinas académicas o científicas que quieran continuar con el desarrollo del tema a futuro.

⁹ El Ministerio de Desarrollo Social de Chile (MDS), anteriormente Ministerio de Planificación y Cooperación (MIDEPLAN), es el ministerio de Estado chileno encargado de promover el desarrollo del país mediante la organización de programas, planes, inversiones públicas y otras medidas.

1.6.- Aspectos Metodológicos.

1.6.1.- Tipos y niveles de investigación.

En lo que se refiere al tipo de investigación, esta tesis sigue el modelo documental, pues la identificación del problema como su conceptualización y, en general, todo el proceso investigativo está dirigido hacia el estudio de libros, revistas económicas, artículos especializados, y estudios de instituciones investigativas tanto gubernamentales como de privados que se refieren al tema en cuestión.

Además, se estudiará en base a datos nacionales e internacionales que se publican en diferentes fuentes como la OECD, la encuesta CASEN, estudios de la Escuela Politécnica de Zúrich que publica los indicadores de la globalización KOF, indicadores de desarrollo humano elaborados por el Programa de las Naciones Unidas para el Desarrollo (PNUD), entre otros, usando la información disponible a partir de 1990 hasta el último año publicado.

En lo que respecta a los niveles de investigación se combinarán dos de ellos, el descriptivo y el correlacional mediante un modelo de regresión. A través del primero, se busca describir cómo ha sido el comportamiento de la distribución de ingresos personales en Chile, desde el punto de vista de los niveles de globalización y de desarrollo humano alcanzados durante los últimos años. Se identifica el nivel correlacional, ya que, mediante el análisis de los indicadores de distribución de ingresos (Gini), globalización (KOF) y desarrollo humano del país (IDH), se pretende determinar el nivel de correlación que existe entre ellos.

1.6.2.- Variables de estudio y orígenes de los datos.

En este punto se abordan las variables de estudio, exponiendo las fuentes de las bases de datos de cada una, respectivamente, de donde se obtuvieron las cifras para poder armar el modelo de investigación. Para ello, el tema se desglosa por el nombre de las variables que se citarán a continuación.

a) Distribución de Ingresos de Chile.

Esta variable será medida por un indicador llamado “*Coficiente de Gini*” el cual entrega información en base a una escala de 0 (perfecta igualdad) a 1 (perfecta desigualdad). Este indicador nos entregara información sobre el comportamiento de la distribución de ingresos en nuestro país durante los últimos años, mediante los ingresos.

Para los datos del Coeficiente de Gini, tanto para los datos nacionales y para los datos regionales, se utilizaron bases de datos históricas de diversas fuentes como lo son:

- ✓ Resultados de las Encuestas de Caracterización Socioeconómica Nacional (CASEN) históricas de Chile, desarrolladas por el Ministerio de Desarrollo Social.

Se recurrieron a Encuestas Casen de diferentes años, de tal manera de recopilar los datos. Esto fue realizado debido a que no existe la publicación del Coeficiente de Gini como tal, sino que se encuentra como información de apoyo para determinar la pobreza en nuestro país.

Se encontraron datos de las CASEN, desde el año 1990 hasta el 2015, el cual fue el último año con información disponible.

- ✓ Otras investigaciones regionales.

A modo de complementar la información de los datos regionales otorgados por la encuesta Casen histórica, también se acudió a diferentes investigaciones de académicos de la región que hicieron diversas investigaciones en materia de desigualdad construido sobre el Coeficiente de Gini de la región del Biobío.

b) La Globalización.

Si bien, el hecho de medir la globalización es difícil de calcular y de cuantificar, debido a la magnitud que posee, ya que no solo es apertura de comercios, sino que es un intercambio cultural, económico, tecnológico, y político. Es por eso que en esta investigación se utilizará un índice que mide todos los pilares de la globalización, el “*Índice de*

Globalización KOF”, el cual es elaborado por el instituto de investigación económica KOF de la Escuela Politécnica Federal de Zúrich, Suiza. Este índice entrega información en base a una escala que va desde 1 (menor globalización) a 100 (mayor globalización), el cual nos mostrará la evolución en cuanto a los niveles de globalización que ha tenido nuestro país durante los últimos años.

Para la obtención de los datos de globalización, se recurrió a la siguiente fuente oficial:

- ✓ Escuela Politécnica Federal de Zúrich (ETH¹⁰)

Esta prestigiosa institución es la encargada de proporcionar los datos del índice de globalización KOF, los cuales están disponibles desde el año 1970 a la fecha. Los datos se encuentran publicados en la página web oficial¹¹ de la ETH, los cuales son actualizados anualmente.

c) *El Desarrollo Humano de Chile.*

Esta variable será medida por el “*Índice de Desarrollo Humano (IDH)*”¹² el cual fue creado por el Programa de las Naciones Unidas para el Desarrollo (PNUD)¹³ con la finalidad de determinar el nivel de desarrollo que tienen los países del mundo.

Este índice social estadístico está compuesto por tres elementos:

1. Salud, medida según la esperanza de vida al nacer.

¹⁰ Estas siglas corresponden al nombre oficial de la institución en alemán la cual es “Eidgenössische Technische Hochschule Zürich”.

¹¹ La página web de los datos disponible en <http://globalization.kof.ethz.ch/>

¹² Fue ideado con el objetivo de conocer, no sólo los ingresos económicos de las personas en un país, sino también para evaluar si el país aporta a sus ciudadanos un ambiente donde puedan desarrollar mejor o peor su proyecto y condiciones de vida.

¹³ El Programa de las Naciones Unidas para el Desarrollo (PNUD), creado el 1 de enero de 1989, es la red mundial de desarrollo establecida por las Naciones Unidas para proporcionar los conocimientos, las experiencias y los recursos para ayudar a los países a forjar una vida mejor.

Desde 1990, el PNUD publica el informe sobre desarrollo humano o Índice de desarrollo humano (IDH).

Está presente en 177 países.

2. Educación, que recoge el nivel de alfabetización adulta y el nivel de estudios alcanzado (primaria, secundaria, estudios superiores)
3. Ingresos, medido por el Ingreso Nacional Bruto (INB) per cápita.

El índice IDH aporta valores entre 0 y 1, siendo 0 la calificación más baja y 1 la más alta. En este sentido, la PNUD clasifica a los países en tres grandes grupos:

- Países con Alto desarrollo Humano : Tienen un IDH **mayor de 0,80**.
- Países con Medio desarrollo Humano: Tienen un IDH **entre 0,50 y 0,80**.
- Países con Bajo desarrollo Humano : Tienen un IDH **menor de 0,50**.

Orígenes de los datos:

- ✓ Programa de Desarrollo de las Naciones Unidas (Reportes de Desarrollo Humano).

Los datos fueron obtenidos de la plataforma web oficial del PNUD¹⁴. Cabe además señalar que estos datos están disponibles para uso público.

1.6.3.- Limitaciones de la Investigación.

En el desarrollo de la investigación se presentaron las siguientes limitaciones:

- ✎ Banco de datos incompletos y no actualizados, con respecto al Índice de Desarrollo Humano de la Región del Biobío.
- ✎ Inexistencia de índices de globalización para la Región del Biobío, principalmente del índice KOF, pues solo otorga datos nacionales.
- ✎ Escasez bibliográfica sobre estudios que relacionen la Región del Biobío versus el país, en términos de la distribución de ingresos personales y su integración hacia el mundo.

¹⁴ La página web de los datos se encuentra disponible en <http://hdr.undp.org/es/data>

- La investigación se limita a la descripción del comportamiento de la distribución de ingresos personales en Chile y la incidencia en ella de la globalización y el desarrollo humano del país, y no discute otras variables de estudio que se mencionan en el desarrollo de la investigación ya que han sido analizadas reiteradas veces. Junto con ello, el análisis comparativo de Chile y la Región del Biobío se limitará a comparar la distribución de ingresos del país, actividad económica, el empleo y formas de financiamiento para la obtención de la vivienda en Chile.
- Existen limitaciones de tiempo para un análisis más profundo o de mayor envergadura en términos de variables de estudio, pues solo se cuenta con un semestre académico de pregrado para la finalización de la investigación.
- Por razones de disponibilidad de información y del costo de acceder a la misma, el presente estudio se referirá al período 1990-2015, años en que disponemos de los datos del “Índice de Gini”, “Índice de Globalización KOF” e “Índice de Desarrollo Humano (IDH)” de Chile, en consecuencia, nuestra cantidad de datos disponibles es limitada.

1.7.- Conceptos.

En el transcurso de la presente investigación, se encontrarán una serie de términos técnicos, los cuales son importantes de conocer para una mejor comprensión del presente estudio. Estos términos son los siguientes:

- **Ingreso Autónomo:**

Es la suma de todos los pagos que reciben todos los miembros del hogar, excluido el servicio doméstico puertas adentro, provenientes tanto del trabajo como de la propiedad de los activos. Estos incluyen sueldos y salarios, monetarios y en especies, ganancias provenientes del trabajo independiente, la auto-provisión de bienes producidos por el hogar, rentas, intereses, dividendos y retiro de utilidades,

jubilaciones, pensiones o montepíos, y transferencias corrientes. (Situación de Pobreza en Chile, 2016).

- **Coefficiente de Gini:**

Es un índice de desigualdad que muestra cuánto se aleja la distribución de los ingresos respecto a una situación de perfecta igualdad, cuyo valor se sitúa en el rango de cero a uno. Toma valor 0 cuando no existe desigualdad de ingresos, es decir, todos los individuos tienen el mismo nivel de ingresos; y, valor 1, cuando existe máxima desigualdad; es decir, todo el ingreso se concentra en un individuo (Situación de Pobreza en Chile, 2016).

- **Curva de Lorenz:**

Es una representación gráfica de la desigualdad en la distribución de ingresos existente en un determinado territorio (normalmente un país). En ella, se relaciona el porcentaje acumulado de la población (eje X) con el porcentaje acumulado del ingreso que posee esa población (eje Y). (Informe de Política Social, 2011)

- **Distribución del Ingreso:**

Es un indicador económico global que muestra la relación entre la población y el ingreso nacional en un periodo determinado. Muestra la forma en que se distribuye el ingreso nacional entre los diferentes factores de la producción (tierra, trabajo, capital y organización). De esta manera, a la tierra le corresponde la renta; al trabajo, el sueldo y el salario; al capital, la ganancia y el interés; y a la organización, el beneficio. El conjunto de sueldos, salarios, ganancias, intereses y rentas forman el ingreso nacional, que se distribuye entre todos aquellos que contribuyen a crearlos. Es el reparto de la renta (disponible) entre individuos o familias de la sociedad, independientemente del sector en que se produzca, de la región en que se obtenga o el factor productivo al que remunera, una vez descontados los impuestos y cuotas sociales y añadidas las transferencias económicas que se realicen a los hogares por los

poderes públicos (pensiones y subvenciones) (Cuadrado, Cáceres, Gonzáles, Mancha, Marín, Peinado & Villena, 2006).

CAPITULO II

MARCO TEÓRICO

En el presente estudio de investigación daremos a conocer de diversas fuentes tanto de estudios relacionados por investigadores académicos, papers de universidades u otro similar, libros, aportes de investigadores al tema en cuestión, entre otras fuentes que se recopilan en este marco teórico.

A fin de presentar un marco teórico que contemple todas las áreas para su correcta comprensión, es que se realizara el desarrollo por diferentes temas que están estrechamente relacionados con el tema de investigación. Cabe además señalar que, si bien en esta investigación se analiza la *distribución de ingreso*, la *globalización* y el *desarrollo humano del país*, por medio de los indicadores Coeficiente de Gini, índice de globalización KOF y el índice de desarrollo humano. Esta se hará desde un punto de vista económico, sin dejar de mencionar los aspectos sociales y políticos.

2.1.- Revisión de la literatura.

La revisión de la literatura comienza con las postulaciones de David Ricardo, donde en base a su modelo ricardiano, en el cual plantea que, en un intercambio comercial, ambos países ganan y que por lo tanto debiese de comerciar con otros (Krugman & Obstfeld, 2006). Esto nos hace deducir que, en un comienzo, el hecho de participar en la globalización y el intercambio comercial que eso conlleva, es económicamente aceptado y beneficioso para los países.

También existen diversas investigaciones que analizan el efecto de la apertura comercial realizando extensiones de los modelos de comercio internacional de Hecksher y

Ohlin. Este modelo de los autores citados, establece básicamente que si un país tiene abundancia relativa de un factor ya sea trabajo o capital, tendrá una ventaja comparativa y competitiva en aquellos bienes que requieran una mayor cantidad de ese factor, haciendo que los países exporten bienes que son intensivos en los factores que tienen en abundancia. Krugman y Obstfeld (2006) señalan que este modelo de los factores productivos, está vinculado con el nivel de salarios percibidos por el trabajador, ya que se plantea la siguiente suposición: si la renta de la Tierra (factor productivo) es elevada y los salarios (factor productivo) son bajos, los granjeros elegirán producir un bien con poca tierra y mucho trabajo, esta analogía funciona viceversa. Ahora bien, el aumento de un factor de producción, repercutirá en los precios del bien que se está produciendo, y el precio de ese bien será el ítem que terminará afectando al salario del trabajador, afectando de esa manera a los niveles de “*Distribución de Ingreso*”.

El tema de la desigualdad en la distribución ha generado intriga durante muchos años. Sin embargo, se han buscado muchos métodos de poder mitigar esta desigualdad utilizando como base explicativo el modelo de Heckscher-Ohlin. Es el caso de Wood (2002) plantea que la globalización ha generado diferencia en la distribución de ingresos, justamente donde el proceso de globalización comienza a adquirir más fuerza, que fue durante los años 80' y 90'. Estas diferencias se dieron con los países del norte de América y con los países al Sur del continente ya mencionado.

En esta investigación no podemos dejar de citar las investigaciones de Samuelson, quien también realiza aportes en esta materia. Stolper y Samuelson (1941) señalan que el comercio internacional provoca que la remuneración real de los factores de producción en los que el bien en el que un país tiene ventaja comparativa es intensivo se vea inequívocamente favorecida en perjuicio de la remuneración real de los restantes factores. Es decir, que ante un aumento en el precio relativo de un bien se incrementara en términos relativos la retribución de aquel factor utilizado intensivamente en la producción de dicho bien. Con esta observación podemos decir que, ante cualquier situación en el extranjero, ya sea exportador o importador,

un país como Chile se verá afectado, principalmente en sus rentas y en especial los salarios, término que da paso a los “*ingresos mensuales de las personas*”.

2.2.- Diferentes perspectivas de los conceptos claves de la investigación.

Durante el desarrollo de esta investigación, se trabajará con conceptos claves como la globalización, la distribución de ingresos, entre otros, los que serán citados por diversos autores quienes entregarán diferentes puntos de vista de cada uno, para lograr tener una visión de los conceptos mucho más enriquecida.

Diferentes visiones del concepto de Globalización.

Si bien la globalización se conoce como un proceso de integración económica, social, política, y tecnológica, existen diversos investigadores y académicos que entregan definiciones, y junto con ello, puntos de vista diferentes en relación al concepto.

Duque (2007) señala que la globalización tiene diferentes definiciones, la globalización desde un punto de vista económico se entiende como un proceso que, a largo plazo, pretende la transformación de los mercados estatales o regionales, relativamente autárquicos, en un solo y único mercado global. Es decir, las barreras aduaneras desaparecen. Las mercancías, los capitales, la tecnología y la mano de obra circulan libremente dentro de un ambiente económico reducido, estrecho y también autárquico, propio del mercado estatal protegido, que se transforma en un ambiente económico general y global; donde no hay protecciones aduaneras o protecciones legales, y tampoco existen subsidios de ninguna naturaleza. Se trata de crear una competencia perfecta entre productores y consumidores globales. Los factores de la producción circulan libremente y con rapidez desde un punto a otro del planeta. De esta manera, los capitales, la tecnología y los trabajadores se desplazan libremente hacia los diferentes sitios de la tierra donde puedan ser utilizados con la máxima eficiencia y productividad.

La globalización desde un punto cultural se plantea que es un proceso que pretende, a largo plazo, la creación y desarrollo de una cultura planetaria uniforme para todos los habitantes de la tierra (Duque, 2007).

Shooyans (2001) señala que la globalización es un concepto más económico y que actúa sobre diferentes dimensiones como la política, tecnológica, social. Sin embargo, este autor reinterpreta a la globalización a la luz de una nueva visión del mundo y del lugar donde había el hombre, convergiendo en una visión mucho más holística al concepto en sí. A partir de esta observación, concluye que el hombre es el factor humano en el proceso de globalización y por ende debe de participar en el proceso de globalización con respeto y de manera equilibrada con el medio ambiente. Así como los países evolucionan con el paso de los años, se espera que el ser humano acepte que no el ser que esta al centro del mundo.

Beck¹⁵ (1998) nos indica que para poder llegar a una definición moderna, se debe comenzar con la citación del concepto de *Globalidad*, nos hace alusión a que a partir de este preciso momento, nada de cuanto ocurra en nuestro planeta podrá ser un suceso localmente delimitado, sino que los descubrimientos, victorias y catástrofes afectaran a todo el mundo y que todos deberemos reorientar y reorganizar nuestras vidas y quehaceres, así como nuestras organizaciones e instituciones, a lo largo del eje “local-global”. Una vez citado el concepto, podemos decir que la *Globalización*, es un proceso que crea vínculos y espacios sociales transnacionales, revaloriza las culturas locales y trae a un primer plano terceras culturas como queriendo decir “un poco de esto, otro poco de eso” de tal manera que las novedades lleguen al mundo.

La singularidad de la *Globalización* radica actualmente en la ramificación, densidad y estabilidad de sus recíprocas redes de relaciones regionales-globales empíricamente comprobables y de su autodefinición de los medios de comunicación, así como de los

¹⁵ Sociólogo alemán que dedico la mayor parte de su carrera a investigar aspectos como la modernización, los problemas de ecológicos, la individualización y la globalización. Fue profesor de la *Universidad de Múnich* y en la *London School of Economics*.

espacios sociales de las citadas corrientes icónicas en los planos culturales, políticas, militar y económico.

Una vez ya entregados diferentes definiciones, desde diferentes disciplinas podemos definir a la globalización como un proceso que integra diferentes aspectos como lo son la cultura, la economía, la tecnología, el sector político, y también la evolución del ser humano; buscando crear una convergencia mundial de las diferentes dimensiones, pero de una manera equilibrada con el medio ambiente, para lograr así una estabilidad económica y socio-política en todo el globo.

Ya contamos con una definición de la primera variable de esta investigación, la cual fue recabada de algunas áreas de estudio como lo son la filosofía, la sociología, la economía.

“Si se busca estudiar la globalización, se debe tener diferentes perspectivas para poder conocer de manera global el concepto de globalización”

Diferentes visiones del concepto de Distribución de ingresos personales.

Nuestra segunda variable en estudio es la *distribución de ingresos*. En esta oportunidad, daremos a conocer la definición, algunas observaciones relevantes que se han entablado en cuanto a este concepto.

El ingreso que se genera en una economía se distribuye según la aportación que hacen a la producción los agentes propietarios de los medios de la producción: al inversionista le corresponde su beneficio, al trabajador su salario o sueldo, al propietario de la tierra la renta. Así dentro de cada economía coexisten estratos sociales diferente, los cuales los clasificamos por ingreso. Para esta ocasión nos enfocaremos en la definición de la distribución del ingreso personal, es decir el salario del trabajador.

McConnell, Brue & McPherson (2007), señala que esta distribución se convierte en un patrón nacional de las proporciones de las ganancias salariales correspondientes a los individuos. Básicamente, la distribución de ingresos personales es la distribución de salario que recibe el trabajador y el aumento de este radica en el modo de ejecución de las ganancias

y del nivel de producción del país. Esta observación se puede hacer por familia o por individuo.

2.3.- Corrientes de pensamiento que se utilizaran en la investigación.

Durante los inicios de la economía, el tema de la desigualdad, tema donde se encuentra implícitamente, la distribución de ingresos; se ha buscado que los beneficios de un estado o región se vea reflejado en un reparto de forma equitativa entre su población.

Ya en el siglo VII, pensadores como Platón daban los primeros indicios de un concepto de economía. Márquez y Silva (2008), nos señalan que Platón reconoce la especialización y división del trabajo, como una fuente para lograr eficiencia y productividad, pero lo extiende a la división de clases (división social del trabajo). Además, aborda el tema de la circulación de bienes y que se use el dinero como medio de intercambio. Sin embargo, este mercado debe ser regulado por el Estado de acuerdo a principios matemáticos y recurriendo a las costumbres para mantener constantes la proporción en que se distribuye en ingreso. En este modelo la moneda única, ya servía para controlar problemas distributivos causados por la usura de algunos.

Aristóteles en los años 384 a.C. y 322 a.C., consideraba que la distribución de partes iguales entre personas desiguales sería injusta, de ahí que la sociedad debe recompensar a los individuos en función de su mérito; por esta razón los más capaces intelectualmente, deben recibir más por el mayor esfuerzo dedicado a su formación. En esta tesis podemos observar un antecedente de la teoría actual del capital humano. Los intercambios se dan por necesidad y la justicia correctiva debe subsanar las desigualdades que pueden ocurrir en los intercambios, sean voluntarios o no. La justicia correctiva o equidad queda asegurada cuando intercambian mercancías de igual valor, sea este dinero o en especie. Este tipo de justicia condujo a Aristóteles a pensar sobre el dinero como unidades de medida que permite comparar el valor de las mercancías y hacerlas intercambiables e incluso guardar valor para realizar compras futuras (Márquez et al, 2008).

Ya en el siglo XVI, comienza a gestarse la concepción de la idea mercantilista, pero sería en el siglo XVII donde comenzaría a tomar fuerza. La característica principal del mercantilismo es la de ser el pensamiento económico de la época en que se construyeron los mercados nacionales europeos aprovechando el impulso que daba el incremento de la demanda externa generada por las nuevas rutas comerciales. El mercantilismo comparte la idea de que la libertad y la propiedad son derechos naturales y que el papel del estado era asegurar la convivencia de los ciudadanos en libertad. Esta era la base de todo el conjunto de ideas necesarias para promover el mercado pues los derechos de propiedad y libertad conducen a la libertad de empresa y comercio. Pero a la vez, el mercantilismo reconocía que el comercio internacional debía ser regulado para impedir que las importaciones obstaculizaran el desarrollo interno. Es en esta etapa cuando surge la industrialización, caracterizándose por la concentración del ingreso. Existen dos temas en que los pensadores de la época estaban de acuerdo, el primero era que los salarios bajos promovían la productividad dado que mejores ingresos, más tiempo libre o mejor educación contribuían a la vagancia; segundo, estaban convencidos de que con el aumento de la población mejoraba la oferta de mano de obra y se reforzaba el potencial militar (Márquez et al, 2008).

Uno de los autores relevantes que podemos extraer de esta etapa es a Richard Cantillón, este economista nacido en Irlanda, entrega las primeras diferencias entre salarios, márgenes de ganancias y renta. Cantillón argumenta que la tierra genera el salario del agricultor, los márgenes del comerciante y la renta del propietario. También afirmaba que para establecer el salario había que tener en cuenta el esfuerzo y el tiempo de aprendizaje, la capacidad, la responsabilidad y el riesgo de realizar un determinado trabajo. Estas sirvieron de fundamento a la teoría de los salarios de Adam Smith.

A modo de observación, en esta etapa se puede analizar como lentamente se da paso al concepto del capitalismo. En la época del mercantilismo, ya existía el pensamiento de la acumulación de riqueza, pensamiento que resulta ser muy similar con el sistema capitalista de nuestros tiempos. También esta sería la época gestora del proteccionismo económico y avalaría la intervención del estado en la economía. Sería en esta época, donde la igualdad de

ingresos y/o el reparto justo de los beneficios comenzaría a ser un tema secundario en el desarrollo del concepto económico, esto debido a que la acumulación de piedras preciosas, en especial del oro hiciera que se gestara la frase de *“si uno gana, significa que el otro está perdiendo”*.

Luego del mercantilismo, que será la época donde más contribuciones se hizo en la economía, con la llegada de Adam Smith, se marca un término y un inicio de una nueva era de la economía. Se abre paso a la economía como una disciplina social, es así como se comienza a forjar la economía Clásica.

Brue & Grant (2009) nos mencionan el aporte de uno de los padres de la economía. Adam Smith consideraba a la división del trabajo y la acumulación de capital como los dos factores principales que promueven la existencia creciente de la nación, sin desmerecer a los otros factores de producción como lo son: la tierra, el trabajo y el capital.

El primer acercamiento que existe hacia la globalización es en la época del mercantilismo. Esto se deduce, debido a que sería esta primera época, donde comenzaría la apertura de los mercados. La importación de bienes de otros países, y la exportación de diferentes bienes, se veía como una opción de generación de riqueza. Al aumentar la acumulación de riqueza, este también afecta de manera positiva al aumento de acumulación de salarios para los trabajadores.

Ahora es tiempo de adentrarnos en las diferentes teorías que buscan relacionar a la globalización y a la distribución de ingresos.

La premisa fundamental de la globalización se puede ver en un mayor grado de integración dentro y entre las sociedades, la cual juega un papel de primer orden en los cambios económicos y sociales que están teniendo lugar.

2.4.- Globalización en Chile.

La globalización surge en Chile como una respuesta económica, la cual permitiría a Chile superar una severa crisis por la que pasaba, producto de una crisis política que se vivía en ese entonces.

Entre los años 1987 y 1997, Chile vivía una época que se le denominó la *década de oro*, nuestro país presentaba una tasa de crecimiento promedio del Producto Interno Bruto (PIB), de un 8% anual. En materia de desempleo, en diciembre de 1997 este ítem alcanzó solo un 5,3%, lo que podría calificarse técnicamente como una situación de pleno empleo. Esta situación está siendo contenida de alguna manera por el régimen militar que se encontraba en ese entonces. Esto queda demostrado, cuando la tasa de inflación que era de un 11% aumenta a un 24% anual para 1988, luego de que fuese celebrado el plebiscito de ese mismo año (Covarrubias, 2001).

Dentro de los años 1987 y 1997, el estado chileno participaba en diferentes roles; actuaba como empresario, promotor de la inversión e industrialización, entre otros. Dentro de los años ya mencionados, surgió una crisis cambiaria que fue desencadenada por la devaluación del tipo de cambio. Esto provocaría un descenso en el nivel de exportaciones, y duplicaría la demanda externa del país. Acto seguido, en 1985 se comienza a gestionar una etapa de flexibilización de las políticas económicas de aquel entonces. Dentro de los hechos más destacados de este tipo de política se puede mencionar la privatización de ciertos servicios, de los cuales estaba a cargo el estado donde, solo se revocaría a ser una nación subsidiaria y fiscalizadora macroeconómica (Covarrubias, 2001).

Cuando Chile comienza a establecerse como un gobierno nuevamente democrático, al hacer el cambio de mando en 1990, nuestro país ya estaba con altos niveles de inflación. El nuevo gobierno logra revertir la tendencia acelerada del crecimiento de los precios solo después de 6 meses en el poder, cuando ya se estaba alcanzando un 30% de inflación. Ya al término de los años 90, la inflación comienza a desacelerarse alcanzando un 6% hacia finales del año 1997. Ya para ese año, Chile tenía su primer acuerdo comercial firmado con Canadá.

Cabe además señalar que la inflación pudo ser controlada recién a finales de 1997 (Covarrubias, 2001).

Como se puede observar en la Tabla 2 Chile se comienza a interesar por crear vínculos comerciales con otros países ya que podría convertirse en un medio, que haría a la economía local más robusta. Durante los años siguientes, los gobiernos de turno comenzaron a crear vínculos con diferentes países, estos tratados se citan en la Tabla 2.

Tabla 2.- Acuerdos Comerciales de Chile al 2016.

Año	País	Tipo de Acuerdo
1993	Bolivia Venezuela	Acuerdo de Complementación Económica ¹⁶ Acuerdo de Complementación Económica
1996	Mercosur	Acuerdo de Complementación Económica
1997	Canadá	Acuerdo de Libre Comercio ¹⁷
1999	México	Acuerdo de Libre Comercio
2002	Centroamérica	Acuerdo de Libre Comercio
2003	Unión Europea	Acuerdo de Asociación Económica ¹⁸
2004	Corea de Sur E.F.T.A Estados Unidos	Acuerdo de Libre Comercio Acuerdo de Libre Comercio Acuerdo de Libre Comercio
2006	China P4 ¹⁹	Acuerdo de Libre Comercio Acuerdo de Asociación Económica
2007	India Japón	Acuerdo de Alcance Parcial Acuerdo de Asociación Económica
2008	Cuba Panamá	Acuerdo de Complementación Económica Acuerdo de Libre Comercio
2009	Australia	Acuerdo de Libre Comercio

¹⁶ Denominación que usan los países latinoamericanos en los acuerdos bilaterales que contraen entre sí para abrir recíprocamente sus mercados de bienes. En este tipo de acuerdos se negocian todos los países de ambos países.

¹⁷ Acuerdo comercial regional o bilateral que busca ampliar el mercado de bienes y servicios entre los países participantes

¹⁸ Acuerdo que es tan completo como un Tratado de Libre Comercio (TLC), sin embargo, también incluye materias de ámbito político y de cooperación.

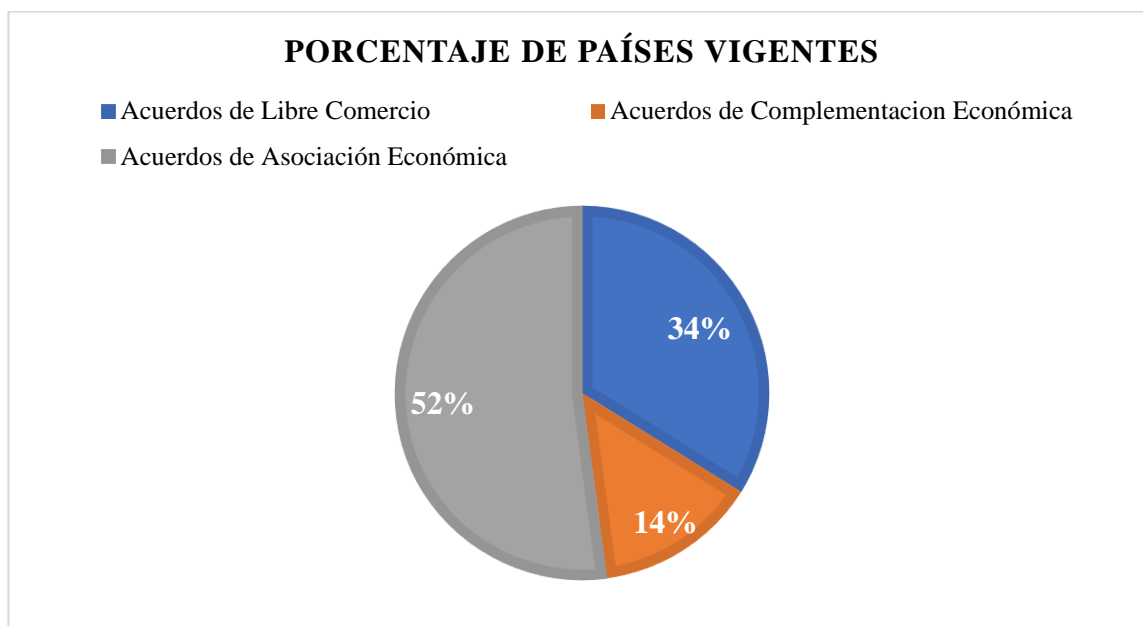
¹⁹ Acuerdo en el que participan Singapur, Nueva Zelanda, Brunei Darussalam y Chile. En este acuerdo tiene una característica principal, esta es que se comprende un memorando sobre la cooperación laboral y otro de ámbito ambiental, se pacta cooperación en Ciencia y Tecnología, patentes y servicios vinculados a la económica digital

	Colombia Perú	Acuerdo de Libre Comercio Acuerdo de Complementación Económica
2010	Ecuador	Acuerdo de Complementación Económica
2011	Turquía	Acuerdo de Libre Comercio
2012	Malasia	Acuerdo de Libre Comercio
2014	Vietnam Hong Kong SAR	Acuerdo de Libre Comercio Acuerdo de Libre Comercio
2015	Tailandia	Acuerdo de Libre Comercio
2016	Alianza del Pacífico	Protocolo Comercial

Fuente: Dirección General de Relaciones Económicas Internacionales

Chile comienza a pavimentar su inserción al mundo por medio de diferentes tipos de tratados con los países, llegando incluso a negociar acuerdos con bloques económicos, como la Unión Europea, entre otros. Cabe además señalar, que después del año 2000 Chile comienza marcar una tendencia aumentando su cantidad de acuerdos comerciales, llegando a firmar 4 acuerdos comerciales en un año. En síntesis, nuestro país mantiene tratados comerciales vigentes con cerca de 62 en total, sin contemplarlos por agrupación o bloque económico. En el Gráfico 2, podemos ver la clasificación de los tipos de acuerdo.

Gráfico 2.- Clasificación de los países por tipo de acuerdo.



Fuente: Dirección General de Relaciones Económicas Internacionales

En definitiva, Chile ha buscado, de manera ambiciosa, adentrarse a la integración económica mundial, gestionando diversos tratados con diferentes países, para de esa manera poder aventurarse nuevos mercados.

Este comportamiento, de generar redes con los demás países comienza de manera explosiva luego del año 2000. Durante esos años se vivía una crisis económica mundial, y de la cual Chile, supo mantenerse alineado positivamente. Esto demostró una buena imagen mundial, reflejándose un Chile con una economía fuerte y estable.

No obstante, además de generar tratados comerciales con diversos países, Chile también se ha interesado en participar de diferentes organizaciones mundiales. Con esto podemos decir, que nuestro país buscaba dar a conocer una imagen de un país serio, responsable y comprometido tanto con el desarrollo económico local, como en el desarrollo económico mundial.

Dentro de las organizaciones mundiales donde participa Chile podemos mencionar las siguientes.

- Organización para la Cooperación y Desarrollo Económico (OCDE)

Esta organización se propone como misión apoyar el crecimiento económico, aumentar el empleo, mejorar la calidad de vida, mantener la estabilidad financiera, asistir a otros países con su desarrollo económico y contribuir al crecimiento del comercio mundial. No obstante, no solo los gobiernos de los países miembros participan en la Organización. Los empresarios y los trabajadores asesoran a la OCDE a través del Comité Asesor de Empresas e Industrias.

Chile ingresa oficialmente a esta organización durante el año 2010. Para que nuestro país pueda participar de la organización, se crea el departamento OCDE de

DIRECON²⁰. Este departamento es el encargado de coordinar el trabajo de los ministerios y agencias del gobierno, con la finalidad de cumplir las “*Misiones de Chile ante la OCDE*”, de colaborar en proyectos transversales a más de un servicio público, y representar a Chile en algunas áreas de dicha organización.

- Foro de Cooperación Económica de Asia Pacífico (APEC)

La misión de este foro es construir una comunidad Asia-Pacífico que sea dinámica y armoniosa en la defensa del comercio libre, abierto a la inversión, fomentar y acelerar la integración económica regional, desarrollar la cooperación económica y técnica, buscar mejorar la seguridad humana y de facilitar un entorno empresarial favorable y sostenible. Una de las características principales es que las decisiones allí tomadas son elegidas por consenso entre los países presentes, y además es la única agrupación inter-gubernamental que opera sobre la base de compromisos no vinculantes, con un diálogo abierto y con igualdad de respeto a las opiniones de todos los participantes.

Chile decide ingresar a APEC en el año 1994, teniendo una participación activa sobre la fomentación del comercio y abierta en la región Asia-Pacífico. Este foro económico, se ha convertido el principal medio para realizar tratados comerciales con diferentes países. Esto queda demostrado en la APEC del año 2010-2013, donde se firmaron Tratados de Libre Comercio con Malasia, Vietnam, Hong King y profundización en las negociaciones con China.

- Organización Mundial de Comercio (OMC).

Es un organismo internacional que se ocupa de las normas que rigen el comercio entre los países. Los pilares sobre los que descansa son los Acuerdos de la OMC, que han

²⁰ Dirección General de Relaciones Económicas Internacionales (DIRECON).

sido negociados y firmados por la gran mayoría de los países que participan en el comercio mundial.

Chile se hace miembro desde su fundación, el 1 de enero de 1995, anteriormente a esto, Chile era miembro fundador del Acuerdo General de Aranceles Aduaneros y Comercio en 1947 [GATT 1947]. A partir de esto, podemos deducir que el futuro desarrollo de Chile estaría bajo el soporte de la apertura comercial y el comercio internacional, a través de la vía unilateral, y bilateral.

- Asociación Latinoamericana de Integración (ALADI)

Este organismo intergubernamental promueve la expansión de la región, a fin de asegurar su desarrollo económico, y social. Su objetivo final es el establecimiento de un mercado común latinoamericano.

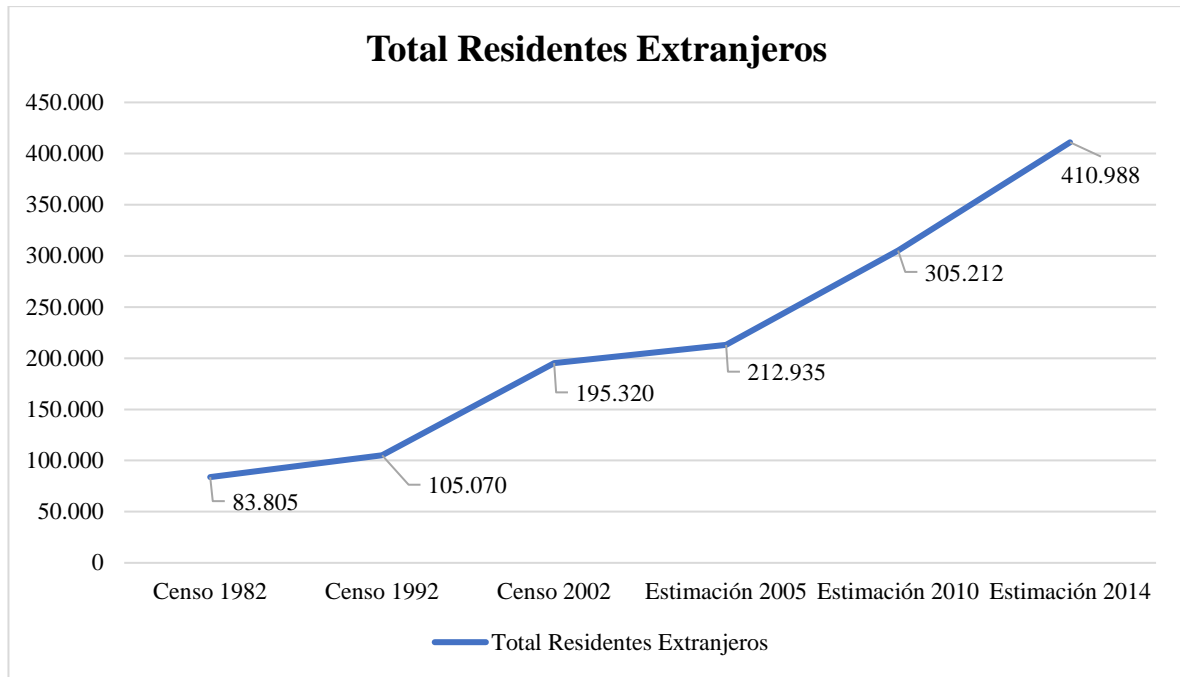
Esta organización fue una de las primeras donde Chile ingreso como un país fundador, en la cual comenzó a relacionarse con demás países, en una forma de bloque económico, esto debido a que era conformado por países principalmente sudamericanos (Argentina, Brasil, México, Paraguay, Perú y Uruguay, estos países son los fundadores, junto con Chile).

Niveles de Migración.

Una segunda mirada, donde se puede manifestar la globalización es la cantidad de migrantes que ha tenido nuestro país, demostrándose que Chile al igual que otros países globalizados, acogen de cierta manera al ciudadano global.

Luego de su retorno a la democracia, Chile se convertiría en un destino importante para la migración internacional, esto debido al fortalecimiento de la economía local, su nivel de crecimiento y estabilidad política, además de una consolidación gubernamental.

Gráfico 3.-Gráfico de Residentes extranjeros en Chile durante los últimos años.

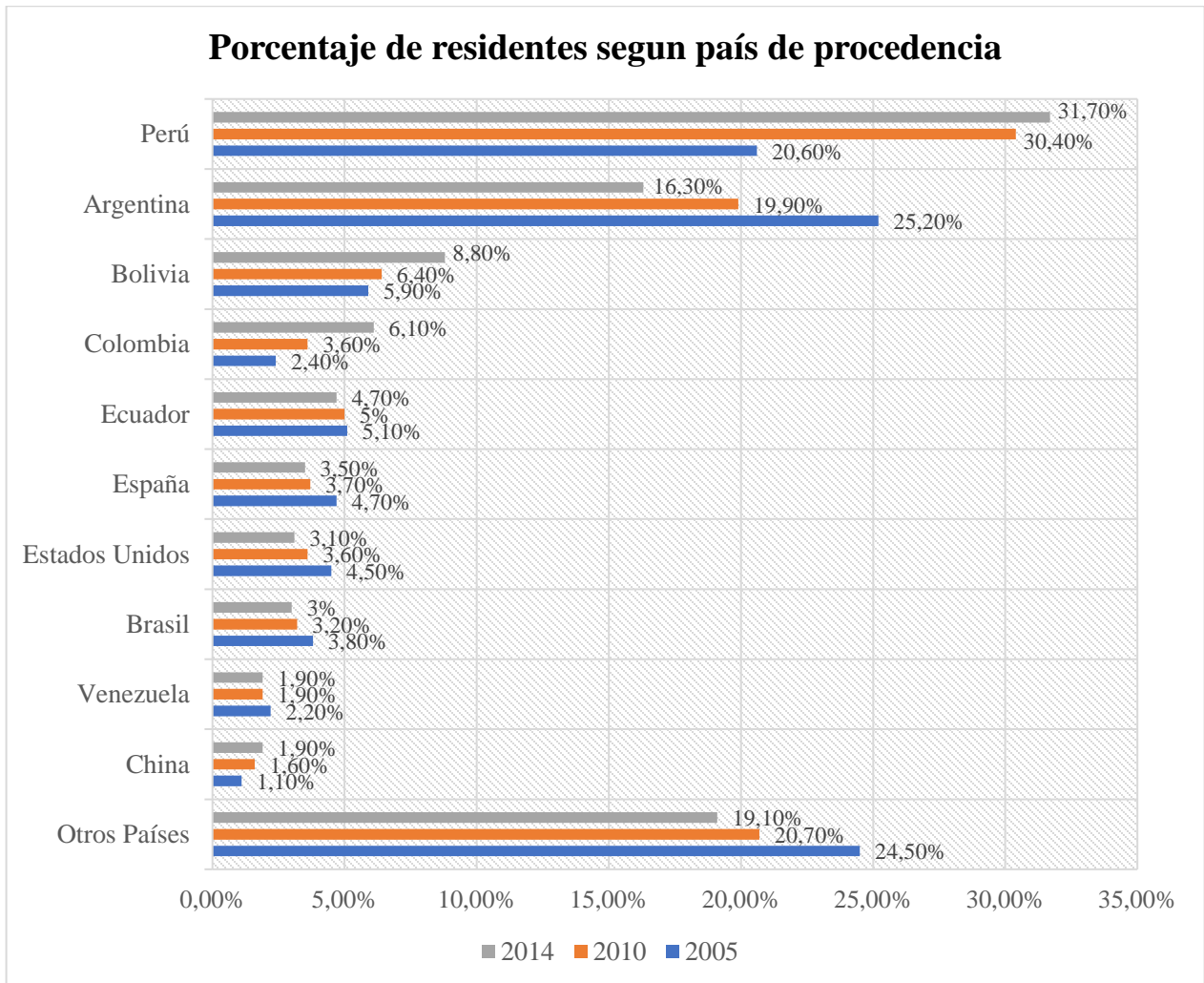


Fuente: Estudio Migración en Chile 2005-2014. Departamento de Extranjería y Migración, Ministerio del Interior.

A partir del Gráfico 3, se observa que Chile comienza a involucrarse con otros países, abriendo sus fronteras a los demás Estados. Luego del año 2000, comienza a haber un aumento en la cantidad de extranjeros que deciden ser residentes en nuestro país.

Con esta información, podemos dar a conocer como ha incidido la globalización en nuestra sociedad, pero desde un punto de vista mucho más tangible para el ciudadano común. La llegada de los extranjeros, se convierten en un apoyo a la fuerza laboral del país, y contribuye al desarrollo económico de la nación. La inmigración de trabajadores obedece en parte a que los chilenos están menos disponibles para realizar determinados tipos de trabajo, lo cual está directamente ligado al mayor desarrollo económico de nuestro país en comparación a otros países de la región.

Gráfico 4.- Gráfico de Residentes por Países.



Fuente: Estudio Migración en Chile 2005-2014.

Como podemos observar en el Gráfico 4, la mayor parte de los extranjeros, provienen en su mayoría de países aledaños a Chile, como es el caso de Perú, Argentina y Bolivia.

2.4.1.- Beneficios de la globalización para nuestro país.

El dilema para todo país, particularmente los países latinoamericanos, radica en como maximizar los beneficios de la globalización minimizando los costos y/o compensar a los perdedores (a nivel nacional) que se genera en un proceso de intercambio comercial.

¿La Globalización beneficia solo a las multinacionales, a los países desarrollados y a los ricos? La verdad es que la globalización es un mecanismo claro para modernización; la gente vive mejor en un mundo moderno que en un mundo atrasado. Un indicador a nivel mundial es la esperanza de vida. Para Chile en el periodo de 1950-1955 la esperanza promedio de vida era de 54,8 años, mientras que el periodo 2010-2015 la esperanza de vida es de 79,6 años (Instituto Nacional de Estadísticas, 2015). Con la información expuesta anteriormente podemos concluir, que la globalización ha contribuido enormemente a mejorar la calidad de vida de las personas.

En cuanto a nuestro país, la globalización nos ha dado diversos tipos de beneficios los cuales detallaremos a continuación.

a. Adquisición de la tecnología moderna.

Existe una ventaja de ser País en Desarrollo (PED). La gran ventaja de ser un PED es que se puede aprovechar la tecnología moderna que ha sido desarrollada por los países avanzados. No tiene ningún sentido que un PED destine recursos para “reinventar la rueda”, en vez de inventar un computador local resulta más es más lógico, económico y eficiente importar computadores.

b. Acceso e incorporación de las nuevas ideas que hay en el mundo.

La introducción de nuevas ideas genera una dinámica retro alimentadora positiva. Obliga a cuestionar y entender las nuevas ideas. En breve, obliga a pensar. Para aprovechar los beneficios que ofrece la globalización los países latinoamericanos tienen que tener la capacidad de generar pensamiento propio.

El siglo XXI ha sido rotulado como el siglo del conocimiento. Los países podrían clasificarse en 3 grupos (Romer, 1993).

- i. Países productores de ideas, que incluye actualmente a los países en desarrollo.
- ii. Países usadores de ideas, que corresponden a los PED que invitan a inversionistas extranjeros del tipo enclave, que tiene un efecto reducido sobre el *know how* tecnológico del país.
- iii. Países adaptadores de ideas, que corresponde a PED que adquieren la tecnología moderna, a la cual le introducen innovaciones para considerar las especificaciones locales.

Para hacer esto se requiere que haya especialistas locales que entiendan las nuevas ideas y los procesos tecnológicos modernos. Esta es la primera etapa que un PED pueda eventualmente llegar a convertirse en un país productor de ideas²¹ (Meller, 2001).

c. Mayor competencia y eficacia

La inserción de un país en la economía global introduce la presión de la competencia en los mercados locales. Esto obliga a la economía local a la reasignación de los recursos productivos de acuerdo al principio de ventajas comparativas. Esto genera un aumento de eficiencia y bienestar. El país se especializa en la producción de aquellos bienes que puede producir a un menor costo relativo. Los consumidores del país pueden adquirir una mayor variedad de bienes de mayor calidad y de menor precio.

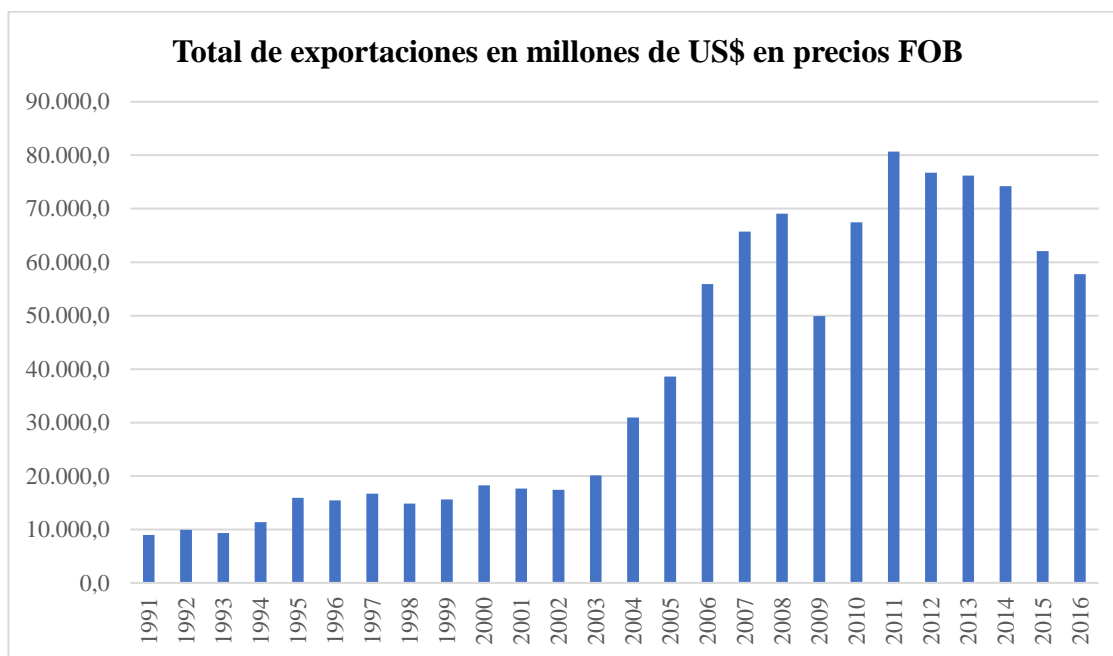
²¹ Los países latinoamericanos se caracterizan por carecer de un “mercado de ideas”. Los empresarios no están dispuestos a pagar por una buena idea y los bancos no están dispuestos a financiar un proyecto novedoso sin historia económica (no existe registro de la rentabilidad pasada del proyecto simplemente porque el proyecto no existía). Nótese el contraste con lo que se observa en EE. UU en que los agentes económicos están particularmente interesados en invertir y apostar a cualquier idea novedosa. ¿Cuál es entonces la mejor alternativa para un joven inventor creativo latinoamericano? Irse de América Latina a EE. UU. El dilema para la modernización de fondo de los países latinoamericanos consiste en la creación de “mercado de ideas”. Un país desarrollado no solo tiene un mayor ingreso per cápita que un país en desarrollo; además, la mayoría de las personas de los países desarrollados tiene la capacidad de generar pensamiento propio.

Dado el contexto de globalización los productores locales están compitiendo con cualquier productor de todo el resto del mundo. Esto obliga a la introducción, adaptación y uso del mejor proceso productivo existente.

Uno de los resultados concretos de un país que se globaliza lo constituye la expansión de las exportaciones, las cuales comienzan a transformarse en el motor de crecimiento de la economía. Antes de la globalización, los productores chilenos producían para los consumidores que estaban localizados en la misma comuna donde se ubicada su respectiva fábrica o en sectores más alejados. La globalización logra cambiar la mentalidad de los empresarios locales; para estos empresarios ahora su “mercado es el mundo”.

Las visitas de los empresarios chilenos al exterior les permite hacer nuevos contactos y conexiones y concretar nuevos negocios. Se genera una especie de ciclo virtuoso en que el éxito exportador abre nuevas perspectivas para la exportación de distintos bienes de una categoría para luego dar paso a otras categorías de bienes.

Gráfico 5.- Total de exportaciones en millones de US\$ a precios FOB.



Fuente: Servicio Nacional de Aduanas 2016.

En el gráfico Gráfico 5 se puede observar, que al comienzo de los años noventa, la exportación era relativamente escasa, pero a medida que Chile comienza a interesarse en generar vínculos con los demás países comienza lentamente a aumentar su nivel de exportaciones. Estos aumentos coinciden con el aumento de tratados comerciales que se generaron el año 2004, en el especial el Tratado de Libre Comercio con los Estados Unidos, quien se convertiría en un valioso mercado para nuestro país.

Además, podemos señalar que en el gráfico se manifiesta la *crisis sub-prime*²² que afectó a gran parte de los países, durante el año 2006, llegando incluso al año 2015.

d. Acceso a nuevas fuentes de financiamiento.

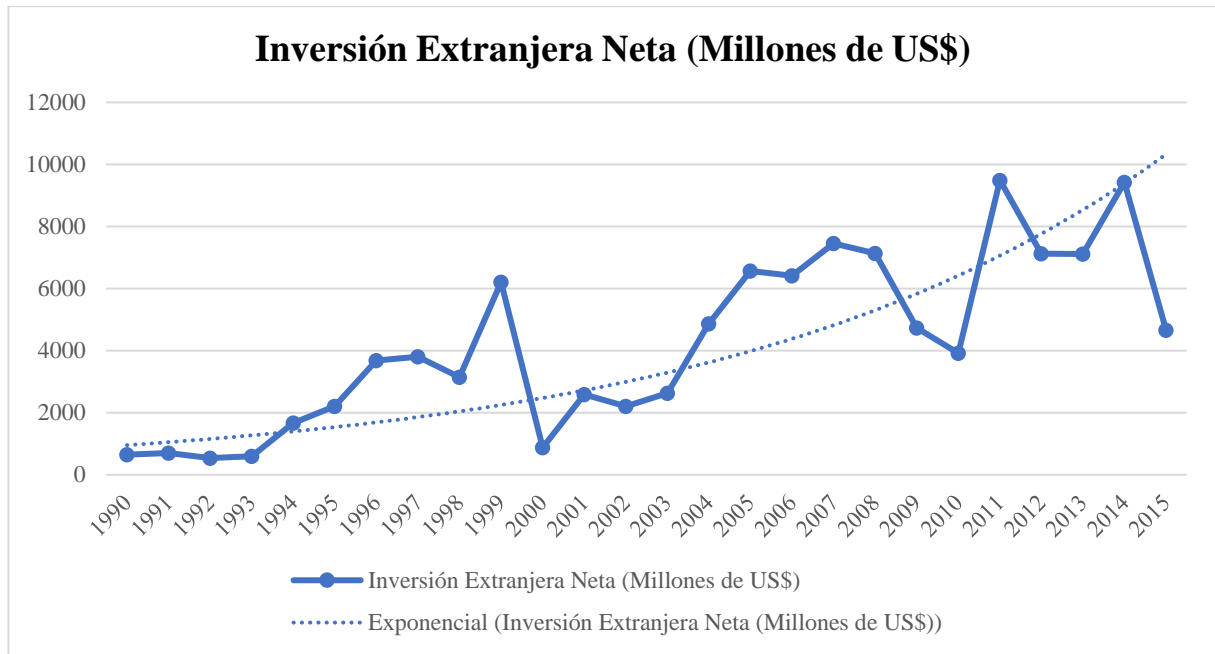
Los PED se caracterizan por tener un nivel relativamente bajo de ahorro e inversión. La globalización permite el acceso a una extensa y variada gama de fuentes de financieras que posibilita la expansión de la oferta de créditos tradicionalmente accesible a un país.

En el caso chileno, los flujos de capitales extranjeros experimentaron un notorio incremento durante la década de los noventa. Esto ha contribuido a aumentar el nivel de inversión a un nivel sin precedente en la historia económica local, gracias al ingreso de las inversiones extranjeras en negocios chilenos.

La tasa histórica de crecimiento económico en Chile fue cerca del 4% antes de 1980. Gracias a la globalización, se ha alcanzado una nueva trayectoria de crecimiento económico con una tasa superior al 6%. Esto ha permitido casi duplicar en 12 años el ingreso per cápita chileno.

²² Crisis que se genera por la entrega de hipotecas a clientes de categoría sub-prime. Posteriormente a ello, hubo problemas en el pago mensual de las hipotecas por parte de los clientes. Serían estas cuotas impagas que generaría una crisis a nivel mundial, ya que estas hipotecas subprime, fueron vendidas a la bolsa de Wall Street. Acto seguido, se comenzaron a tranzar en la bolsa a nivel internacional, llegando a diversos países. La crisis se desencadenaría el año 2006 hasta los años 2015-2016.

Gráfico 6.- Total de inversión extranjera neta en millones de US\$



Fuente: Comisión Económica para América Latina y el Caribe (CEPAL).

A partir del Gráfico 6 podemos establecer que a lo largo de los últimos veinte años ha existido una tendencia al alza en los niveles de inversiones extranjeras netas, en el mercado chileno. A modo de observación, Chile sería el tercer mayor país que recibe inversiones extranjeras netas²³, teniendo para el año 2015 un incremento de un 14% (22.002 millones de dólares) con respecto el año 2013 (Comisión Económica para América Latina y el Caribe [CEPAL], 2015).

²³ Según el Observatorio de Multinationales en América Latina, la inversión extranjera neta consiste en la inversión de capital por parte de una persona natural o de una persona jurídica (instituciones y empresas públicas, empresas privadas, etc.) en un país extranjero. En el país de destino, esta entrada de capitales puede realizarse mediante la creación de nuevas plantas productivas o la participación en empresas ya establecidas para conformar una filial.

2.4.2.- Costos de la globalización para Chile.

En economía no hay nada gratis, más en un mundo globalizado el cual puede generar diversos costos a nivel de un país específico.

Conceptualmente, un aumento de la globalización implica la generación de un mundo más interconectado. Esto implica un aumento en la interrelación y en la interdependencia entre los países. Desde la óptica de un país específico “A”, lo que suceda con cualquier otro país, va a tener un efecto sobre el país “A”. En breve, se tiene un mundo en el cual hay gran volatilidad; los países están expuestos a shocks externos. Los PED son más vulnerables a estos shocks, particularmente a los de naturaleza negativa. El caso reciente de la crisis asiática ilustra este planteamiento; los países latinoamericanos, no estando involucrados en absoluto en los desequilibrios macroeconómicos de los países asiáticos, experimentaron un severo shock negativo.

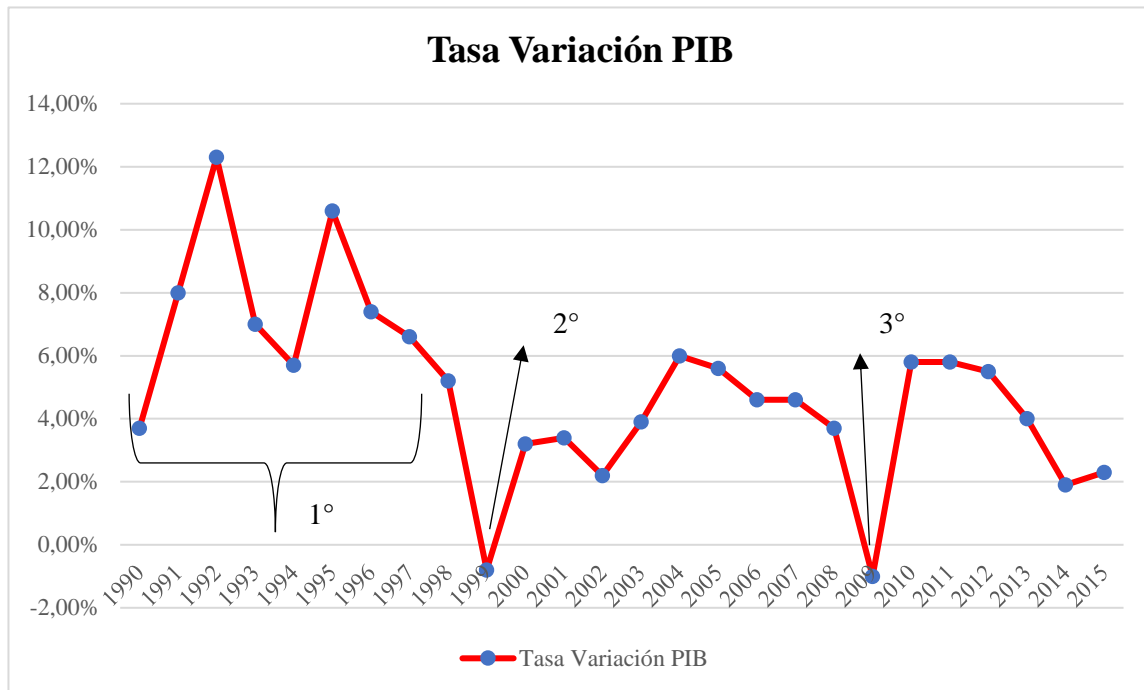
1. Existencia de shocks externos

La globalización permite a un PED alcanzar una trayectoria de mayor crecimiento económico; pero a cambio, este PED queda expuesto a shocks externos. En otras palabras, hay un aumento de bienestar, pero asociado a una mayor inestabilidad.

La existencia de shocks externos produce variabilidad en el salario y en el número de meses trabajados por los trabajadores. En consecuencia, esto genera volatilidad e inestabilidad en el ingreso familiar.

Un país, al incorporarse a la economía global, queda también expuesto a los shocks existentes en un mundo competitivo. Toda empresa productiva puede ser eliminada del mercado por alguna empresa externa que ha logrado incrementar su eficiencia y reducir los costos de producción. Luego, empresarios y trabajadores de cada empresa tienen total incertidumbre respecto a la supervivencia futura de su empresa.

Gráfico 7.- Variación de PIB anual a precios constantes de 2010.



Fuente: Comisión Económica para América Latina y el Caribe (CEPAL)

En el Gráfico 7 podemos hacer las siguientes observaciones, en cuanto a los shocks externos que a ha sufrido la economía chilena.

- ✓ 1° Observación: Desde los años 1990 y hasta 1998, se puede observar un comportamiento positivo en cuanto a la economía de nuestro país. Esto debido a la situación política que se vivía en aquel entonces, en el cual se tomaban decisiones estructurales económicas de gran importancia una de ellas era que se comenzaba a establecer una fuerte apertura comercial y de privatización determinados sectores económicos. Este periodo se caracterizó principalmente por el cierto grado de hermetismo económico durante esos años. Chile se encontraba bajo el régimen militar.
- ✓ 2° Observación: Sería en el año 1999, donde Chile volvería a la democracia de manera oficial, donde la economía nacional está más propensa ante cualquier cambio mundial. Paralelamente a esto, en el mundo estaba llegando en su punto culmine la crisis

asiática, la cual llegaría con mayor preponderancia en el año 1999. El cambio de gobierno, en conjunto con los últimos coletazos de la crisis, afectaría a nuestro país, estancando la economía local.

- ✓ 3° Observación: Ya en el 2000 nuestro país comienza a participar de la integración económica. Pero sería en el año 2009 donde nuevamente una crisis mundial afectaría a la economía chilena, me refiero a la crisis subprime. Durante el año 2010, se puede apreciar un fuerte aumento en el PIB, esto debido a que la crisis provoco un aumento en el precio de las materias primas lo que se traduce en un aumento en el precio del cobre, no obstante, la inflación también aumentaría erosionando los sueldos de las personas durante ese periodo. A comienzos de ese año, ocurre un terremoto que afecta a la zona centro sur del país, esto trae consigo un periodo de reconstrucción lo que hace reactivar el consumo y la producción a nivel nacional.

2. Existencia de libre movilidad.

En la economía globalizada existe libre movilidad de bienes (libre comercio), libre movilidad de inversiones, libre movilidad de tecnologías, libre movilidad de capitales. En este mundo global todo es móvil, todo se puede mover a través de fronteras de los países, menos una cosa. Existe inamovilidad de trabajadores entre países, particularmente trabajadores de un país en desarrollo que quieren ir a trabajar a país ya desarrollado.

Cuando un país en desarrollo, tiene que implementar un programa de reformas estructurales o un programa de ajuste debido a un shock negativo, el costo de estos programas recae en el factor que no puede salir (escapar) del país me refiero al factor trabajo. Esto es lo que se ha visto recientemente en américa latina, en que, ante las diversas crisis experimentadas, el factor capital (que tiene alta movilidad) se va, y el factor trabajo se tiene que quedar para pagar los saldos que genera la crisis. Los costos de las crisis las pagan principalmente los trabajadores (Meller, 2001).

3. Efectos sobre el mercado laboral.

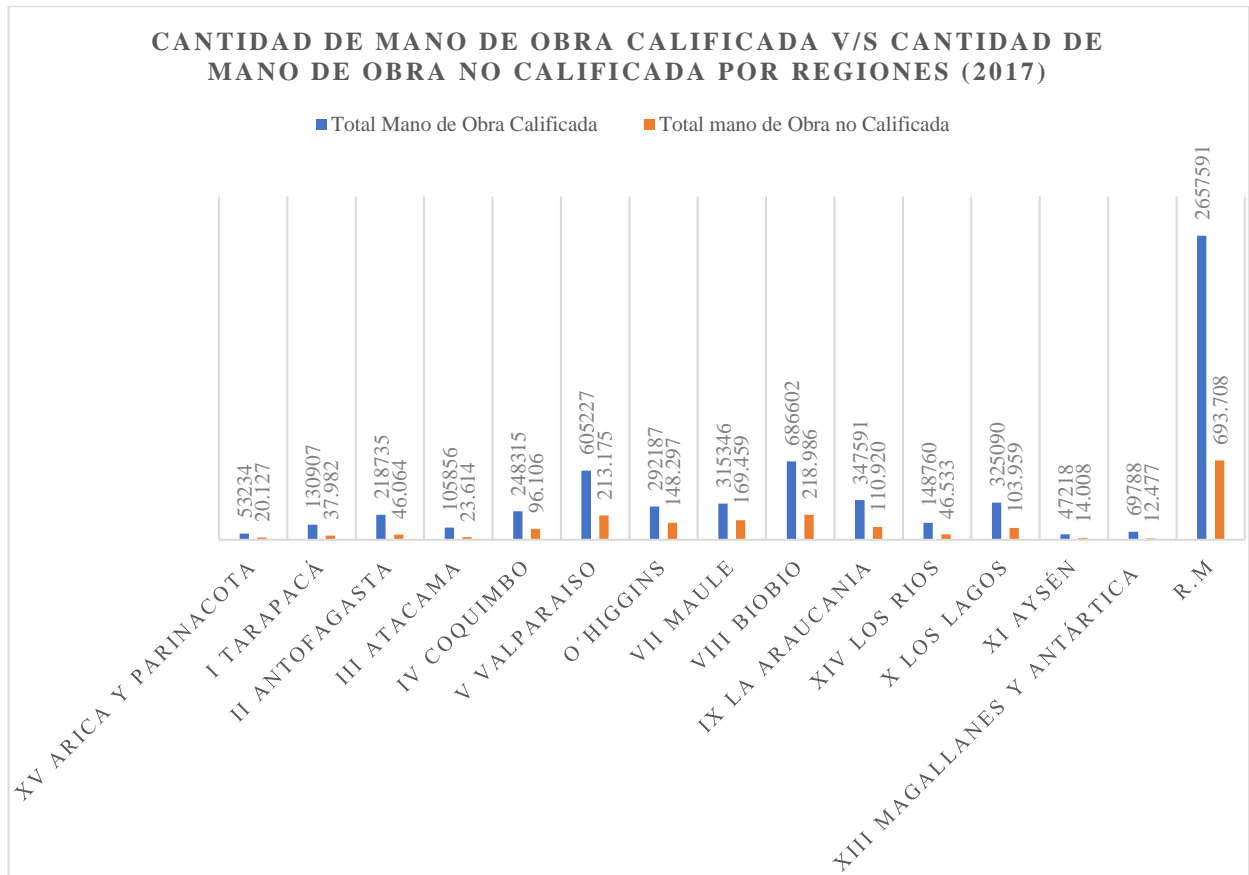
La globalización tiene efectos diferentes sobre los trabajadores que poseen calificación adecuada que les permita movilidad intersectorial y flexibilidad en la función productiva, están mejor preparados para enfrentar una economía global. En cambio, aquellos trabajadores sin calificación, o bien, que poseen una determinada habilidad específica que puede quedar obsoleta, pueden experimentar serios costos. En otras palabras, en un mundo en que hay cambios permanentes inducidos por reestructuraciones productivas e innovaciones tecnológicas, los trabajadores con mayor capacidad de adaptación ante nuevas funciones, serán beneficiados; en cambio, los otros, experimentarán pérdidas de todo tipo (Meller, 2001).

La globalización, a través de la intensificación del libre comercio de bienes y de la incorporación de una gran cantidad de PED muy abundantes de mano de obra de bajo costo (como China, por ejemplo) ha incrementado el nivel de competencia en el mercado laboral de trabajadores de baja calificación. En un mundo en que hay alta movilidad de todos los otros factores productivos, el factor fijo a nivel de cada país, el trabajador no calificado, absorbe gran parte de los costos de la competencia mundial.

La consecuencia de todo esto es un aumento en el diferencial de remuneraciones, a nivel de un país específico, país desarrollado y un país en desarrollo (américa latina), entre trabajadores calificados y trabajadores no calificados.

En síntesis, la globalización, a través de su impacto en el mercado laboral local de una economía latinoamericana, está incrementando la desigualdad de ingresos entre trabajadores calificados y no calificados, siendo estos últimos quienes deben pagar los costos ante cualquier crisis económica, debido a la dificultad que poseen para salir del país cuando este último se encuentra en época de crisis (Meller, 2001).

Gráfico 8.- Nivel de mano de Obra v/s mano de obra no calificada por regiones.



Fuente: Elaboración Propia. Encuesta Nacional de Empleo. INE – periodo Febrero –abril 2017.

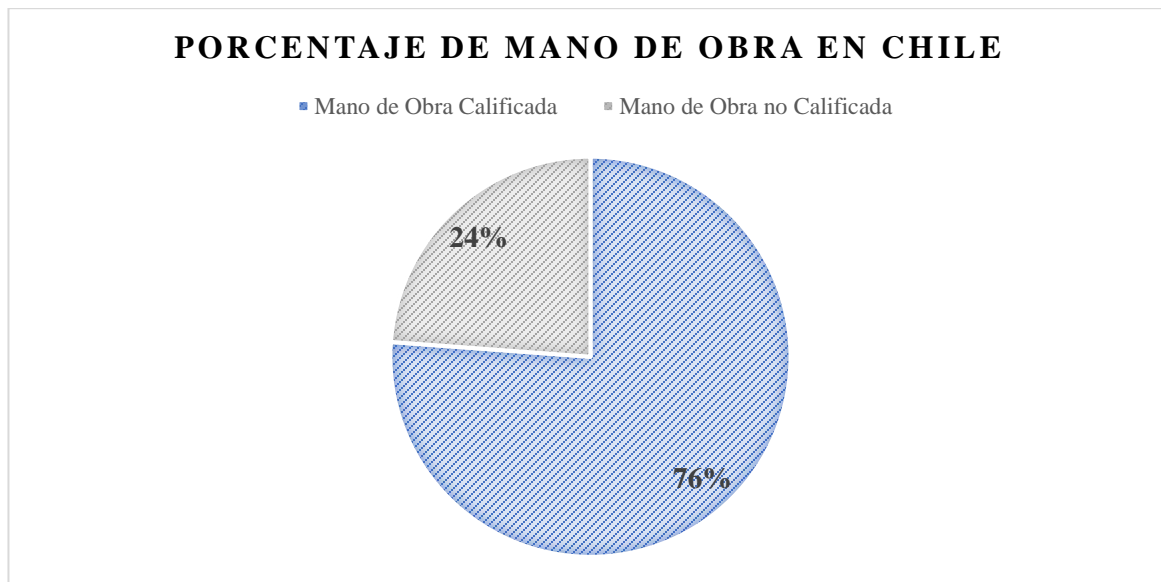
La construcción del Gráfico 8 es desarrollado sobre la cantidad total de personas ocupadas, y bajo el parámetro “Grupo Ocupacional CIUO 88²⁴”. Cabe además señalar que los datos son extraídos del “Banco De Datos De La Encuesta Nacional De Empleos” del Instituto Nacional de estadísticas publicado en el año 2017.

A partir del Gráfico 8 podemos mencionar que evidentemente existe una concentración importante en mano de obra calificada en la región metropolitana. Esto

²⁴ Clasificación Internacional de Ocupaciones (CIUO), es una norma creada por la Organización Internacional del Trabajo, cuyo objetivo es agrupar los empleos en ocupaciones y en grupos más generales, principalmente a partir de entre la similitud de las competencias necesarias para desempeñar las tareas de los empleos. En esta norma se utilizan dos conceptos de competencia; el nivel de competencias y la especialización de competencias

compromete el desarrollo de las demás regiones ya que se dificulta lograr un desarrollo como nación, si se tiene un capital humano calificado concentrado en una sola región.

Gráfico 9.- Porcentaje de Mano de obra total en Chile.



Fuente: Elaboración Propia. Encuesta Nacional de Empleo. INE – periodo Febrero – abril 2017.

Con los datos expuestos en el Gráfico 9, podemos decir que, según la literatura citada anteriormente, un 24% del total de personas “Ocupadas”, representan a la Mano de Obra no Calificada. Esto quiere decir, que cuando se producen shocks negativos a la economía, como las crisis de la misma, un 24% de la población no calificada, debe “asumir las pérdidas de la crisis” (Meller,2001).

2.4.3.- Desafíos implícitos de la globalización.

Cuando un país como Chile decide ser un miembro participe de una comunidad global, también debe de asumir ciertos desafíos que nos conducirá a ser una nación más igualitaria, más justa y de mayores oportunidades para cada uno de sus ciudadanos. Chile a lo largo de los años, ha mostrado mejoras en temas de pobreza, producción nacional y en general ha mostrado grandes mejoras en la calidad de vida. Sin embargo, para poder alcanzar el estilo de vida de un país desarrollado, se deben de trabajar en superar los siguientes desafíos.

Establecer políticas que maximicen los beneficios y minimicen los costos.

El foco de todas las políticas que se creen en una nación, deben apuntar a maximizar los beneficios y a minimizar los costos de cualquier proceso que tenga resultados para sus ciudadanos. Para esto, todos los agentes económicos debieran de estar preparados para aprovechar en su totalidad los beneficios de la globalización; por otra parte, el país debe establecer mecanismos locales para lograr compensar a los “perdedores”. De esa forma se logrará mitigar las diferencias que existen en la actualidad en cuanto a la distribución de las ganancias que se generan por el proceso de la globalización.

Se deben de considerar los shocks económicos que pudiesen surgir en el exterior, y para ello se deben crear e implementar políticas, que salvaguarden la integridad económica de las personas, además de entregar herramientas que permitan enfrentar los cambios tecnológicos que trae consigo la globalización, como capacitaciones en computación y reconversión laboral.

Instaurar códigos de ética en el proceso de globalización.

Si bien la globalización ha traído consigo beneficios positivos para nuestro país, y por qué no decirlo, al mundo entero, también conlleva a que se generen paradojas, las cuales se debe resguardar con compromisos de ética.

La competencia es una actividad que a medida que un país comienza a integrarse en el bloque mundial, comienza a tomar más fuerza. Esto hace que las empresas sean más rigurosas en su administración, lo que obliga a adoptar medidas de reducción de personal y limitaciones de salarios. Esto se puede corregir si ambos personajes, trabajador y empleador, trabajan en conjunto y comprometidos en ambas partes, el trabajador debe sentirse incluido, aceptado y junto con ello también recibir una retribución salarial justa que compense esa entrega. Si se deja esto de lado, la cuestión ética, los empresarios pueden ser competitivos, pero a un alto precio, afectando a uno de sus principales colaboradores en una organización, ya que solamente apuntaría a generar ganancias como única razón de ser de la empresa, perdiéndose el factor humano (Debeljuh & Machuca, 2017).

También la competencia necesita límites, ya que actualmente al estar en un país globalizado, pareciera ser que el éxito se mide en la cantidad de mercados que se pueden abordar. Sin embargo, el límite se puede encontrar cuando se comienzan a transgredir los límites de libre competencia poniendo en peligro la calidad del servicio y/o producto, la equidad de precios, o las inversiones para mejorar los productos.

Es por eso, que ante las críticas y el descontento que tenemos como sociedad en general, la única solución que puede ayudar mejorar la situación país en materias de globalización y sus correspondientes ganancias, es incorporar la ética. Será este factor que podría combatir el deterioro de las condiciones básica de vida de un determinado número de familias de nuestro país. De esta manera podremos tener, incluso, relaciones internacionales más equilibradas, mayor legitimidad y armonía con diversos vínculos económicos trasnacionales y multinacionales (Debeljuh & Machuca, 2017).

2.4.4.- Indicadores de la globalización.

Durante mucho tiempo se ha buscado medir la globalización, y se han llegado a crear diversos índices a lo largo del tiempo. En la siguiente investigación, se procederá a citar y a explicar brevemente los indicadores que se encargan de medir la globalización.

A continuación, en la Tabla 3 presentaremos un resumen de los indicadores que han buscado medir la globalización, y la correspondiente evolución de cada uno de ellos. Durante el año 2000 en adelante la medición de la globalización ha motivado a diversos investigadores a buscar una forma de medir los beneficios generados de este proceso.

Tabla 3.- *Indicadores de la globalización.*

Índices	Año de investigación	Dimensiones
Índice-G	2001	<i>Vieja economía, nueva economía</i>
ATK-FP	2001	Globalización de bienes y servicios, globalización financiera, globalización del contacto personal, conectividad en internet

ATK-FP	2003	Integración económica, contacto personal, tecnología, compromiso político.
ATK-FP	2004	Integración económica, contacto personal, conectividad tecnológica, compromiso político
ATK-FP	2005, 2006, 2007	Integración económica, contacto personal, conectividad tecnológica, compromiso político
CSGR <i>Globalization Index</i>	2005	Globalización económica, globalización social, globalización política
MGI	2006	Comercio internacional, finanzas internacionales, política internacional, violencia organizada, población en movimiento, tecnología, medio ambiente
KOF	2006	Integración económica, compromiso político, globalización social
Heshmati	2006	Integración económica, contacto personal, tecnología, compromiso político
<i>Global Civil Society Index</i>	2004	Globalización social (participación política ciudadana, prevalencia de grupos civiles en la sociedad, tolerancia hacia los inmigrantes, etc.)
Al-Rodhan, Stoudmann y Herd	2006	Globalización política, económica, social, militar, medioambiental
Kluver y Fu	2004	Globalización cultural
Miles y Ponsner	2007	Integración política
Nitsh	2007	Integración política

Fuente: “La medición de la integración comercial en una economía globalizada”, 2010. Estudios Fundación BBVA.

2.5.- Distribución de Ingreso en un país en vías de desarrollo como Chile.

Chile comienza a tener un avance económico y una mejora social, durante el 2000 en adelante, durante esos años hubo muchos cambios en diversos temas, en especial en las tendencias distributivas a nivel mundial. Desde un escenario continental, América Latina en conjunto con el sudeste de Asia, serian quienes más potenciarían en el proceso de apertura comercial, esto debido a que sus indicadores de distribución comenzaran a bajar, a diferencia de los países de Europa, Estados Unidos y China. Sin embargo, a pesar de estas mejoras, América Latina y el Caribe sigue siendo la región más desigual del mundo (Comisión Económica para América Latina, 2015).

Una distribución de ingresos deficiente, genera diferencias de oportunidades para las personas que viven en una nación, es decir, genera desigualdad. Con el paso del tiempo, este distanciamiento entre las personas con mayores oportunidades y su contraparte, generan la pobreza. No confundir ambos términos ya que esta última se refiere a la cantidad de personas que se encuentran por debajo de un límite determinado como umbral de la pobreza. En este caso, en nuestro país se consideraría pobre a una persona, si sus ingresos per cápita son inferiores a una medida de comparación que corresponde al valor de una canasta básica de bienes que cubra las necesidades básicas de una persona, y junto con ello las necesidades de una familia.

Tabla 4.- Definición de Pobreza y Extrema Pobreza.

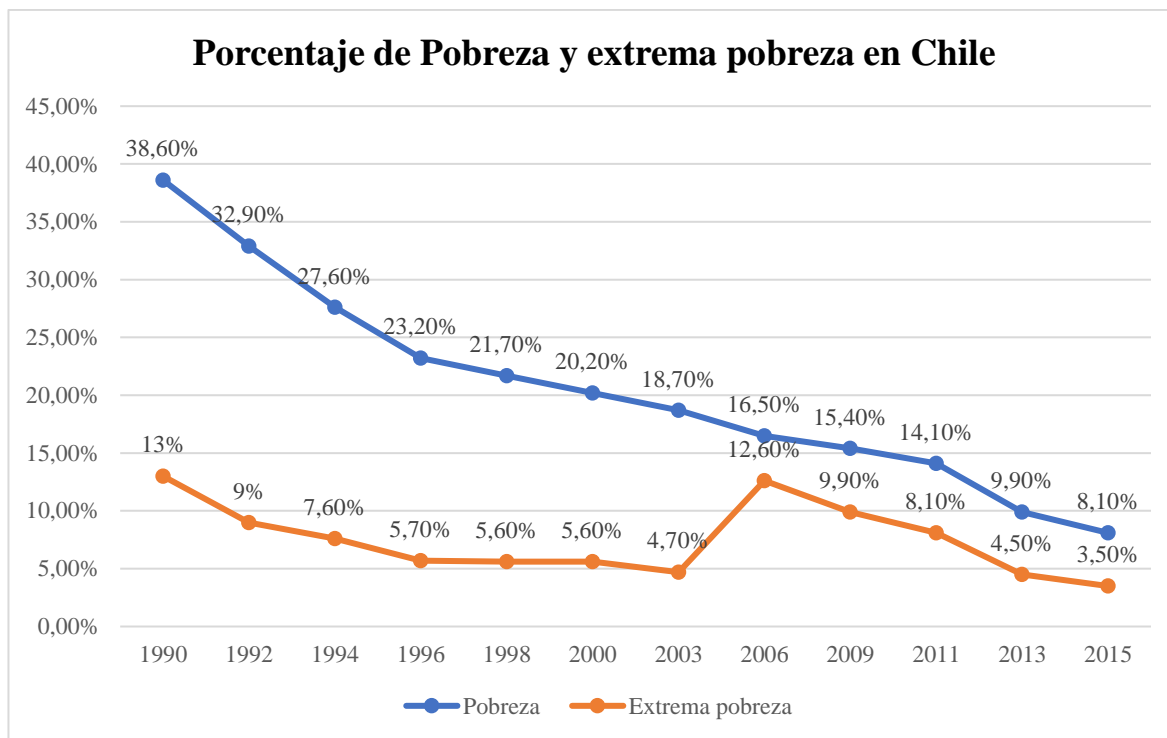
Definiciones	
Situación de Pobreza	Hogares o individuos cuyos ingresos son inferiores al mínimo establecido para satisfacer las necesidades básicas de sus miembros.
Situación de Pobreza Extrema	Hogares cuyos ingresos son inferiores al mínimo establecido para satisfacer sus necesidades alimentarias de sus miembros.

Fuente: Observatorio del Ministerio de Desarrollo Social

De acuerdo a las definiciones de la Tabla 4, esta nos permitirá comprender el comportamiento de cada una, en el Gráfico 10. Como ya se expuso el tema de la pobreza,

esto nos da paso para observar cuales han sido los niveles de pobreza de nuestro país durante los últimos años.

Gráfico 10.- Niveles de pobreza en Chile y de extrema pobreza.



Fuente: Encuesta Casen 2013 y 2015. Ministerio de Desarrollo Social.

A partir del Gráfico 10 podemos señalar que durante los últimos años los niveles de pobreza en nuestro país han tendido a disminuir. Cabe además mencionar, que, para el cálculo de los niveles de pobreza en nuestro país, el Ministerio de desarrollo Social, cambia la metodología de medición de la pobreza a partir del año 2006 para posteriormente agregar una nueva dimensión para evaluación de la pobreza en el año 2015. En este nuevo método, se introducen nuevas dimensiones. El cambio de metodología se percibe con un fuerte aumento en los niveles de pobreza extrema en el año donde se realiza el cambio de metodología (año 2006)

Tabla 5.- Nueva metodología de la medición de la pobreza.

Nueva metodología de medición de la pobreza					
DIMENSIONES	Educación	Salud	Trabajo y Seguridad Social	*Vivienda y entorno	**Redes y Cohesión Social
INDICADORES	Asistencia	Malnutrición de Niños	Ocupación	²⁵ Habitabilidad	Apoyo y participación social
	Rezago Escolar	Adscripción al sistema de salud	Seguridad Social	Servicios Básicos	Trato Igualitario
	Escolaridad	Atención	Jubilaciones	Entorno	Seguridad

Fuente: Elaboración propia a partir de datos de la Encuesta Casen 2015. Ministerio de desarrollo Social.

*Esta dimensión se agrega en el año 2015, y se agrega la dimensión del entorno donde viven las personas

**Dimensión agregada en el año 2015

En la Tabla 5 se mencionan las dimensiones y los respectivos indicadores de cada uno. Cabe además señalar que cada dimensión pondera un 22,5% a excepción de la dimensión “Redes y Cohesión” que pondera un 10%. Los indicadores en cambio ponderan un 7,5%, a excepción de los indicadores de la dimensión “Redes y Cohesión” que ponderan un 3,33%. Como se aplica una nueva metodología en la medición de la pobreza, también se establece un nuevo parámetro para determinar que personas se encuentran en situación de pobreza. “Un hogar se considera en situación de pobreza multidimensional, si presenta un 22,5% o más de carencias, lo que es equivalente a una dimensión tradicional.” (Informe de desarrollo social, 2015. p. 10)

²⁵ El indicador de habitabilidad, mide la carencia de hacinamiento o el estado de la vivienda. Antes, este concepto era medido por separado

Uno de los temas que es interesante de analizar, es la evolución de los salarios mínimos en nuestro país. Con esto podemos ver cómo ha sido la política de ingresos salariales luego de que Chile decide ser un país globalizado.

Tabla 6.- Evolución del Ingreso Mínimo Salarial en Chile.²⁶

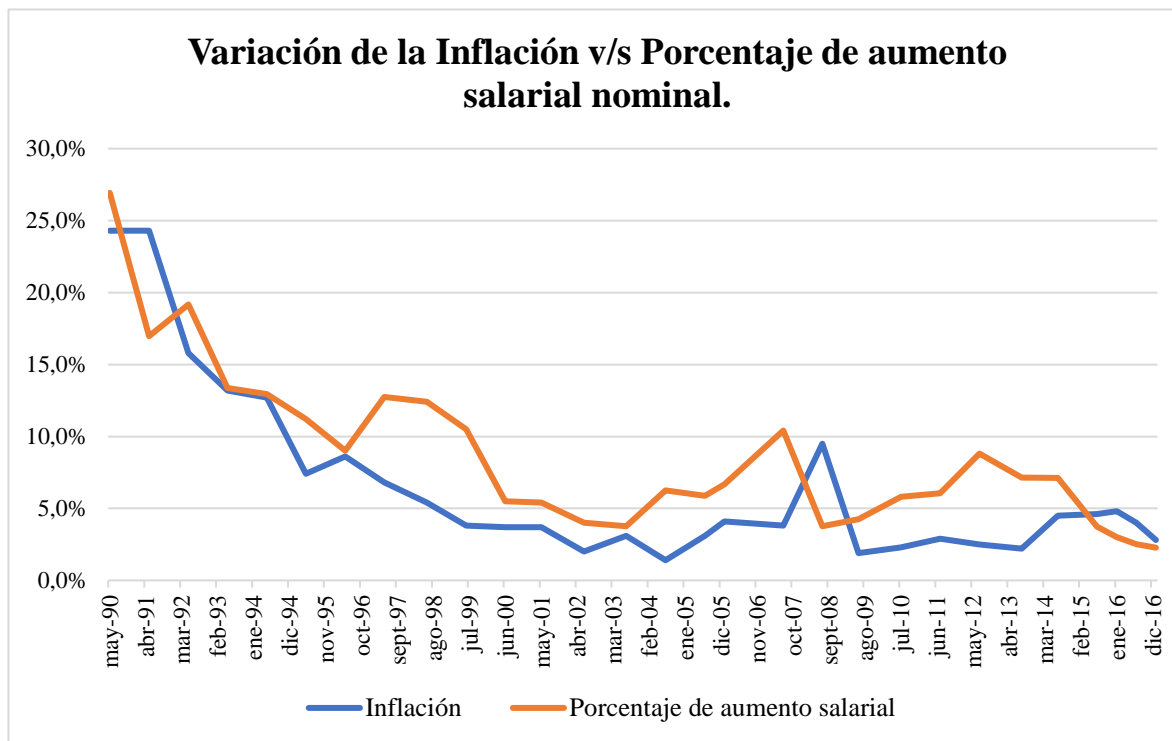


Fuente: Elaboración propia a partir de Leyes extraídas de la Biblioteca Del Congreso Nacional del Chile

En la Tabla 6 se puede establecer lo siguiente. Durante los años 90 en adelante, se han hecho aumentos del salario nominal de manera anual.

²⁶ Ingreso Mínimo Salarial en términos Nominales.

Gráfico 11.- Variación de la inflación v/s Porcentaje de aumento salarial.



Fuente: Elaboración propia a partir de Leyes de aumento salarial mínimo extraídas de la Biblioteca del Congreso Nacional de Chile. Datos de la inflación fueron extraídos del Banco Central.

En el Gráfico 11 podemos presenciar cómo ha sido la evolución en términos porcentuales, los aumentos que ha tenido el ingreso salarial mínimo, respecto al ajuste de cada año anterior²⁷. Podemos divisar que a medida que pasa el tiempo ha habido un aumento en los tratados comerciales, apertura de mercados, entre otros, se puede evidenciar que el porcentaje de aumento de sueldo salarial es cada vez es menor. Esta disminución está relacionada en gran medida por el cierto grado de estancamiento económico que está viviendo nuestro país en la actualidad.

Los niveles de inflación, corresponden a los meses donde se promulga y entra en vigencia los aumentos del ingreso mínimo salarial.

²⁷ La forma de cálculo utilizada es la siguiente: (ajuste salarial final – ajuste salarial inicial) /ajuste salarial inicial.

A modo de análisis podemos decir que los aumentos salariales se encuentran por sobre los niveles de la inflación, lo cual es positivo ya que este último indicador tiende a erosionar los salarios de las personas. Por lo tanto, es necesario que haya un aumento razonable para no exista un encarecimiento en la vida diaria de las personas. Para los últimos años se observa que los niveles de aumento de los salarios, son menores en cuanto a los niveles de inflación, este comportamiento puede ser debido al estancamiento económico o la tendencia a la baja en los niveles de aumento porcentual del ingreso mínimo salarial.

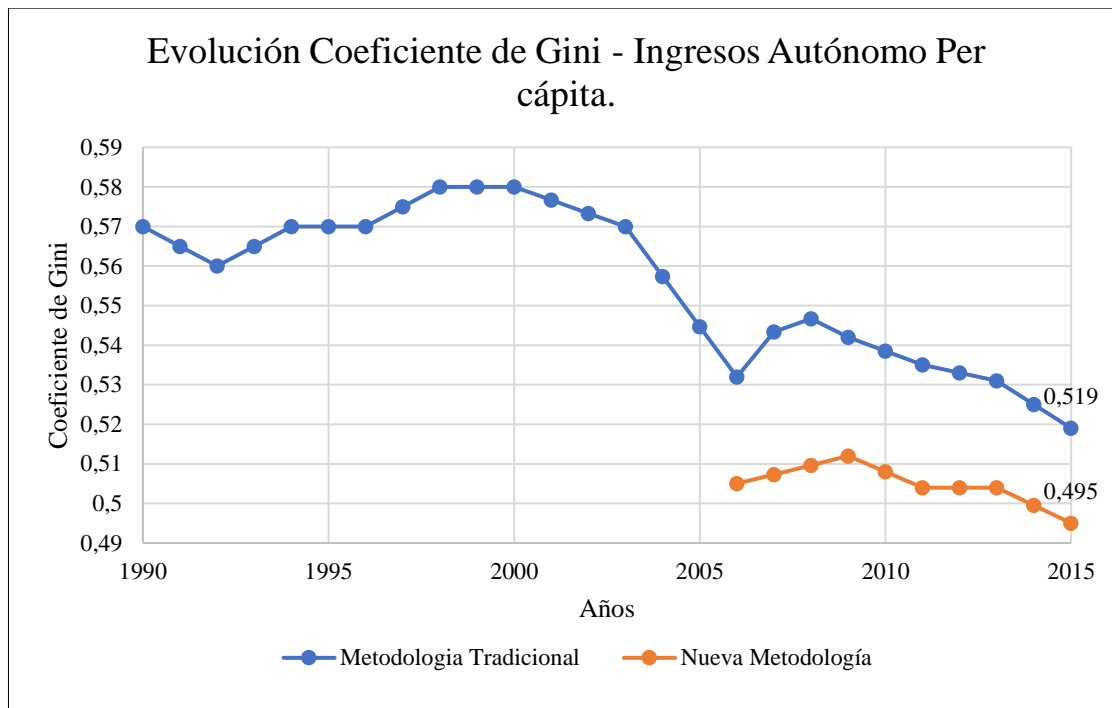
2.5.1.- Chile y su situación actual respecto a la desigualdad.

Chile es miembro de la OCDE y al ser partícipe de esta organización debe de cumplir ciertas tareas o metas como país, dentro de estas se encuentra el de disminuir las brechas de desigualdad, ya que es el país que tiene mayor grado de este ítem.

Chile se ha convertido en el país con mayor desigualdad de ingreso, esto se concluye gracias a la medición el Coeficiente de Gini. Los ingresos del 10% rico en Chile son 26 veces más altos que los del 10% más pobre. México es el único país de la OCDE donde la desigualdad de ingreso, medida según el cociente entre el 10% más rico y más pobre es mayor (Organización para la Cooperación y Desarrollo Económico [OCDE], 2015).

En nuestro país durante el año 2006 se implementó una nueva metodología que busca medir la pobreza bajo nuevos parámetros. En el Gráfico 12, se muestran ambos métodos lo cuales se evaluarán a continuación.

Gráfico 12.- Evolución del Coeficiente de Gini.



Fuente: Elaboración propia, a partir de datos de la encuesta CASEN.

En el Gráfico 12, podemos deducir que la desigualdad de ingresos en términos Per cápita, ha tendido a la baja durante los últimos años. No obstante, aun nuestro país se encuentra como uno de los países más desiguales del grupo de la OCDE (0,315 promedio de índice de Gini al 2010.). Podemos ver que Chile presenta un Coeficiente de Gini 0,495 puntos bajo la metodología nueva.

Se puede observar que independiente del método a utilizar para medir la evaluación, los niveles de desigualdad presentan un mismo comportamiento desde el año 2006 en adelante. Sin embargo, es en la metodología nueva que se muestra un menor nivel de desigualdad, esto debido a que se contemplan nuevas dimensiones que permiten medir la pobreza de una manera más completa. Cabe además señalar que no podemos comenzar a comparar ambas metodologías que son diferentes entre sí, solamente se puede mostrar el comportamiento de cada una de ellas.

Su tendencia a la baja comienza cuando Chile se vuelve un país globalizado, y comienzan a implementarse políticas sociales de una manera más sistematizada, es decir, comienzan a ser gestionadas por instituciones que cuyo rol principal es entregar soluciones sociales, ya sea en temas de vivienda, educación, subsidios, entre otras.

Además, Chile, ingresa de manera oficial a la OCDE el año 2010, donde como integrante deberá de cumplir una serie de objetivos, entre ellos, buscar la forma de disminuir la desigualdad.

A continuación, en la Tabla 7, se expondrá la evolución que ha tenido el ingreso autónomo. Para ello se evaluarán los diversos índices que se citan además de los Coeficientes de Gini.

Tabla 7.- Evolución de los ingresos Autónomos desde 2006-2015.

Ingreso Autónomo					
	2006	2009	2011	2013	2015
Índice 20/20	11,7	12,7	11,7	11,5	10,7
Índice 10/40	2,6	2,8	2,5	2,5	2,4
Índice 10/10	27,6	38,8	29,8	29,1	27,2
Coeficiente de Gini	0,505	0,512	0,504	0,504	0,495

Fuente: Encuesta Casen 2015.

Los indicadores 20/20, 10/40, 10/10, son utilizados para representar los niveles de diferencias en términos salariales, entre la población más acaudalada, versus, la población con menores ingresos.

De acuerdo a la Tabla 7 podemos establecer que el indicador que más pone en evidencia los niveles de desigualdades, es el indicador 10/10, donde se puede ver que durante los años 2006 y 2009 (fechas donde se manifiesta la crisis subprime), el sector que recibe mayores ingresos de carácter autónomo solamente en el año 2009 ganó 38 veces más en

salario que el 10% más pobre de la población, subiendo 11 puntos más respecto al año anterior.

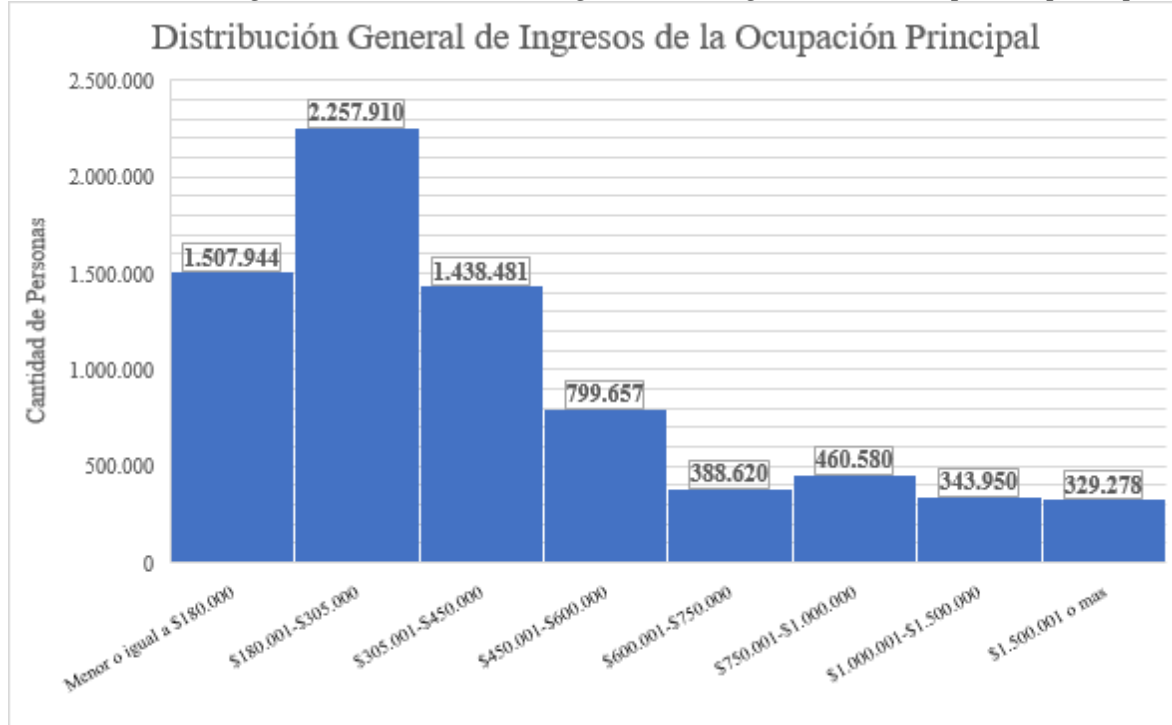
2.5.2.- Herramientas para medir la distribución de ingresos.

La distribución de ingresos, se puede medir de diferentes formas, a continuación, se presentará una serie de herramientas que nos permiten medir la distribución de ingresos.

a.- *Distribución de frecuencias.*

La distribución de ingresos se puede representar por medio de frecuencias relativas. Dentro de esta misma herramienta podemos distinguir indicadores de tendencia central como lo son: la moda, la media aritmética y la mediana. También podemos determinar el grado de sesgo que existe en cuanto a la distribución de ingresos (McConnell, Brue, MacPherson, 2007).

Gráfico 13.- *Histograma de la distribución general de Ingresos de la ocupación principal.*



Fuente: “Los verdaderos sueldos de Chile” 2015. Área Salarios y desigualdad. Fundación Sol.

A partir del Gráfico 13 podemos establecer lo siguiente. Existe una alta cantidad de personas que perciben un sueldo entre 180.001 hasta 305.000 pesos. Esto nos permite deducir que existe una alta cantidad de personas que perciben el sueldo mínimo.

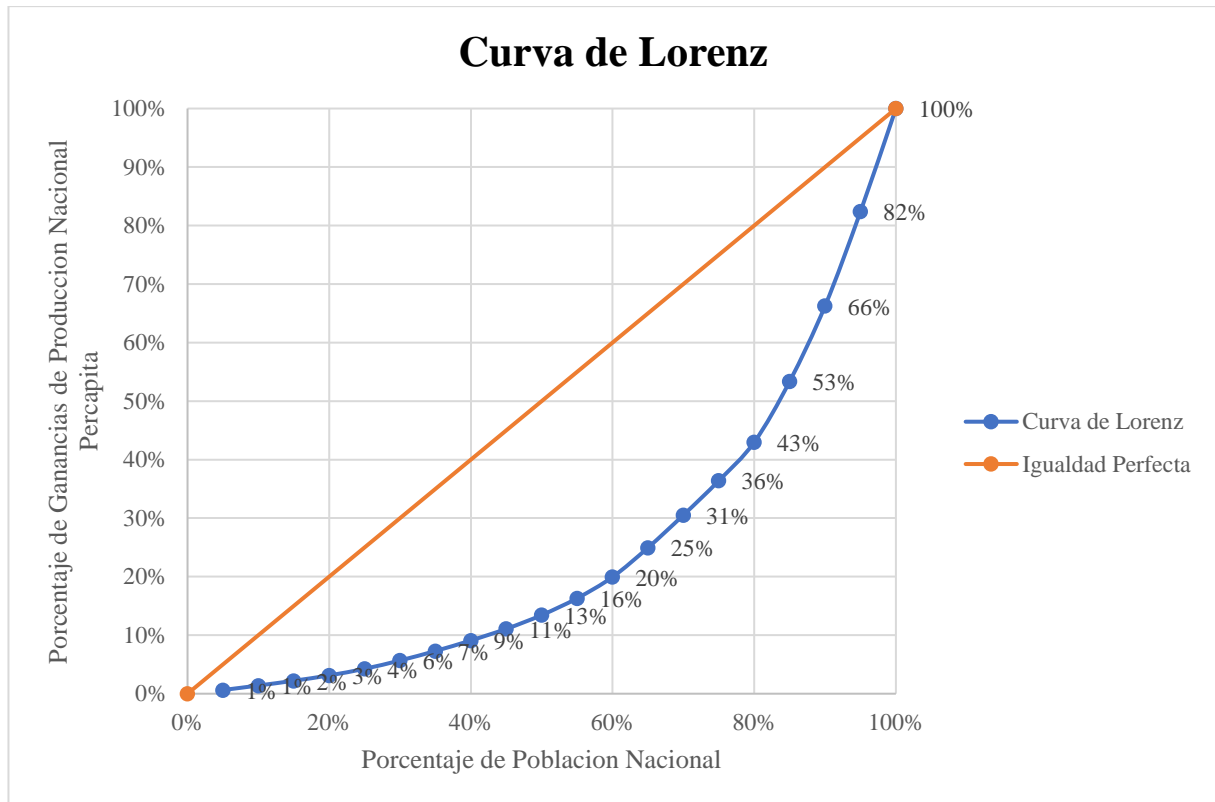
b.- La curva de Lorenz

Una forma de comprender el Coeficiente de Gini es por medio de la Curva de Lorenz, la cual muestra gráficamente la distribución acumulada de los ingresos. Con esto se observa que porcentaje del ingreso total está en manos de un determinado porcentaje de la población. Si la curva se encuentra en la recta de 45° , entonces cada miembro de la población recibe una misma proporción de ingresos que el resto de la población, por lo que estaremos en una situación de perfecta igualdad, caso en el cual el Coeficiente de Gini será 0.

A medida que esta curva se aleja de la recta de 45° diremos que los individuos con menores ingresos concentran una menor parte de los ingresos totales y, por el contrario, los individuos que se encuentran en lo alto de la distribución, concentran una proporción elevada de los ingresos totales, por lo que mientras más alejada esté la curva de la recta de 45° , mayor será la desigualdad.

El caso extremo es aquel en que la curva se encuentra en el valor 0 a lo largo de la población, para presentar una repentina subida al final (cuando incluimos a la proporción más rica de la población), caso en el cual una proporción muy pequeña de la población concentra todo el ingreso del país, y el índice Gini será 1 (Informe de política Social, 2012)

Gráfico 14.- Curva de Lorenz. Utilizando el PIB Per cápita histórico de Chile 1960-2015.



Fuente: Elaboración Propia a partir de los datos del Banco Mundial.

**Gráfico construido en ventiles para una demostración más detallada.*

En el Gráfico 14 anterior podemos decir por ejemplo que el 20% de la población, recibe un 7% del ingreso per cápita. A modo de observación podemos decir que a mayor distancia este la curva de Lorenz con la recta de la igualdad, mayor será el nivel desigualdad en el país.

c.- Coeficiente de Gini.

Este indicador es el coeficiente entre el área situada entre la curva de Lorenz y la diagonal y el área total situada debajo de la diagonal. Donde cuya interpretación sería que en caso de que la igualdad de las ganancias fuera absoluta, la distancia entre la diagonal y la curva de Lorenz sería cero y, por lo tanto, el coeficiente de Gini sería cero. En cambio, si una persona tuviera toda la renta, estaríamos en presencia de un Coeficiente de Gini igual a 1. En

síntesis, podemos decir que cuanto mayor sea el coeficiente de Gini, mayor será el grado de desigualdad de las ganancias. (McConnell, Brue & MacPherson, 2007).

Tabla 8.- Índice de Gini por ventiles para perteneciente a la Curva de Lorenz desde 1960-2015

Cálculo de Coeficiente de Gini para la Curva de Lorenz	
Número de observaciones	56
Coeficiente muestral de Gini	0,524247

Fuente: Elaboración propia utilizando programa estadístico GRTL, en base a datos de Banco Mundial.

De acuerdo a la Tabla 8 podemos establecer que el Coeficiente de Gini, este fue calculado desde los años 1960 hasta el año 2015, obteniendo como resultado la cifra de 0,52. De acuerdo a los cálculos propios elaborado por ventiles, podemos decir que los niveles de desigualdad es uno de los más altos de la OCDE. Cabe además señalar que el Coeficiente de Gini calculado, corresponde a la curva de Gini del Gráfico 14.

2.5.3.- Variables que afectan a la distribución de Ingresos.

Para que una persona quiera recibir mayores ingresos, se encuentra sujeta a muchas variables como lo son, por ejemplo: la educación, grado de especialización en algún oficio, tipo de estado en el cual está inserto, entre otras.

Educación.

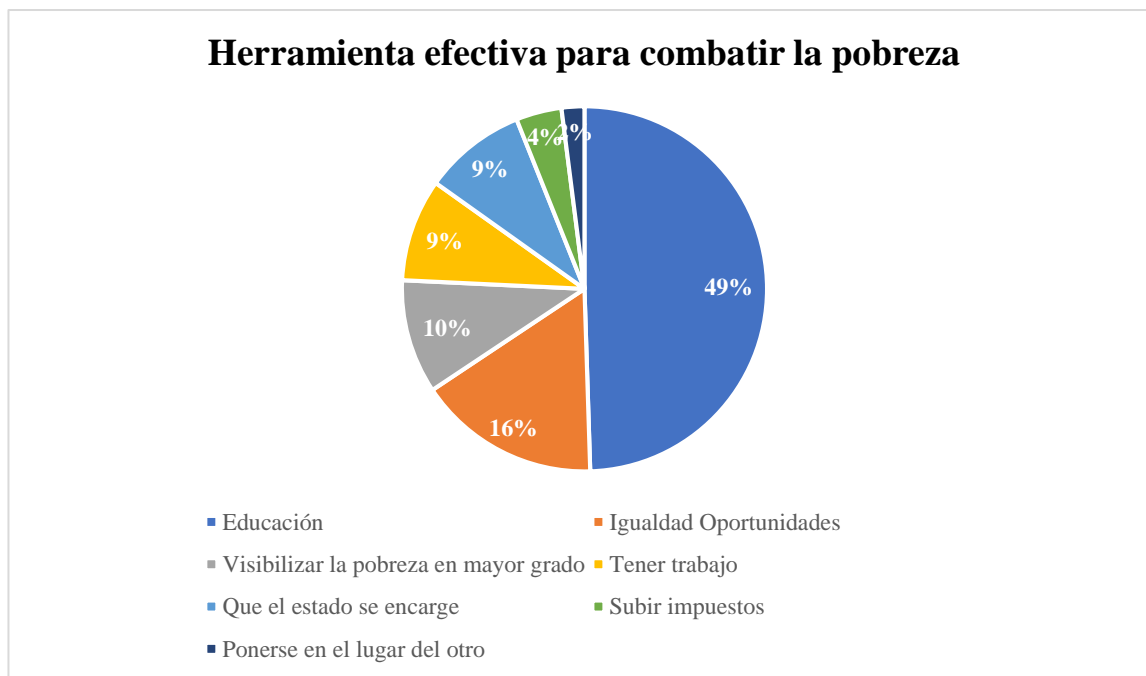
Esta variable es importante a la hora de querer buscar un equilibrio en la desigualdad de ingresos. La educación se ha convertido en la principal herramienta para poder combatir la desigualdad en las próximas generaciones ya que facilita la inserción laboral y disminuye la brecha salarial, generando un círculo virtuoso positivo.

El Banco mundial (2006) señala que un buen nivel educativo en los pobres los conduce a beneficiarse de las oportunidades del crecimiento económico y favorece a largo plazo la disminución de la desigualdad de ingresos. Una sociedad que posee un alto nivel de

educación es más competitiva y productiva logrando beneficiarse tempranamente del progreso técnico y la innovación, además de que se logra una igualdad en conocimientos lo que se traduce en una sociedad equilibrada en el acceso al empleo y a la correspondiente retribución salarial, evitando de esta forma la situación de desigualdad.

Esta variable fue puesta a prueba en un modelo empírico, el cual se mencionará a continuación. El Fondo Monetario Internacional (2008) señala que el progreso tecnológico generado por la globalización, producen un aumento en la demanda de habilidades y educación. También sugieren que si las distribuciones de habilidades se entregaran de manera más equitativa se podría aumentar los beneficios generados por la globalización²⁸.

Gráfico 15.- Herramienta efectiva para combatir la pobreza, según encuesta a la población chilena.



Fuente: Encuesta *¿Qué piensan los chilenos de la pobreza?*, Hogar de Cristo & Adimark, 2017.

²⁸ Para mayor información, ver “*Rising Income Inequality: Technology, or trade and Financial Globalization?*”, 2008

De acuerdo al Gráfico 15 podemos deducir que para Chile es importante tener acceso a la educación, ya que para la gran mayoría de la población es la principal y única herramienta que permite asegurar una mejor calidad de empleo y junto con ello asegurar un mejor salario que brinde una mejor calidad de vida. Además, que la educación permite que las personas tengan una mayor igualdad de oportunidades en la sociedad.

Calidad de Instituciones públicas y democracia.

Acemoglu & Johnson (2005), señalan que el hecho de permanecer en un estado democrático, ayuda a que la distribución de ingreso sea mucho más equilibrada. Al estar en un estado democrático, se busca la transparencia y se sancionará cualquier hecho de corrupción. Volpin y Perotti (2005) señalan que esta variable es un factor determinante para poder enfrentar la fuerzas que poseen los grupos de “elite” para generar barreras de entrada en sus sectores económicos donde participan.

En cuanto a la calidad de las instituciones públicas, estas tienen un rol importante en la distribución de ingresos. La calidad de un sistema judicial determina el nivel de costo para hacer los contratos financieros, lo que incide en el acceso al crédito que presenta el sistema financiero local. Si las instituciones públicas son débiles, esto dificultará el cumplimiento de los contratos de crédito, implicando un cierto nivel de costo que deberá soportar el sistema financiero. Si este sistema judicial ineficiente se sigue desarrollando, terminara por privilegiar a los agentes menos riesgosos. En definitiva, esta acción restringe el acceso al crédito para los grupos de menores ingresos. Bajo el contexto de un sistema judicial débil, un ejemplo que se puede explicar, sería el caso de la pequeña y mediana empresa, que busca acceder a un préstamo bancario, pero como lleva poco tiempo produciendo es un agente riesgoso para cualquier entidad financiera, obligando a la empresa a realizar un posible recorte de personal, afectando directamente a sus trabajadores²⁹.

²⁹ Para mayor información ver “*Unbundling Institutions*” de Acemoglu & Johnson, 2005

Profundidad del sistema financiero doméstico.

El grado de profundidad de un mercado financiero, debe de ser desarrollado de una manera amplia, dando acceso a todos los agentes que busquen acceder a algún servicio financiero. El acceso debe ser igualitario para todos, ya que debido a esto se les permite a los agentes ajustarse a los nuevos entornos económicos que se genera en una economía abierta, es decir en una economía globalizada.

En el caso hipotético de que un mercado financiero ofrezca una alta disponibilidad de crédito, pero un acceso poco equitativo a los agentes, lo potenciales beneficiarios de la globalización serán los agentes que poseen mayores ingresos, incrementando de esta forma la desigualdad distributiva del ingreso.

Los mercados financieros subdesarrollados limitan una rápida y apropiada asignación de recursos, creando una costosa contracción en aquellos mercados más afectados por shocks o menos conectados a los canales de distribución financiera (Caballero, 2000). Generalmente los agentes más perjudicados cuando se da este fenómeno, son los agentes de menores ingresos generando un fuerte incremento en la desigualdad de ingreso. Esta desigualdad se genera en los trabajadores, los cuales generalmente son mano de obra no calificada, produciéndose ese aumento en la brecha salarial.

Apertura Comercial y financiera.

Para este factor García (2009), señala que estos factores llevan a un cambio que es relativo en cuanto a los precios que enfrenta una economía, al iniciar el proceso de reestructuración productiva. Los agentes que participan en una determinada economía, reorientan sus esfuerzos productivos hacia aquellos sectores que bajo este nuevo ambiente se presenten más rentables. Este resultado distributivo dependerá de la profundidad del mercado financiero, que determina la disponibilidad del crédito de una economía del acceso igualitario de dicho crédito a los agentes que participan en la economía.

Así en un contexto de difícil acceso al mercado financiero, el cual es controlado por instituciones legales, solo los agentes de mayores recursos pueden reestructurarse financieramente, por lo que las pequeñas y medianas empresas quedan relegadas en este proceso. Dado que este tipo de empresas ocupan de manera intensiva la mano de obra no calificada, se genera una caída en el retorno relativo al trabajo no calificado respecto a los otros factores, que se traduce en un aumento en los niveles de desigualdad.³⁰

CAPITULO III

MARCO EMPÍRICO

Desde la prehistoria hasta nuestros días, el discernimiento sobre la posible relación que puede existir entre dos o más sucesos ha sido un aspecto importante del conocimiento humano. *“Conocer si los sucesos se relacionan y con qué intensidad lo hacen, facilita a las personas explicar el pasado, controlar el presente y predecir el futuro”* (Crocker, 1981 citado en Castro, Gea, Cañadas, & Contreras, 2012).

En esta dirección podemos destacar los importantes avances que, desde diversas disciplinas y ocupaciones del mundo actual, se han llevado a cabo en cuanto al estudio empírico de la relación entre la globalización y la distribución de ingresos, incursionando desde nuevos índices y variables que puedan aportar a una explicación más realista a la situación del país.

Los principales estudios empíricos que se han realizado sobre el efecto de la globalización en la distribución del ingreso, se muestran en la Tabla 9, con sus respectivos objetivos, métodos y resultados obtenidos.

³⁰ Para mayor información ver, “Efecto de la Globalización sobre la distribución del Ingreso Personal: Rol de las Instituciones legales y de la profundidad de los Mercados Financieros”, 2009

Tabla 9.- Principales trabajos empíricos sobre el efecto de globalización en distribución del ingreso.

Trabajo	Objetivos	Datos y Metodología	Resultados
Krugman (1995)	<i>Analizar el efecto de apertura comercial sobre la brecha salarial entre trabajo calificado y no calificado para Estados Unidos.</i>	Se simula modelo de equilibrio general. Se calibra modelo en base a parámetros obtenidos en trabajos previos.	No hay evidencia de que apertura comercial haya afectado distribución del ingreso factorial.
Edwards (1997)	<i>Analizar el efecto de apertura comercial sobre distribución del ingreso personal.</i>	43 países en desarrollo entre 1970 y 1980. Usa Gini y Q1, y cinco medidas de política de apertura comercial. Se estima por primeras diferencias.	No hay evidencia de que apertura comercial haya afectado distribución del ingreso personal.
Litwin (1998)	<i>Analizar el efecto de apertura comercial sobre distribución del ingreso personal, y el rol del nivel de capital humano en dicho efecto.</i>	56 economías emergentes. Se usa Gini y razón de ingreso entre quintiles como medidas de desigualdad. Como medida de apertura comercial se usa índice (X+M)/PIB e índice Sachs-Warner. Se realiza análisis Cross Section por OLS y 2SLS.	Apertura comercial empeora distribución del ingreso, pero dicho efecto depende negativamente del nivel de capital humano.
Spilimbergo, Londoño y Székely (1999)	<i>Analizar el vínculo entre apertura comercial, distribución del ingreso personal y dotación de factores.</i>	34 países entre 1962 y 1994. Como medidas de desigualdad se usa Gini y participación en el ingreso nacional de quintiles. Como medidas de apertura comercial se utiliza: comercio ajustado, Sachs-Warner y premio de mercado negro. Como medida de dotación relativa de factores se usa capital por trabajador y ratio de trabajo calificado respecto a no calificado. Se estima por OLS.	Apertura comercial aumenta desigualdad en países abundantes en trabajo calificado y la disminuye en países relativamente abundantes en capital. No se encuentra rol significativo de la tierra en el efecto de apertura comercial sobre desigualdad del ingreso.

<p>Behram, Birdsall y Székely (2000)</p>	<p><i>Analizar, para América Latina, el efecto de reformas comerciales, financieras, laborales, tributarias, al sistema financiero y de privatización sobre el retorno al factor trabajo según su nivel de educación, y sus efectos dinámicos.</i></p>	<p>18 países de América Latina entre 1977 y 1998. Como medida de reformas se utiliza el índice de Lora (1997). Se construye base para salarios según su nivel de educación: primaria, secundaria y terciaria. Se estima por Random Effects con clusters (RE), por Fixed Effects (FE) y por primeras diferencias (FD).</p>	<p>Apertura comercial no parece tener efecto en corto ni en largo plazo. Apertura financiera se asocia a mayor desigualdad del ingreso factorial en el corto plazo, pero este efecto desaparece en el largo plazo</p>
<p>Rama (2001)</p>	<p><i>Analizar el efecto dinámico de apertura comercial y financiera sobre la distribución del ingreso personal y sobre los salarios, y el rol del mercado laboral como mecanismo de transmisión.</i></p>	<p>97 países entre 1960 y 1990, utilizando promedios de 5 años. Como medidas de desigualdad se usa Gini y participación en el ingreso nacional de quintiles. Se utiliza logaritmo de salarios por sectores, en PPP. Se utiliza $(X+M)/PIB$ y FDI/PIB como medidas de apertura comercial y financiera. Se estima por OLS.</p>	<p>Apertura comercial aumenta desigualdad, pero en países abundantes en capital humano la reduce. Apertura comercial reduce salarios promedios en el corto plazo, pero los aumenta en el largo plazo, mientras que apertura financiera aumenta salarios promedios en el corto plazo y dicho efecto desaparece en el largo plazo.</p>
<p>Dollar y Kraay (2002)</p>	<p><i>Analizar como es el traspaso del crecimiento de una economía a los ingresos del quintil más pobre, y el efecto de apertura comercial sobre distribución del</i></p>	<p>92 países emergentes y desarrollados entre 1950 y 1999. Se utiliza la participación en el ingreso nacional del quintil más pobre como medida de desigualdad. Como medidas de apertura comercial se utiliza: $(X+M)/PIB$, SachsWarner, comercio ajustado y aranceles promedio. Se estima por</p>	<p>No hay evidencia que apertura comercial afecte distribución del ingreso para países emergentes ni para desarrollados.</p>

	<i>ingreso personal.</i>	Fixed Effects (FE).	
Milanovic (2005)	<i>Analizar el efecto de apertura comercial y financiera sobre distribución del ingreso personal según el nivel de ingreso per cápita del país.</i>	83 países emergentes y desarrollados en 1988, 1993 y 1998. Usa la participación en el ingreso de deciles como medida de desigualdad, y $(X+M/PIB)$ y FDI/PIB como medidas de apertura comercial y financiera. Estima por OLS y GMM.	En países pobres la apertura comercial aumenta desigualdad, y en países de ingresos medios y alto disminuye. FDI no presenta impacto significativo.
Guido (2006)	<i>Analizar el efecto de apertura comercial sobre distribución del ingreso personal y pobreza para economías emergentes.</i>	Simulación de modelo de equilibrio general, basado en una estructura de dos sectores: transables y no transables. Se calibra el modelo para Argentina, analizando el impacto del MERCOSUR en la distribución del ingreso.	Acuerdo de MERCOSUR ha beneficiado el ingreso de los hogares a través de toda la distribución del ingreso, pero principalmente a aquellos más pobres.
Gourdon (2006)	<i>Analizar el vínculo entre apertura comercial, distribución del ingreso personal y dotación de factores.</i>	71 países (51 economías emergentes y 20 desarrolladas) entre 1970 y 2000. Como medida de desigualdad se utiliza el coeficiente Gini y participación en el ingreso nacional de quintiles. Como medidas de apertura comercial se usa el índice de Splimbreto et al. (1999) y un índice de apertura comercial generado por el autor. Se estima por OLS y por Fixed Effects (FE).	Apertura comercial aumenta desigualdad en países relativamente abundantes en capital, en trabajo altamente educado, al igual que en aquellos abundantes en trabajo no educado. Apertura comercial reduce desigualdad en países abundantes en trabajo básicamente educado.

<p>Jaumotte, Lall y Papageorgiou (2008)</p>	<p><i>Busca documentar los patrones de globalización comercial y financiera de las últimas dos décadas, e identificar y estimar el rol de los diferentes canales a través de los cuales la globalización afecta a la distribución del ingreso personal.</i></p>	<p>51 países (20 desarrollados y 31 emergentes) entre 1981 y 2003. Como medida de desigualdad se utiliza al coeficiente Gini y quintiles de ingresos. Como medidas de apertura comercial se usa exportaciones e importaciones respecto a PIB (no petroleras) y tarifas promedio. Para apertura financiera se usan ratios flujos FDI y no-FDI respecto a PIB e índice Chinn-Ito. Para progreso tecnológico se utiliza como proxy a capital de tecnología de información y telecomunicación (ICT) respecto al capital físico total. Se estima por OLS y Fixed Effects (FE).</p>	<p>Apertura comercial ha reducido desigualdad, mientras apertura financiera la ha incrementado. Sin embargo, se determina al progreso tecnológico como el principal responsable del aumento de la desigualdad</p>
--	---	---	---

Fuente: Efecto de la globalización sobre la distribución de ingreso: Rol de las Instituciones legales y de la profundidad Mercados Financieros.

En la Tabla 9 se pueden observar algunos resultados contrapuestos, lo que muestra la falta de consenso sobre los efectos que tiene la globalización en la distribución del ingreso, sin embargo, hay ciertos resultados que muestran consistencia a través de estos estudios.

Se puede apreciar un consenso en que el cambio tecnológico juega un rol importante en aumentar la desigualdad de la distribución del ingreso luego de adoptar políticas de globalización. También parece haber fuerte respaldo empírico para la idea de que el nivel de desarrollo (ingreso per cápita) de una economía importa para el efecto que tiene la globalización sobre la desigualdad (Milanovic 2005), lo que es análogo a la idea de que importa la dotación relativa de factores (Spilimbergo, Londoño & Szekely, 1999), ya que los países más ricos suelen ser abundantes en capital y/o trabajo calificado, mientras los países más pobres son abundantes en trabajo no calificado.

En los siguientes puntos, se darán a conocer los modelos económicos a desarrollar, aplicados a nuestras variables de estudio para un posterior análisis económico.

3.1.- Modelo Empírico.

El modelo empírico a utilizar, se diseñó en base al modelo de regresión lineal múltiple, ya que nos permite describir la relación entre diversas variables independientes y una variable dependiente, mediante la siguiente función (Lind, Marchall & Wathen, 2012).

$$Y_i = \beta_0 + \beta_1 X_{1i} + \beta_2 X_{2i} + \dots + \beta_K X_{Ki} + u_i \quad (\text{Ecuación 3.1.0.1})$$

Donde:

- Y_i = Variable dependiente o explicada
- $X_{2i}, X_{3i}, \dots, X_{Ki}$ = Variables independientes o explicativas
- u_i = Término de perturbación estocástica
- β_0 = Intercepto de la ecuación de regresión.
- $\beta_1, \beta_2, \dots, \beta_K$ = Coeficientes de regresión parcial.

En base a la ecuación (3.1.0.1), se abordó la relación entre la distribución de Ingresos, la globalización y el desarrollo humano de Chile, representados con sus respectivos indicadores de medición.

La finalidad del análisis de las variables es la de identificar si existe alguna relación entre la globalización y la distribución de ingreso, utilizando las variables *Índice de globalización KOF* y el *Coeficiente de Gini*. Cabe además señalar que en el estudio estadístico que se realizó, se agregó una variable que nos permitirá contrastar el comportamiento de las otras variables, pero desde un punto de vista de las personas, el indicador que se agregó al modelo es el *Índice de Desarrollo Humano*. Cabe además mencionar que también se busca conocer si existe una relación entre el *Índice de desarrollo humano* y el *Coeficiente de Gini*.

Reemplazando la función de la regresión lineal múltiple, con las variables mencionadas, se elaboró el siguiente modelo empírico:

$$Gin_t = \beta_0 + \beta_1 KOF_t + \beta_2 IDH_t + u_t \quad (\text{Ecuación 3.1.0.2})$$

Donde:

Gini_t : Variable dependiente que representa el Coeficiente de Gini en el periodo t.

β_0 : Constante del modelo de Regresión.

KOF_t : Variable que representa el Índice de Globalización KOF en el periodo t.

IDH_t : Variable que representa el Índice de Desarrollo Humano en el periodo t.

El modelo propuesto en la ecuación (3.1.0.2) de elaboración propia, se evaluará por medio de la prueba de causalidad y exogeneidad tipo Granger en el Capítulo IV de la presente investigación, la cual nos permitirá observar la dirección en cuanto al comportamiento entre las variables de estudio.

En el modelo anterior, se analiza si la distribución de Ingresos es explicada por el Índice de Globalización y por el Índice de Desarrollo Humano. Si bien, la distribución de ingreso es explicada por más variables, las cuales fueron citadas anteriormente en la investigación, en esta oportunidad se busca ver el comportamiento que tienen estas dos variables con la distribución de ingreso, con la finalidad que se logre observar de una mejor manera el comportamiento que tiene la globalización sobre la variable dependiente.

3.2.- Método de Correlación de Parcial.

La *correlación parcial* es una correlación entre dos variables en la que el efecto de otras variables auxiliares se mantiene constante. Se busca la relación entre dos variables mientras ‘se controla’ el efecto de una o más variables adicionales. Esto se puede explicar de la siguiente manera (Gujarati & Porter, 2010).

$r_{12.3}$ = Coeficiente de correlación parcial entre Y y X_2 , manteniendo X_3 constante.

$r_{13.2}$ = Coeficiente de correlación parcial entre Y y X_3 , manteniendo X_2 constante.

$r_{23.1}$ = Coeficiente de correlación parcial entre X_2 y X_3 , manteniendo Y constante.

Esta medida surge debido a que en ocasiones las variables continuas con las que pretendemos predecir una respuesta, no son totalmente independientes entre sí lo que provoca que las variables compartan y solapen información a la hora de explicar la respuesta.

La correlación parcial en definitiva es un coeficiente de correlación que nos da una idea sobre la relación lineal existente entre dos variables, pero ajustada a los efectos lineales que sobre las mismas que puedan tener otra o más variables que intervengan.

3.2.1- Calculo de la Correlación Parcial.

Las fórmulas a utilizar para lograr obtener las correlaciones parciales se detallan en las ecuaciones de 1, 2 y 3.

$$r_{12.3} = \frac{r_{12} - r_{13}r_{23}}{\sqrt{(1-r_{13}^2)(1-r_{23}^2)}} \quad (1)$$

$$r_{13.2} = \frac{r_{13} - r_{12}r_{23}}{\sqrt{(1-r_{12}^2)(1-r_{23}^2)}} \quad (2)$$

$$r_{23.1} = \frac{r_{23} - r_{12}r_{13}}{\sqrt{(1-r_{12}^2)(1-r_{13}^2)}} \quad (3)$$

Los valores obtenidos en las ecuaciones enumeradas desde la ecuación 1 a la 3 corresponde al coeficiente de correlación parcial.

3.3.- Causalidad de Granger.

Gujarati y Porter (2010) señalan que, aunque el análisis de regresión trata sobre la dependencia de una variable sobre otras variables, esto no necesariamente implica causalidad. En otras palabras, la existencia de una relación entre las variables no prueba causalidad ni la dirección de la influencia.

Es importante además destacar, que la existencia de una correlación entre dos variables no implica causalidad, es decir, que una variable se correlacione con otra no implica siempre que una de ellas sea la causa de las alteraciones en los valores de otra. Las causas y consecuencias se deducen de la razón que, entre otras fuentes, se puede obtener y cultivar en el estudio de la literatura científica (Montero, 2013).

Por ello nace la importancia de aplicar esta prueba a nuestro modelo empírico, a modo de otorgar un mejor análisis y complementar el estudio correlacional que se abordara en mayor detalle en el Capítulo IV de la presente tesis.

A continuación, procederemos a exponer el estadístico utilizado para medir la magnitud de la relación entre las variables de estudio abordadas en el modelo empírico, haciendo referencia al Coeficiente de Correlación de Parcial.

3.3.1- Prueba de Granger.

La prueba de causalidad de Granger nos permitirá determinar la influencia entre las variables, es decir, si el índice de globalización y el índice de desarrollo humano causan efectivamente al índice de Gini, que representa la distribución de ingresos de Chile.

La prueba de causalidad de Granger consiste en comprobar si los resultados de una variable sirven para predecir a otra variable, y si tiene carácter unidireccional o bidireccional. Para ello se tiene que comparar y deducir si el comportamiento actual es afectado por las observaciones del pasado (Gujarati & Porter, 2010).

Para explicar la prueba de Granger consideraremos la siguiente pregunta, a modo de ejemplo: ¿el índice de globalización KOF “causa” al índice de Gini (KOF → Gini), o el índice de globalización KOF causa al índice de Gini (Gini → KOF)? (La flecha señala la dirección de la causalidad.)

- Si KOF predice la conducta de una serie temporal de Gini, se dice que “el resultado KOF” causa a la manera de Granger “el resultado Gini”, en este caso diremos que el comportamiento es unidireccional.

- Si se llegase a dar el caso de que igual manera “el resultado Gini” predice “el resultado KOF” a la manera de Granger, diremos que el comportamiento de las variables es bidireccional, entonces “el resultado KOF” causa “el resultado Gini”, y “el resultado Gini” causa “el resultado KOF”.
- Del mismo modo se evaluará la causalidad del índice de desarrollo humano IDH en relación del Gini y de KOF.

La prueba de causalidad de Granger supone que la información relevante para la predicción de las variables respectivas, Gini, KOF y IDH, está contenida únicamente en la información de series de tiempo sobre estas variables. La prueba implica la estimación de las siguientes regresiones:

$$GINI_t = \sum_{i=1}^n a_i KOF_{t-i} + \sum_{j=1}^n \beta_j GINI_{t-j} + u_{1t} \quad (\text{Ecuación 3.3.1.1})$$

$$KOF_t = \sum_{i=1}^n \lambda_i KOF_{t-i} + \sum_{j=1}^n \delta_j GINI_{t-j} + u_{2t} \quad (\text{Ecuación 3.3.1.2})$$

donde se supone que las perturbaciones u_{1t} y u_{2t} no están correlacionadas.

La ecuación (3.3.1.1) postula que el GINI actual se relaciona con los valores pasados del GINI mismo, al igual que con los de KOF, y la ecuación (3.3.1.2) postula un comportamiento similar para KOF_t . Esta prueba de Granger se llevará a cabo por medio del programa estadístico E-Views, en donde además se evaluará la causalidad de Granger para el índice de desarrollo humano (IDH), siguiendo esta misma metodología.

Los pasos comprendidos en la prueba de causalidad de Granger se pueden apreciar en mayor detalle en el Libro *Econometría* de Gujarati y Porter (2010: p. 653 – 657)

La prueba de Granger, nos permitirá determinar la exogeneidad de las variables, es decir, nos permitirá obtener las variables dependientes de nuestro modelo empírico.

3.4.- Estructura de las variables de estudio.

Para poder analizar la Distribución de Ingresos de Chile durante los últimos años, como se abordó en detalle en el capítulo anterior, utilizaremos el Coeficiente de Gini obtenido de los resultados de las encuestas CASEN para los Ingresos Autónomos.

De esta manera se procederá a explicar en detalle los indicadores que se utilizarán para medir la globalización y el desarrollo humano de Chile. Estos son el Índice de Globalización KOF y el Índice de Desarrollo Humano (IDH) respectivamente.

En el caso de este último índice (IDH) se agregó para lograr una medición más amplia de los efectos en la distribución de ingresos de nuestro país, para que no se base solo en la renta y en lo económico, sino que también se logre medir en cuanto a las capacidades y destrezas que poseen las personas. En definitiva, se busca lograr medir los efectos que ha tenido la distribución de ingreso en los niveles de desarrollo humano de las personas en nuestro país.

3.4.1.- Índice de globalización KOF.

El índice elegido para medir la globalización es el Índice de Globalización KOF. Este índice es seleccionado por las siguientes razones:

- Es un índice moderno
- Contempla dimensiones relevantes para el desarrollo de un país (económico, político y social)
- Existe una base de datos disponible de libre acceso

Este índice se basa en las dimensiones de otros indicadores como el ATK-FP³¹, pero con la particularidad que abarca un mayor número de países y por un mayor periodo temporal. Incluye las dimensiones económicas, sociales y políticas de la globalización. Al igual que la mayoría de muchos otros indicadores, este índice es de carácter sintético, es decir que se

³¹ Indicador de la globalización creado el 2001. A partir de este indicador se crea el Índice KOF ya que se consideran las mismas dimensiones, pero agregando en esta última nuevas variables.

agregan distintas variables otorgando una ponderación *ad hoc* a estas o basándose en criterios puramente estadísticos (Arribas, Chorén, Fernández, Pérez, Tortosa., 2010).

El índice de globalización KOF es construido por Axel Dreher³². Este índice se realiza de manera anual desde el año 2011, por la Escuela Politécnica Federal de Zúrich (ETHS), Suiza. El índice de globalización KOF se caracteriza por medir tres dimensiones de la globalización: económica, social y política. La disponibilidad de la información se encuentra elaborado para más de 207 países.

Para cada uno de las dimensiones se calculan subíndices. Dentro de la globalización económica se encuentran subíndices como los flujos económicos reales y restricciones de comercio y de capital. Mientras que para la globalización social se encuentran los subíndices como: contactos personales, flujos de información proximidad cultural, y para la globalización política solo se trabajará con indicadores los cuales se definirán en detalle durante el desarrollo de la investigación.

Estructura del Índice de Globalización KOF.

Como ya se había mencionado anteriormente, se procederá a realizar el desglose de cada dimensión con sus respectivos subíndices, indicadores, fuentes y definiciones respectivamente.

a.- Globalización Económica.

Subíndice	Indicador	Fuente	Definición
	Comercio (porcentaje del PIB)	Banco mundial (2015)	El comercio es la suma de las exportaciones e importaciones de bienes y servicios del producto interno bruto. Los datos son en

³² Economista alemán. Obtuvo una maestría en la Universidad de Mannheim en 1999, un doctorado el 2003. Ha trabajado para organizaciones como el FMI y el Banco Central. Actualmente es profesor de política internacional y de desarrollo en la Universidad Ruprecht-Karl de Hedelberg (Alemania) y también es profesor asistente en las Universidades de Mannheim (Alemania), Exeter (Reino Unido), Konstanz (Alemania) y ETH Zúrich (Suiza).

Datos Sobre Flujos reales			porcentaje del PIB.
	<i>Inversión extranjera directa (porcentaje del PIB)</i>	Conferencia de las Naciones Unidas sobre Comercio y Desarrollo (2015)	Es la suma de las entradas y salidas de Inversión extranjera directa como porcentaje del PIB
	<i>Inversión de Cartera (porcentaje del PIB)</i>	Fondo monetario Internacional (2015)	La inversión de cartera es la suma de los activos de inversión de cartera de las existencias y las existencias de pasivos de inversión de cartera. Los datos son en porcentaje del PIB
	<i>Pagos por rentas a extranjeros (porcentaje del PIB)</i>	Banco Mundial (2015)	El pago por renta a extranjeros se refiere a la compensación de los empleados pagados a trabajadores no residentes (rentas de inversión y pagos en inversión directa, inversión de cartera, otras inversiones). Los ingresos derivados de la utilización de los activos intangibles son excluidos. Los datos son en porcentaje del PIB
	<i>Barreras de importación no arancelarias</i>	Gwartney, Lawson & Hall (2015)	El índice se basa en el informe de Competitividad Global la pregunta de encuesta: “en su país, las barreras arancelarias y no arancelarias reducen significativamente la capacidad de importar bienes para competir en el

			mercado interno”.
Datos sobre Restricciones	<i>Tasa arancelaria</i>	Gwartney, Lawson & Hall (2015)	A medida que aumenta la tasa arancelaria en las importaciones/exportaciones limita de cierta forma las relaciones económicas entre los países.
Datos sobre Restricciones	<i>Impuestos sobre el comercio internacional (Porcentaje de los ingresos corrientes)</i>	Banco mundial (2015)	Los impuestos sobre el comercio internacional incluyen derechos de importación, derechos de los monopolios de exportación o de importación, los beneficios de cambio y los impuestos sobre el cambio corriente. Los ingresos incluyen todos los ingresos procedentes de impuestos y recibos no reembolsables (excepto Concesiones) de la venta de terrenos, activos intangibles, acciones gubernamentales o Bienes de capital, o de transferencias de capital de fuentes no gubernamentales. También Incluye multas, honorarios, recuperaciones, impuestos sobre herencias y gravámenes no recurrentes sobre capital. Los datos son para el gobierno central y en porcentaje de todos los ingresos corrientes.
		Gwartney, Lawson & Hall (2015)	Índice basado en dos componentes: (i) A partir del año 2002, este subcomponente se basa en la pregunta: "La propiedad extranjera de empresas en su país es limitada a participaciones minoritarias y a menudo prohibidos en sectores clave o prevalentes y fomentados".

	Restricciones sobre la cuenta de capital		<p>Para los años anteriores, este subcomponente se basó en dos preguntas sobre "Acceso de los ciudadanos a los mercados de capitales extranjeros y el acceso extranjero a los mercados de capitales nacionales".</p> <p>(ii) Índice basado en el Informe Anual del FMI sobre Arreglos de Intercambio y Restricciones de Intercambio, incluyendo 13 tipos diferentes de controles de capital.</p>
--	---	--	--

Fuente: 2016 KOF Index of Globalization: Definitions and Sources. ETH Zürich.

b.- Globalización Social.

Subíndice	Indicador	Fuente	Definición
Datos sobre contacto de personas	<i>Tráfico telefónico</i>	Unión Internacional de Telecomunicaciones (2015)	El tráfico de voz internacional es la suma de las entradas y salidas internacionales, Tráfico telefónico fijo (en minutos por persona)
	<i>Transferencias (Porcentaje del PIB)</i>	Banco mundial (2015)	Suma de entradas brutas y salidas brutas de bienes, servicios, ingresos o elementos financieros sin contrapartida. Los datos están en porcentaje del PIB.
	<i>Turismo internacional</i>	Banco mundial (2015)	Suma de llegadas y salidas de turistas internacionales como porcentaje de la población.
	<i>Población extranjera (porcentaje)</i>	Banco mundial (2015)	La población extranjera es el número de residentes extranjeros o nacidos en el país.

	<i>total de la población</i>		Los datos son en porcentaje de la población total.
	<i>Cartas Internacionales (per cápita)</i>	Unión Postal Universal, Base de datos de estadísticas postales	Número de cartas internacionales enviadas y recibidas per cápita
Datos sobre flujos de información	<i>Usuarios de internet (por cada 1000 personas)</i>	Banco mundial (2015)	Los usuarios de Internet son personas con acceso a la red mundial de Internet
	<i>Televisión (por cada 1000 personas)</i>	Banco mundial (2007), Unión internacional de telecomunicaciones	Porcentaje de hogares con un televisor
	<i>Comercio de periódicos (Porcentaje del PIB)</i>	Productos de las Naciones Unidas Base de datos de estadísticas comerciales	La suma de las exportaciones e importaciones en periódicos y revistas en porcentaje de PIB. Los datos son proporcionados por la División de Estadística de las Naciones Unidas. Los datos corresponden a los publicados en el Anuario Mundial de Comercio de la ONU.
Datos sobre proximidad cultural	Número de Restaurantes de McDonald's (por cada 100.000 hab.)	Varias fuentes	Número de restaurantes McDonald's (per cápita).
	Número de tiendas Ikea (por cada 100.000 hab.)	Ikea (Tienda de muebles y decoración de origen sueco)	Número de tiendas Ikea (per cápita).

	Comercio de Libros (Porcentaje del PIB)	UNESCO (varios años), Productos de las Naciones Unidas Base de datos de estadísticas comerciales (2015)	La suma de las exportaciones e importaciones en libros y folletos en porcentaje del PIB. Los datos son proporcionados por la División de Estadística de las Naciones que corresponden a los publicados en el Anuario Mundial de Comercio de la ONU

Fuente: 2016 KOF Index of Globalization: Definitions and Sources. ETH Zürich.

c.- Globalización Política.

Indicador	Fuente	Definición
<i>Embajadas en el País.</i>	Europa World Yearbook (Varios años)	Número absoluto de embajadas en un país.
<i>Membresía en organizaciones internacionales.</i>	CIA World Factbook ³³ (Varios años)	Número absoluto de organizaciones internacionales intergubernamentales.
<i>Participación en Misiones de paz de las Naciones Unidas.</i>	Departamento de Operaciones de mantenimiento de la paz, Naciones Unidas	Corresponde al personal contribuido a las misiones del Consejo de Seguridad de las Naciones Unidas por habitante
<i>Tratados Internacionales.</i>	Tratados de las Naciones Unidas Colección	Cualquier documento firmado entre dos o más estados y ratificado por el más alto Órgano legislativo de cada país desde 1945.

³³ The World Factbook, también conocida como el CIA World Factbook, es una publicación anual de la Agencia Central de Inteligencia de los Estados Unidos con información básica tipo almanaque acerca de diversos países del mundo.

		<p>Los tratados no ratificados o Acciones y anexos no están incluidos. Los tratados firmados y ratificados deben Depositada en la Oficina del Secretario General de las Naciones Unidas incluido.</p>
--	--	---

Fuente: 2016 KOF Index of Globalization: Definitions and Sources. ETH Zürich.

Metodología para obtención del índice.

Para la construcción del índice de globalización cada una de las variables se transforma en un índice que se encuentra en una escala de 1 a 100, donde cien es el máximo valor alcanzado y uno es el mínimo valor.

Para generar la ponderación de cada índice se utiliza el análisis de componentes principales tomando toda la muestra de países y de años correspondientes. Los análisis dividen la varianza de las variables utilizadas en cada subgrupo. El peso es determinado de forma que maximice la variación del componente principal, para poder capturar la variación de forma más completa. Esto se realiza tanto para los indicadores como para los subíndices y las dimensiones. Cabe además señalar que los datos se calculan anualmente (Instituto de competitividad, 2015).

Ponderación de cada una de las variables para la construcción del índice.

a.- Globalización Económica [36%].

i) Flujos Reales (50%)

- Comercio (como porcentaje del PIB) (22%)
- Inversión Extranjera Directa (como porcentaje del PIB) (27%)
- Inversión de Cartera (como porcentaje del PIB) (24%)
- Pagos por renta a extranjeros (como porcentaje del PIB) (27%)

ii) Restricciones (50%)

- Barreras de importaciones no arancelarias (23%)
- Tasas Arancelarias (28%)
- Impuestos sobre el comercio internacional (porcentaje de ingresos corrientes) (26%)
- Restricción sobre cuenta de capital (23%)

b.- Globalización Social [37%]

i) Datos de contacto de Personas (33%)

- Tráfico telefónico (26%)
- Transferencias (como porcentaje del PIB) (2%)
- Turismo internacional (26%)
- Población extranjera (como porcentaje de población total) (21%)
- Cartas internacionales (per cápita) (25%)

ii) Datos sobre Flujos de Información (35%)

- Usuarios de Internet (por cada 1000 personas) (36%)
- Televisión (por cada 1000 personas) (38%)
- Comercio de Periódicos (porcentaje del PIB) (26%)

iii) Datos sobre la proximidad Cultural (32%)

- Número de restaurantes McDonald's (per cápita) (46%)
- Número de Ikea (per cápita) (46%)
- Comercio de Libros (porcentaje del PIB) (7%)

c.- Globalización Política [27%].

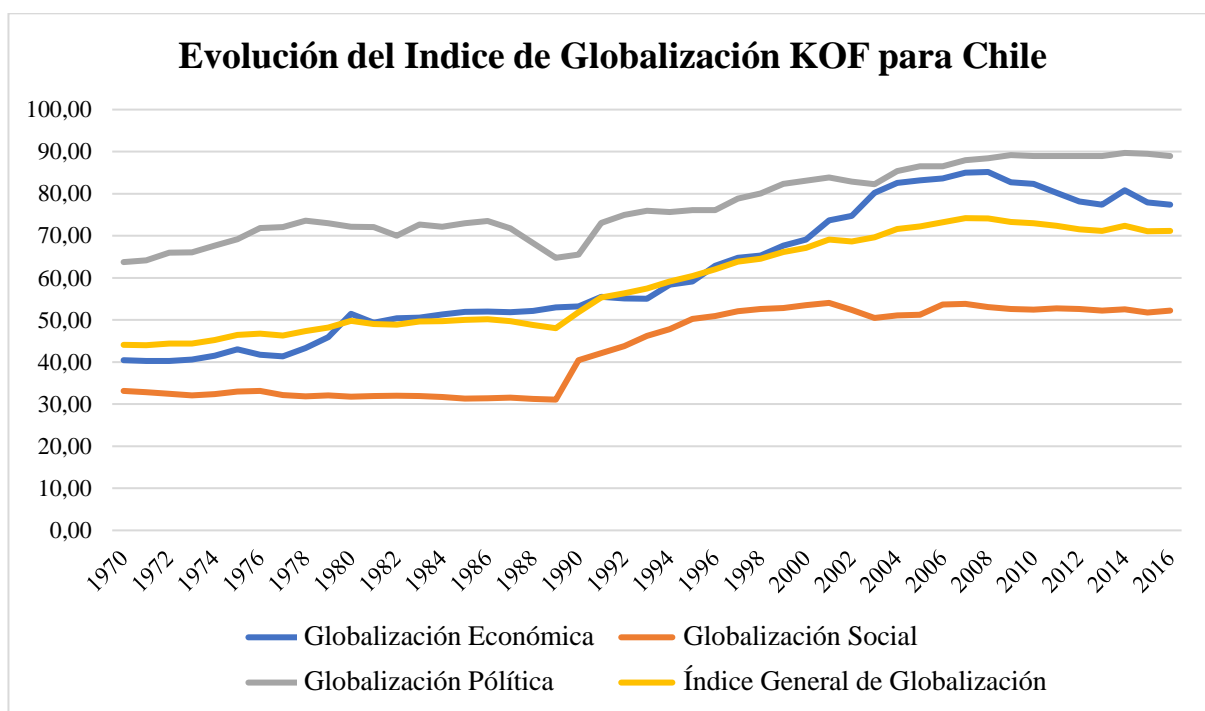
- Embajadas en el país (25%)

- Pertenencia a organismo internacionales (27%)
- Participación en Misiones de paz de la ONU (22%)
- Tratados Internacionales (26%)

Índice de globalización KOF en Chile.

Este índice nos proporciona información sobre la evolución en los niveles de globalización en las tres dimensiones que se expusieron anteriormente. Los datos para nuestro país y su evolución en el tiempo se pueden observar en el Gráfico 16.

Gráfico 16.- Evolución del Índice de Globalización KOF de Chile.



Fuente: Elaboración propia a partir de datos obtenidos del “KOF Globalization Index.”

A partir de la información proporcionada en el Gráfico 16 podemos hacer las siguientes afirmaciones.

✓ 1° Observación: Índice general de Globalización

Se puede ver que en un comienzo en el periodo comprendido entre 1970 y 1989, se mantiene un comportamiento estable, esto se puede explicar debido a la estructura económica que existía en esos años en nuestro país, la cual era mucho más centrada en la producción para consumo interno, y aun no se establecía un modelo económico basado en las exportaciones. Cabe además señalar que, durante ese periodo las exportaciones eran consideradas como un motor de crecimiento de la cual se dudaba su nivel de confianza para el largo plazo, esto debido a que grandes historiadores decían que un país era económicamente viable con los factores de inversión y tecnología (Agosín, 1999).

✓ 2° Observación.

Durante los años 70 ya se comenzaba a crear políticas que buscaba iniciar una apertura comercial hacia el mundo. Sería en el año 1974 donde se diversifican las exportaciones de manera explosiva. Durante ese periodo se logra insertar en la economía mundial lo siguiente: cobre y otros minerales, productos agrícolas (fruta fresca y hortalizas), harina de pescado y productos pesqueros, madera y productos de madera, papel y celulosa, y otras manufacturas (Agosín, 1999).

Además, sería durante los años 80 donde nuestro país participaría del denominado *Consenso de Washington*. Estas medidas político económicas buscan ser aplicadas para hacer frente a la reducción de la tasa de beneficio de los países del Norte tras la crisis de los setenta, y por otro lado, como salida impuesta por el *Fondo Monetario Internacional* (FMI) y el *Banco Mundial* (BM), a los países del Sur ante el estallido de la crisis de la deuda externa. Todo ello por medio de la condicionalidad macroeconómica vinculada a la financiación concedida por otros organismos. Dentro de algunas medidas político económica que se acordaron en el consenso se encuentran: la lucha contra el déficit público por la vía de reducción del gasto, las reformas para reducir la progresividad impositiva, la privatización de empresas públicas, la liberalización del comercio y de los mercados de capitales a nivel

internacional, la minimización de las condiciones a la entrada de inversión extranjera directa y la desregulación de los mercados laborales internos, entre otras (Observatorio de Multinacionales en América Latina, 2012)

✓ 3° Observación.

Ya en los años 90 Chile vuelve a ser un estado democrático. En este periodo nuestro país busca insertarse en una económica global dinámica. Chile comienza a implementar una política internacional ávida en crear tratados comerciales y aprovechar las ventajas que eso conlleva, además que busca insertarse y participar de manera activa en organizaciones internacionales, entre otras. La dimensión que evolucionaria de una manera más acelerada, sería la dimensión económica y la dimensión política. Esta última se explica principalmente por la firma de tratados comerciales con diversos países y bloques, y la creación de embajadas.

En cuanto a los niveles de Ranking de los países más globalizados, y de cómo se ubica nuestro país se explican a continuación.

Tabla 10.- Datos de ranking de globalización para Chile 2015.

Año 2015	Dimensión	Puntos porcentuales	Lugar
Chile	Económica	77,94	27°
	Social	51,80	94°
	Política	89,48	31°
	Grado de globalización total	71,08	39°

Fuente: Ranking 2015 Index of Globalization

Tabla 11.- Datos de ranking de globalización para Chile 2016.

Año 2016	Dimensión	Puntos porcentuales	Lugar
Chile	Económica	77,42	28°
	Social	52,21	93°

	Política	88,96	33°
	Grado de globalización total	71,18	39°

Fuente: Ranking 2016 Index of Globalization

De acuerdo a la Tabla 10 y Tabla 11 durante los dos últimos años, nuestro país ha bajado los niveles de globalización. Cabe además señalar que, a pesar de esta baja, Chile posee los niveles más altos de globalización en Sudamérica, superando a países como Brasil (75°) y México (71°).

En cuanto a los primeros lugares del ranking para el año 2016, los tres primeros lugares corresponden los siguientes países: 1° Holanda (91,70), 2° Irlanda (91,64) y 3° Bélgica (90,51).

3.4.2.-Índice de Desarrollo Humano (IDH).

Este índice decide establecerse en el modelo, para medir las habilidades y capacidades de las personas de nuestro país, ya que este tiene el propósito de medir el grado de desarrollo humano comprendido como el proceso por el que una sociedad mejora las condiciones de vida de sus ciudadanos mediante un incremento de los bienes para cubrir sus necesidades básicas y complementarias, y de la creación de un ambiente en el que se respeten los derechos humanos de todos ellos (Programa de las Naciones Unidas para el Desarrollo, 2016).

En síntesis, buscamos contrastar los niveles de desigualdad con este índice cuya principal característica es que no se limita solamente a la comparación económica, sino que involucra variables como la salud, los niveles de educación, entre otras.

Este índice se construye de acuerdo a un protocolo de medición del nivel de desarrollo de una determinada sociedad, el cual fue propuesto por Naciones Unidas en 1990. La particularidad de este índice es que no se limita a la mera comparación de la renta o del Producto Interno Bruto per cápita. Sería Amartya Sen, ganador del Premio Nobel quien sentaría las bases filosóficas que darían paso a la vinculación de la medición del bienestar

social a las capacidades de que disponen los individuos, más que a los niveles de satisfacción (utilidad) que experimentan de manera subjetiva.

Este índice se conforma de tres dimensiones los cuales son: la salud (capacidad de tener una vida larga y saludable), educación (capacidad de enfrentarse al mundo con suficientes conocimientos) y los niveles de renta (capacidad de tener acceso a los bienes de consumo). Cabe además señalar que este índice es de carácter sintético, ya que se construye entorno a bases puramente estadísticas.

A continuación, se mostrará en detalle la construcción del Índice de Desarrollo Humano propuesto por las Naciones Unidas. Para la construcción del indicador se recurre a la utilización de índices, esto quiere decir, que el valor de cada una de estas variables se expresa en términos relativos de un indicador que toma valores comprendidos entre 0 y 1.

Dimensión Salud

- Esperanza de Vida al nacer.

Indica cual es el número de años promedio que vivirá un recién nacido en la sociedad, teniendo en cuenta los patrones de mortalidad de la población existente.

Dimensión Educación

- Tasa de alfabetización de Adultos (TAA)

Es el porcentaje de personas de 15 años o más que pueden leer, escribir y comprender un texto corto y sencillo en su vida cotidiana.

- Tasa bruta de matrícula en establecimientos básica, media y universitaria

Dimensión de Nivel de Vida

- PIB per cápita de las personas

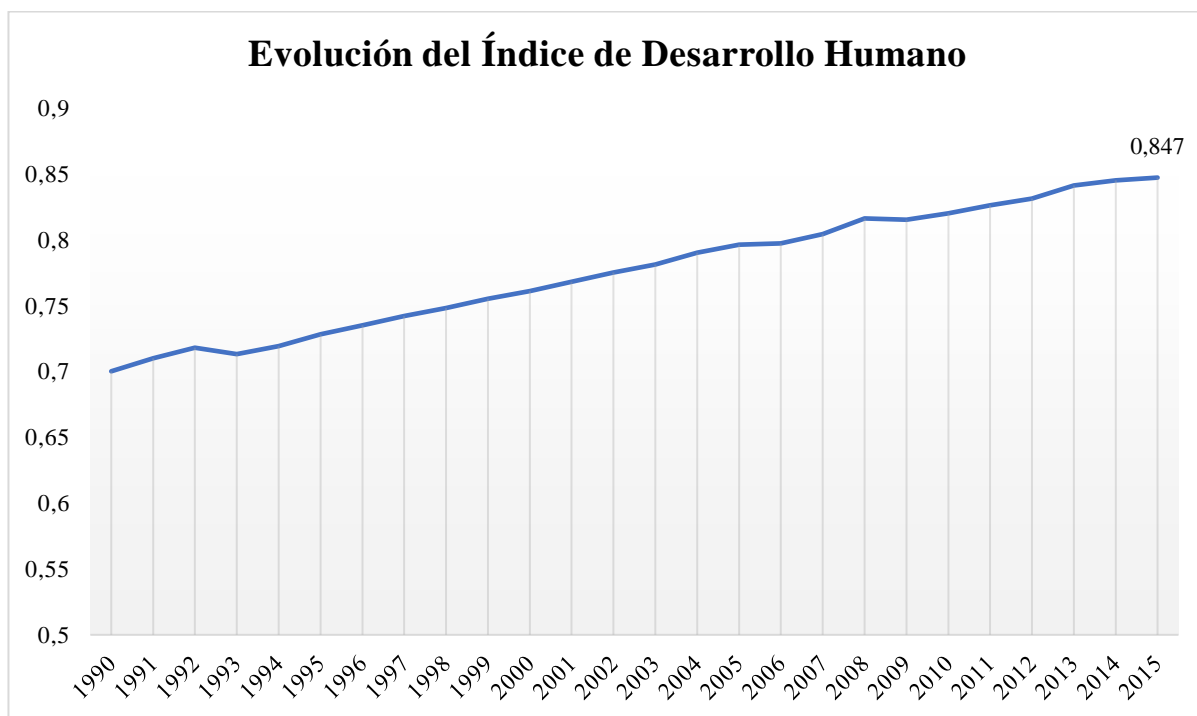
Por medio de este indicador se mide la cantidad de ingreso percibido por personas. Y junto con ello el nivel de vida en términos monetarios.

Una vez obtenido cada uno de los indicadores de cada dimensión, se pondera de manera igualitaria con los indicadores de las tres dimensiones señaladas anteriormente.

Índice de Desarrollo Humano para Chile.

A continuación, se citarán los datos de nuestro país según los últimos reportes publicados por el Programa de Desarrollo de las Naciones Unidas.

Gráfico 17.- *Evolución del Índice de Desarrollo Humano.*



Fuente: Elaboración propia a partir de los datos del Programa de Desarrollo de las Naciones Unidas.

De acuerdo al Gráfico 17, podemos concluir que el nivel desarrollo humano ha demostrado durante los ultimo 20 años un aumento de manera sostenido en el tiempo.

Esta situación es positiva para nuestro país ya que se pude denotar que las personas se están percibiendo algún tipo de desarrollo humano en las dimensiones ya mencionadas. Por medio de este índice podemos inferir que este aumento en los niveles de bienestar ha permitido que un cierto grado de disminución en los niveles de desigualdad.

Tabla 12.- Resultado de diferentes dimensiones para Chile.

Dimensiones	Indicador	Resultado
Salud	Esperanza de vida	82 años
Educación	Años esperado de escolaridad	16,3
Ingresos/composición de los recursos	Ingreso Nacional bruto per cápita (\$ de PPA 2011) ³⁴	21.665
Desigualdad	IDH ajustado por la desigualdad	0,692
Género	Índice de desarrollo de género	0,966
Trabajo, empleo y vulnerabilidad	Tasa de empleo en relación con la población (% de 15 años o más)	58.4%
Seguridad Humana	Tasa de Homicidios (por cada 100.000 habitantes)	3,6

Fuente: Elaboración propia a partir de los datos del Programa de Desarrollo de las Naciones Unidas 2015.

Los datos expuestos en la Tabla 12 corresponden al año 2015. Chile se encuentra en el lugar 38 en el Ranking mundial de *índice de desarrollo humano*, acumulando 0,847 puntos³⁵. Si analizamos el indicador de nivel de desigualdad ajustado por la desigualdad, vemos que su nivel baja en comparación del *índice de desarrollo humano* estándar. Si revisamos este indicador en cuanto a su composición, se explica principalmente por el alto porcentaje de desigualdad en los ingresos, el cual alcanza un 35%. En cuanto a los niveles de ingresos estos se encuentran medidos en *Paridad de Poder Adquisitivo*, el cual es convertido a dólares internacionales, y responde a la pregunta de cuánto dinero sería necesario para comprar los mismo bienes y servicios en dos países diferentes, en este caso se considera la moneda internacional del dólar (Krugman & Obstfeld, 2006).

³⁴ El Ingreso Nacional Bruto por paridad del poder adquisitivo es el ingreso nacional bruto (INB) convertido a dólares internacionales utilizando las tasas de paridad del poder adquisitivo.

³⁵ Para más información visite la página web <http://hdr.undp.org/es/countries/profiles/CHL>

CAPÍTULO IV

ANÁLISIS Y EXPOSICIÓN DE LOS RESULTADOS OBTENIDOS

En el siguiente análisis se expondrán los datos obtenidos, con su respectiva explicación. Para una mejor comprensión del lector, se citarán gráficos y tablas explicativas que darán apoyo visual a los resultados.

4.1.- Análisis de los resultados a nivel nacional.

El presente análisis se realizó en base al modelo empírico presentado en el capítulo anterior, de la siguiente manera:

Ecuación 1

$$\mathbf{Gini_t = \beta_0 + \beta_1 KOF_t + \beta_2 IDH_t + u_t}$$

Donde:

- $Gini_t$: Variable dependiente que representa el *Coefficiente de Gini* en el periodo t.
- β_0 : Constante del Modelo de regresión.
- KOF_t : Variable que representa el *Índice de Globalización KOF* en el periodo t.
- IDH_t : Variable que representa el *Índice de Desarrollo Humano* en el periodo t.
- u_t : Margen de error del Modelo de Regresión en el periodo t.

Con el presente modelo empírico, se verá el comportamiento que tienen las variables *KOF* e *IDH* sobre la variable dependiente estableciendo al Índice de Gini como medidor de la distribución de ingreso. En relación a la obtención de los resultados, estas se llevaron a cabo utilizando el programa estadístico SPSS en conjunto con el programa STATA, y en el cálculo de algunos valores se utilizó el programa GRTL.

4.2.- Análisis utilizando la Distribución de Ingresos Autónomo.

Tabla 13.- Regresión Lineal de las variables a un 95% de confianza, con la distribución de ingreso autónomo

Coeficientes							
Modelo	Coeficientes no estandarizados		Coeficientes estandarizados	t	Sig.	Estadísticas de Colinealidad	
	B	Error estándar	Beta			Tolerancia	VIF
Constante	0,903	0,40		22,60	0,00		
Índice de Desarrollo Humano	-0,654	0,100	-1,570	-6,56	0,00	0,169	5,93
Índice de Globalización	0,241	0,70	0,830	3,465	0,00	0,169	5,93

Fuente: Elaboración propia utilizando programa estadístico SPSS.

De acuerdo a la Tabla 13, podemos confeccionar nuestro modelo de regresión, una vez que ya se conocen los valores de los parámetros betas.

Tabla 14.- Función de Regresión lineal

Función Original	:	$Gini = \beta_0 + \beta_1 KOF_i + \beta_2 IDH_i + u_i$
Función Gini Autónomo	:	$Gini = 0,903 + 0,241 KOF_i - 0,654 IDH_i + u_i$

Fuente: Elaboración propia.

De acuerdo a la Tabla 14, podemos establecer que nuestro modelo presenta una relación positiva con el índice de globalización KOF y una relación negativa en cuanto al comportamiento del índice de desarrollo humano, hacia la variable dependiente. Más adelante en la investigación, se dará una explicación en detalle.

Tabla 15.- Resumen del modelo de regresión a un 95% de confianza.

Modelo	R cuadrado	R cuadrado ajustado	Error estándar de la estimación
1	0,778	0,758	0,00951

Fuente: Elaboración propia en programa SPSS

Si analizamos la Tabla 15 se logra establecer lo siguiente. Se logra concluir que el modelo utilizado posee un nivel de confianza de un 77,8%. Esta información es proporcionada por el *R cuadrado*. En síntesis, podemos decir que el valor alcanzado por el modelo es bastante positivo, ya que logra captar más de la mitad de las observaciones en nuestra serie de tiempo.

De acuerdo a la Tabla 13 podemos hacer las siguientes afirmaciones.

1° Observación: Coeficientes no estandarizados *Beta (B)*.

En primer lugar, si observamos en la primera columna de coeficientes estandarizados (B), se denotan los niveles de la magnitud entre el Índice de desarrollo humano y el Coeficiente de Gini, variable dependiente del modelo. En este primer resultado el *coeficiente beta* muestra una magnitud negativa.

Con la información expuesta en la Tabla 13 podemos establecer lo siguiente. El Índice de desarrollo humano, afecta de manera negativa a la variable dependiente del modelo. Esto quiere decir que el comportamiento de la variable *IDH* en el modelo, se manifestara en una disminución en el Coeficiente de Gini. Es decir, que a medida que las personas presenten un mayor nivel de desarrollo, se logrará disminuir el nivel de desigualdad de ingresos. Dicho de manera opuesta, un mayor nivel de desigualdad, medido por el Coeficiente de Gini, generará una disminución en los niveles de desarrollo de las personas, en las dimensiones de salud y educación, por ejemplo.

Siguiendo con el análisis de la Tabla 13, se logra establecer una importante afirmación para nuestra investigación. Si observamos la magnitud del índice de globalización KOF, vemos que tiene una magnitud positiva cuando se establece la distribución de ingresos como variable dependiente.

Esto quiere decir que el comportamiento que tenga el Índice de globalización KOF, afectara a nuestra variable dependiente con un comportamiento creciente. Dicho de otro modo, las variaciones del Índice KOF generaran un aumento en el Coeficiente de Gini. Si este

último se encuentra cercano a 1, quiere decir que existe un grado de desigualdad importante para la población.

En síntesis, se puede afirmar que cuando existe un aumento en los niveles de globalización en nuestro país, el coeficiente de Gini mostrara un mismo comportamiento al alza, alcanzando mayores niveles de desigualdad.

Cabe además señalar que aún no conocemos el nivel de correlación que existe entre nuestras ambas variables, solo conocemos la magnitud de esta (positivo o negativo). Sin embargo, el resultado obtenido nos entrega información de manera preliminar.

2° Observación: Estadísticas de Colinealidad.

Siguiendo en el análisis de la Tabla 13, en esta oportunidad se analizará la existencia de Multicolinealidad³⁶. Se logra establecer que el modelo no presenta este fenómeno. Para ello se utilizó el indicador “*Factor de Inflación de Varianza*” (VIF), donde el principal parámetro para lograr identificar la existencia es que no debe ser superior a diez ($VIF < 10$). Si el factor es superior estaríamos en caso de colinealidad y en caso de ser muy superior se estaría en presencia de la Multicolinealidad.

Una vez determinado el parámetro, podemos decir que nuestro modelo no presenta Multicolinealidad, debido a que sus valores *VIF* es menor a 10, esto en ambas variables explicativas. Esto quiere decir que las variables de nuestro modelo no presentan una correlación entre ellas, lo que es positivo para el modelo en estudio.

4.3.-Prueba de Normalidad.

Cuando en un modelo existe el supuesto de normalidad, se derivan con facilidad las distribuciones de probabilidad de los estimadores. Una propiedad de la distribución normal es que cualquier función lineal de variables normalmente distribuidas estará normalmente distribuida.

³⁶ Situación en la que se presenta una fuerte correlación entre variables explicativas del modelo.

Si los estimadores *betas* están normalmente distribuidos, también lo estarán los errores del modelo (u_i), facilitando la tarea de probar las hipótesis (Gujarati & Porter. 2010).

Tabla 16.- Prueba de Normalidad.

Prueba de Normalidad			
	Prueba estadística Shapiro-Wilk		
	Estadístico	Grado de libertad	Sig.
Distribución de Ingresos	0,906	26	0,022
Índice de Globalización	0,879	26	0,005
Índice de Desarrollo Humano	0,946	26	0,183

Fuente: Elaboración Propia utilizando SPSS.

Si analizamos la Tabla 16 se logra establecer las siguientes afirmaciones. Como nuestro modelo se construyó en base a 26 datos, para poder determinar si nuestras variables tienen un comportamiento normal, se debe analizar la prueba estadística de Shapiro-Wilk. Este indicador es utilizado cuando la cantidad de observaciones es menor a 50.

En esta ocasión, para saber si nuestros indicadores tienen un comportamiento normal se formulará la siguiente hipótesis.

Tabla 17.- Hipótesis a aceptar para determinar normalidad.

Hipótesis a aceptar para determinar normalidad		
Hipótesis 0	:	Las variables en estudio son normales en su totalidad.
Hipótesis 1	:	Las variables en estudio no son normales en su totalidad.

Fuente: Elaboración propia.

En base a los datos entregados en la Tabla 16 sobre el p-valor, podemos decir que las variables que buscamos estudiar las cuales son el índice KOF y el coeficiente de Gini, no tienen un comportamiento normal. Esto quiere decir que existe evidencia estadística para asegurar que las variables en estudio no presentan una distribución normal, lo que nos sugiere rechazar la hipótesis nula descrita en la Tabla 17. Esta afirmación la podemos respaldar de la siguiente manera en la Tabla 18.

Tabla 18.- Rechazo de variables menores a alpha

Variable	Sig.		α	Interpretación
Índice de Globalización <i>KOF</i>	0,005	<	0,05	Variable no paramétrica, no posee una distribución normal
Distribución de Ingreso	0,022	<	0,05	Variable no paramétrica, no posee una distribución normal

Fuente: Elaboración propia

De acuerdo a la Tabla 18 podemos establecer que, en nuestro modelo, existen dos variables que no presentan una distribución normal los cuales son el índice de globalización *KOF* y la distribución de ingresos (medido por el coeficiente de Gini).

Esta situación anterior puede suceder principalmente debido a que la cantidad de la muestra es muy pequeña (26 datos). Para lograr comprobar si nuestro modelo no presenta una distribución normal debido a una escasez de datos, se procederá a utilizar el método de *Jarque-Bera*.

Tabla 19.- Aplicación de método *Jarque-Bera*.

Test de Normalidad <i>Jarque-Bera</i>					
Variable	Observaciones	Asimetría	Curtosis	Adj. Chi 2 (2)	Prob>chi2
Residuales	26	0,0466	0,8000	4,21	0,1217

Fuente: Elaboración propia en programa STATA.

La información más relevante que podemos extraer de la Tabla 19 es en el último ítem (Prob >chi2). Este último valor determinará si debemos de aceptar o rechazar la hipótesis nula, las cuales se expondrán a continuación. También podemos señalar que su nivel de asimetría es cercano a cero, lo que nos indica que tiende a tener una distribución normal.

Tabla 20.- Hipótesis de Test Jarque-Bera

Hipótesis a contrastar para el Test de Normalidad de Jarque-Bera		
Hipótesis 0	:	La serie de datos tiene distribución normal
Hipótesis 1	:	La serie de datos no tiene distribución normal
Jarque Bera	:	0,1217

Fuente: Elaboración propia

A partir de la Tabla 20, podemos decir que existe evidencia estadística para no rechazar la hipótesis nula, esto quiere decir que nuestra serie de datos tiene distribución normal al aumentar la cantidad de observaciones. Esto ocurre debido a que se cumple lo siguiente.

Tabla 21.- Aceptación de hipótesis nula

Jarque Bera		α	Interpretación
0,1217	>	0,05	La serie de datos tiene distribución normal

Fuente: Elaboración propia

La Tabla 21 nos sugiere aceptar la hipótesis nula planteada, debido a que, si rechazo la hipótesis nula, el nivel de error será de un 12,17% el cual es un valor alto a lo establecido por α .

Para nuestra investigación nos basamos en los residuos generados por el método de Mínimos de Cuadrados Ordinarios. Este test calcula en primera instancia la asimetría y la curtosis de los residuos de MCO, con el siguiente estadístico de prueba.

$$JB = n \left[\frac{S^2}{6} + \frac{(K - 3)^2}{24} \right]$$

Donde n =tamaño de la muestra, S = coeficiente de asimetría y K =coeficiente de curtosis. Para una variable normalmente distribuida, $S=0$ y $K= 3$. Por tanto, la prueba de normalidad JB constituye una prueba de la hipótesis conjunta de que su S y K son 0 y 3, respectivamente. En este caso, se espera que el valor del estadístico JB sea igual a cero. “Si el valor p calculado del estadístico JB es lo bastante bajo en una aplicación, lo cual sucederá si el valor estadístico difiere en gran medida de cero, se puede rechazar la hipótesis de que los residuos están normalmente distribuidos. Pero si el valor p es razonablemente alto, lo cual sucede cuando el valor del estadístico está cerca de cero, no rechazamos la suposición de normalidad” (Gujarati, Porter, 2010. p.131).

4.3.1.- Prueba de Causalidad de Granger.

Una de las formas que tenemos a disposición para lograr analizar este fenómeno en estudio y la cual ha tenido reconocimiento por la comunidad científica es el *Test de Causalidad de Granger*. El fenómeno de la causalidad la podemos resumir de la siguiente manera: ... “el tiempo no corre hacia atrás. Es decir, si un acontecimiento A sucede antes de un suceso B, es posible que A cause B. Sin embargo, no es posible que B provoque A. En otras palabras, los acontecimientos pasados pueden propiciar suceso que ocurren en la actualidad. Lo cual no sucede con los sucesos futuros” (Gujarati & Porter, 2010. p. 653).

Es decir, que a través de la aplicación de este método buscaremos determinar que variable es causal de otra y así explicar el modelo de una manera más fidedigna. En términos sencillos se busca determinar que las variables expliquen el modelo con una causalidad unidireccional.

Cabe además señalar, que cuando se busca determinar una causalidad entre ambas variables y se utiliza el *Test de causalidad de Granger*, se interpreta como “A causa a la manera de Granger a B”, esto con la finalidad de lograr identificar el método de causalidad utilizado. Además, para la puesta a prueba del test, se utilizarán dos rezagos. (Gujarati & Porter, 2010).

El test ya mencionado se construye sobre la base de la técnica de *Autorregresión Vectorial*. Esta metodología considera diversas variables endógenas de manera conjunta. Sin embargo, cada variable endógena se explica por sus valores rezagados, o pasados, y por los valores rezagados de todas las demás variables endógenas en el modelo. Este modelo se utiliza cuando se quiere caracterizar las interacciones simultáneas entre un grupo de variables. (Gujarati & Porter, 2010).

Ya definida la primera ecuación³⁷ que se busca someter a la prueba de causalidad, también se dará a conocer nuestra hipótesis nula. Esta última nos permitirá identificar cual es la variable que genera causalidad y en qué sentido se genera. Las hipótesis se enunciarán de acuerdo a la variable dependiente que se analizara en la Tabla 25. De acuerdo a esto veremos si se rechaza la hipótesis nula, para posteriormente interpretar el resultado en cuestión.

Tabla 22.- Hipótesis donde Gini se establece como variable dependiente.

Hipótesis con la variable dependiente Gini		
Contraste A - Índice de Desarrollo Humano (IDH)		
H ₀	:	IDH no causa a la manera de Granger a Gini
H ₁	:	Gini no causa a la manera de Granger a IDH
Contraste B - Índice de globalización KOF		
H ₀	:	KOF no causa a la manera de Granger a Gini
H ₁	:	Gini no causa a la manera de Granger a KOF
Contraste C - IDH y KOF en conjunto		
H ₀	:	IDH y KOF no causa a la manera de Granger a Gini
H ₁	:	Gini no causa a la manera de Granger a IDH y KOF

Fuente: Elaboración propia

Tabla 23.- Hipótesis donde IDH se establece como variable dependiente

Hipótesis con la variable dependiente IDH		
Contraste con el Coeficiente de Gini		
H ₀	:	Gini no causa a la manera de Granger a IDH

³⁷ Ver página 103. Ecuación 1

H ₁	:	IDH no causa a la manera de Granger Gini
Contraste con el KOF		
H ₀	:	KOF no causa a la manera de Granger a IDH
H ₁	:	IDH no causa a la manera de Granger a KOF
Contraste utilizando GINI y KOF en conjunto		
H ₀	:	Gini y KOF no causan a la manera de Granger a IDH
H ₁	:	IDH no causa a la manera de Granger a Gini y KOF

Fuente: *Elaboración propia*

Tabla 24.- Hipótesis donde KOF se establece como variable dependiente.

Hipótesis con la variable dependiente KOF		
1° Contraste con el Coeficiente de Gini		
H ₀	:	Gini no causa a la manera de Granger a KOF
H ₁	:	KOF no causa a la manera de Granger Gini
2° Contraste con el IDH		
H ₀	:	IDH no causa a la manera de Granger a KOF
H ₁	:	KOF no causa a la manera de Granger a IDH
3° Contraste utilizando Gini y IDH en conjunto		
H ₀	:	Gini y IDH no causan a la manera de Granger a Gini
H ₁	:	KOF no causa a la manera de Granger a Gini y IDH

Fuente: *Elaboración propia*

Tabla 25.- Causalidad de Granger basado en el Modelo de Autorregresión VAR.

Test de Causalidad de Granger construido en base a la técnica de Autorregresión Vectorial (VAR), con $\alpha=0,05$			
a- Variable dependiente: Gini			
Excluido	Chi-cuadrado	Grados de libertad	Probabilidad
IDH	7,899415	2	0,0193
KOF	1,845104	2	0,3975
Todos	11,98654	4	0,0175

b- Variable dependiente: IDH			
Excluido	Chi-cuadrado	Grados de libertad	Probabilidad
Gini	3,845136	2	0,1462
KOF	3,017095	2	0,2212
Todos	6,588608	4	0,1593
c- Variable dependiente: KOF			
Excluido	Chi-cuadrado	Grados de libertad	Probabilidad
Gini	1,544558	2	0,4620
IDH	0,991389	2	0,6091
Todos	6,479226	4	0,1661

Fuente: Elaboración en programa E-views.

De acuerdo a la información expuesta en la Tabla 25, y si a la vez la comparamos con las hipótesis establecidas en la Tabla 22, podemos concluir lo siguiente.

Si observamos el primer contraste de la Tabla 22, podemos establecer que el índice de desarrollo humano no causa de manera Granger al Coeficiente de distribución de ingresos Gini, lo que sugiere que aceptemos la hipótesis nula. En cambio, si analizamos los resultados Tabla 25 en la letra b, nos sugiere rechazar la hipótesis nula descrita en el primer contraste de la Tabla 23. Con estos resultados podemos establecer que el Coeficiente de Gini causa el comportamiento del índice de desarrollo humano.

Si contrastamos esta afirmación con la realidad, se logra determinar que este comportamiento si existe, debido a que si las personas no cuentan con los ingresos necesarios no pueden acceder a un nivel de desarrollo que les permita alcanzar la autorrealización, ya sea a través de los tres pilares con los cuales se construye el índice de desarrollo humano (educación, salud, nivel de vida).

Luego si observamos en la Tabla 25, letra a, se establece que el índice KOF no causa de manera Granger a Gini. Esto se logra evidenciar en el nivel de probabilidad obtenido, el

cual es mayor a “*alpha*”³⁸ (α), lo que nos sugiere aceptar la hipótesis nula la cual establece que “KOF no causa a la manera de Granger a Gini” descrita en la Tabla 22, contraste B.

Si bien se estableció que el índice de globalización KOF no causa de manera Granger a Gini, esto no quiere decir que exista por defecto una causalidad inversa entre estas variables, debido a que la prueba se aplica en un ambiente donde existen más variables que buscan explicar el comportamiento de Gini. Ahora bien, si analizamos la letra C de la Tabla 25, el resultado obtenido nos sugiere aceptar la hipótesis nula, la cual establece que “Gini no causa a la manera Granger a KOF”, descrito en la Tabla 24.

Este resultado genera incertidumbre ya que el modelo nos dice que “Gini no genera a KOF” y que “KOF no genera a Gini”. Esto quiere decir que el índice de globalización KOF, no sería una variable que explicara el comportamiento de Gini para nuestro modelo. Esta conclusión se deduce a partir de un análisis individual de cada una de las dos variables en estudio. Sin embargo, si analizamos ambas variables de manera conjunta los valores varían de manera importante.

Si observamos el último contraste de la Tabla 22, se puede determinar que las variables de índice de desarrollo humano (IDH) y el índice de globalización KOF no causan de manera Granger al Coeficiente de distribución de ingresos Gini, aceptando la hipótesis nula planteada en la Tabla 22 letra C. Con esta información podemos afirmar que nuestras variables, cuando son analizadas de manera conjunta en el *test de causalidad Granger*, demuestran que el índice de KOF y el IDH, son relevantes para el modelo planteado inicialmente.

Observaciones.

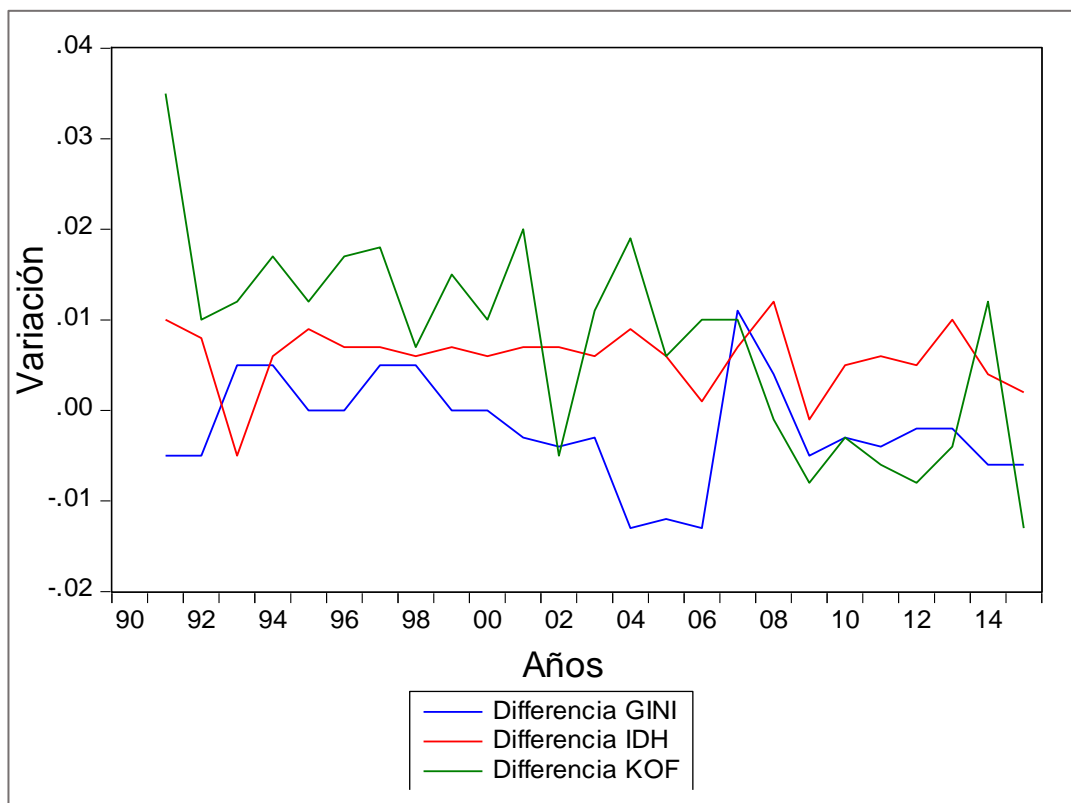
Cuando se analiza de manera individual la causalidad entre las variables, se logra detectar que nuestro índice de globalización KOF y el Coeficiente de distribución Gini, no demuestran algún grado de causalidad, ya que, de acuerdo a las hipótesis planteadas, estas

³⁸ Para la utilización el test de causalidad de Granger se utilizó un $\alpha=0,005$ junto con dos rezagos.

variables se excluyen en términos causales. Posteriormente se procedió a buscar la causante de este comportamiento

En primera instancia se corrigió la serie de tiempo, la cual no presentaba un comportamiento estacionario. Para lograr transformar nuestra serie de tiempo a estacionarias se utilizará el *Proceso estacionario en diferencias*. La principal solución en este método es tomar las primeras diferencias de las series de tiempo, este método es señalado por Gujarati & Porter (2010). Los resultados de este procedimiento se encuentran en el Gráfico 18.

Gráfico 18.- Serie de tiempo con las diferencias de las variables KOF, Gini e IDH.



Fuente: Elaboración propia utilizando programa E-views.

Al observar el Gráfico 18, podemos ver qué al utilizar la técnica de *Proceso estacionario por diferencias*, se puede evidenciar una tendencia de las variables hacia una constante lo que demuestra que se estaría en presencia de una serie de tiempo estacionaria, detectado principalmente por el comportamiento visual que se percibe. Cabe además señalar

que cuando se está en presencia de series de tiempo estacionarias, su media y su varianza son constantes en el tiempo y el valor de la covarianza entre dos periodos depende solo de la distancia o rezago de estos dos periodos, y no del tiempo en el cual se calculó la covarianza (Gujarati & Porter, 2010). Esto se explica de la siguiente manera en la Tabla 26.

Tabla 26.- Definición de Media, Varianza y Covarianza.

Definición de Media, Varianza y Covarianza.	
Media	$E(Y_t) = \mu$
Varianza	$Var(Y_t) = E(Y_t - \mu)^2 = \sigma^2$
Covarianza	$\gamma_k = E[(Y_t - \mu)(Y_{t+k} - \mu)]$

Fuente: *Econometría, Gujarati & Porter. 2010*

Como ya sabemos, para que una serie de tiempo sea estacionaria debe cumplir una serie de características. El comportamiento de las variables de estudios en el Gráfico 18, demuestra un comportamiento estacionario.

Luego de haber transformado nuestra serie de tiempo a estacionaria a través del proceso de las diferencias, se procedió a recalcular el *Test de causalidad de Granger*. Al igual que el primer test realizado anteriormente, se utilizarán dos rezagos.

Tabla 27.- Test de causalidad de Granger luego de corrección de serie de tiempo.

Test de Causalidad de Granger construido en base a la técnica de Autorregresión Vectorial (VAR), con $\alpha=0,05$			
Variable dependiente: D(Gini)			
Excluido	Chi-cuadrado	Grados de libertad	Probabilidad
D(IDH)	3,390044	2	0,1836
D(KOF)	3,005640	2	0,2225
Todos	5,249166	4	0,2627
Variable dependiente: D(IDH)			

Excluido	Chi-cuadrado	Grados de libertad	Probabilidad
D(Gini)	2,046035	2	0,3595
D(KOF)	3,479740	2	0,1755
Todos	4,728242	4	0,3163
Variable dependiente: D(KOF)			
Excluido	Chi-cuadrado	Grados de libertad	Probabilidad
D(Gini)	0,0239000	2	0,9881
D(IDH)	0,3114751	2	0,8544
Todos	0,381105	4	0,9840

Fuente: Elaboración Propia utilizando programa E-views.

Con la información entregada en la Tabla 27 y en conjunto con la Tabla 22, podemos establecer lo siguiente. Cuando se analiza la causalidad de manera individual del índice KOF y el IDH, estableciendo al Gini como variable dependiente, los resultados de la Tabla 27 nos sugiere aceptar ambas hipótesis nulas descritas en los contrastes A y B de la Tabla 22. Esto último, quiere decir que ambos índices no causan a la manera de Granger a Gini. Luego si analizamos el ultimo contraste de la Tabla 22 podemos establecer que ambas variables analizadas de manera conjunta en el modelo, no causan a la manera de Granger al Coeficiente de Gini.

En resumen, de acuerdo a lo anterior podemos decir que ambas variables (IDH y KOF) no causan a Gini, y tampoco de manera inversa. Estos resultados obtenidos difieren con los resultados anteriores realizados en el test de causalidad. Esta variación se debe principalmente a la pequeña cantidad de datos que conforman la serie de tiempo. Cabe además señalar que para la realización de este test la serie de tiempo se construye solo con 26 observaciones.

Teniendo en consideración las observaciones realizadas podemos establecer lo siguiente. De acuerdo a los resultados, no podemos concluir si existe una causalidad entre las variables, debido a que la cantidad de observaciones es muy pequeña (26 datos). Cabe además

señalar que, durante la serie de tiempo trabajado, existe una serie de eventos coyunturales tanto nacionales como internacionales. Alguno de los cuales podemos mencionar son: que en nuestro país durante los años 90 se firmó una serie de acuerdos comerciales con diferentes países en todo el mundo generando una apertura comercial importante; los efectos de la crisis asiática que afectó a Chile y al mundo durante ese mismo periodo; la aparición de la crisis subprime que llega al mundo y a nuestro país durante los años 2008 y 2009 generando una contracción económica local; y el terremoto del año 2010. Estas son algunas situaciones coyunturales del país y del mundo y que provocan una dispersión de los datos de una manera más incisiva en algunos periodos. Cabe además señalar, que si se logra obtener una base de datos más robusta, se tendrá una conclusión mucho más certera en cuanto a la causalidad de las variables.

4.4.- Prueba de Heterocedasticidad.

En esta oportunidad se verificará la existencia de heterocedasticidad en nuestro modelo de regresión lineal, para de esta manera lograr establecer si en nuestro modelo existe homocedasticidad. En definitiva, se busca que se cumpla un supuesto importante de nuestro modelo, el cual es el supuesto de homocedasticidad, o *igual* (homo) *dispersión* (cedasticidad), es decir, *igual varianza* (Gujarati & Porter, 2010). De manera simbólica tenemos lo siguiente.

Ecuación 2

$$E(u^2_t) = \sigma^2 \quad t = 1, 2, \dots, n$$

De acuerdo a la Ecuación 2, podemos establecer que σ^2 es un escalar constante para todos los periodos, esto significa que habría una distribución de probabilidad de idéntica amplitud para cada variable aleatoria. La importancia de que nuestro modelo tenga un comportamiento bajo el supuesto de la homocedasticidad, será que nuestro modelo presentará coeficientes mejores o eficientes, lineales e insesgados.

Para lograr la detección de la heterocedasticidad se utilizará la *Prueba General de White*. Para la realización de esta prueba, se expondrán dos resultados. El primero serán los

resultados donde se decidió incluir los términos cruzados³⁹ de White, y el segundo serán resultados sin los términos con productos cruzados en el procedimiento de prueba de White, con esto se obtiene una prueba de heterocedasticidad pura (Gujarati & Porter, 2010)

En la Tabla 28 y Tabla 29 se presentan los resultados para nuestro primer resultado, el cual es la *Prueba general de White*, con la inclusión de los términos cruzados. Además, también se mencionará la hipótesis nula a aceptar o a rechazar en la Tabla 30.

Tabla 28.-Test de Heterocedasticidad.

Prueba General de White				
F-estadístico	2,245948	Prob. F (5,20)		0,0849
Chi- Cuadrado Obtenido	9,349204	Prob. Chi-cuadrado (5)		0,0959
Escala Explicada SS	9,298956	Prob. Chi-cuadrado (5)		0,0977
Variables utilizadas en el modelo de regresión lineal múltiple ($\alpha= 0,05$)				
Variable	Coefficiente	Desviación Estándar	t-Estadístico	Prob.
Constante	0,011236	0,030115	0,373120	0,7130
IDH ²	0,144892	0,093222	1,554267	0,1358
IDH *KOF	-0,219704	0,109537	-2,005747	0,0586
IDH	-0,082473	0,094983	-0,868299	0,3955
KOF ²	0,081789	0,038911	2,101969	0,0484
KOF	0,064258	0,036625	1,754508	0,0947

Fuente: Elaboración propia por medio del programa estadístico EViews.

Nota: Las siglas utilizadas representan lo siguiente:

- IDH: Índice de Desarrollo Humano.

- KOF: Índice de Globalización KOF.

Tabla 29.- Resultados de la Regresión Lineal Múltiple.

Resultados de Regresión lineal	
Variable dependiente	Residuos 2

³⁹ Para más información véase Gujarati & Porter 2010, Capítulo 11: Heterocedasticidad: ¿Qué pasa si la varianza del error no es constante?

R-Cuadrado	0,359585
R- Cuadrado ajustado	0,199481
Cantidad de observaciones	26

Fuente: Elaboración propia por medio del programa estadístico EViews.

De acuerdo a la Tabla 29 podemos afirmar que, para la realización del Test White, nuestra variable dependiente son los residuos al cuadrado. En cuanto a los niveles de bondad del modelo este es de un 36%, información entregada por el R-cuadrado.

Tabla 30.-Hipótesis del modelo.

Hipótesis del modelo	
Hipótesis 0	No hay heterocedasticidad en el modelo
Hipótesis 1	Si hay heterocedasticidad en el modelo

Fuente: Elaboración propia por medio del programa estadístico EViews.

De acuerdo con la Tabla 28 y la Tabla 30 se puede establecer que nuestro modelo no existe la presencia de heterocedasticidad. Para un mayor detalle de la explicación se citará lo siguiente:

Ecuación 3

$$n \cdot R^2 \underset{\text{asin}}{\sim} \chi_{gl}^2$$

Si observamos la Tabla 28, nuestra Chi-cuadrado obtenido se formula a partir de la Ecuación 3. La forma para interpretar este valor es comparando con la Chi-cuadrado crítico. Este último valor es extraído de la *Tabla de distribución de valores críticos*.

Para que exista homocedasticidad, nuestro Chi-cuadrado obtenido debe ser menor a nuestro valor Chi-cuadrado crítico. De lo contrario estaríamos en presencia de heterocedasticidad en nuestro modelo. Para este último, utilizamos 5 grados de libertad porque se utilizan 5 regresores en la regresión auxiliar (no se considera la constante).

Tabla 31.- Valores Chi-Cuadrado de la regresión.

Valores Chi-Cuadrado			
Chi-Cuadrado Obtenido	9,349204	Chi-Cuadrado critico	11,070

Fuente: Elaboración propia por medio del programa estadístico E-Views.

De acuerdo a la

Tabla 31, podemos establecer que no hay presencia de heterocedasticidad ya que nuestro Chi-cuadrado obtenido es menor al valor crítico. Además, si vemos la probabilidad de la Chi-cuadrado obtenida en la Tabla 28, esta nos sugiere que aceptemos la hipótesis nula planteada en la Tabla 30.

La aceptación de la hipótesis nula, se debe a que la probabilidad que se obtiene en la Tabla 28 (sección Chi-cuadrado obtenido), es mayor a nuestro nivel de significancia α .

En síntesis, de acuerdo a los cálculos obtenidos podemos decir que existe evidencia estadística para no rechazar la hipótesis. Es decir, aceptamos que en nuestro modelo no existe heterocedasticidad, y de que existe homocedasticidad.

Si bien en el modelo anterior se obtuvo un valor favorable hacia la presencia de homocedasticidad en el modelo de regresión, los grados de libertad utilizados fueron muy altos para una muestra de pequeña de tan solo 26 observaciones. Resulta más conveniente utilizar menos grados de libertad, para que nuestro modelo tenga más datos que permitan explicar el fenómeno en estudio.

Ya mencionado esto daremos a conocer el segundo resultado, el cual no incluye los términos con productos cruzados en el procedimiento de prueba de White. Lo que nos indicaría que estamos en presencia de una prueba de heterocedasticidad pura.

Tabla 32.- Prueba Pura de heterocedasticidad de White

Prueba General de White (prueba pura de heterocedasticidad)			
F-estadístico	3.315588	Prob. F (5,20)	0.0543

Chi- Cuadrado Obtenido	5.818554	Prob. Chi-cuadrado (5)	0.0545	
Escala Explicada SS	5.787281	Prob. Chi-cuadrado (5)	0.0554	
Variables utilizadas en el modelo de regresión lineal múltiple ($\alpha= 0,05$)				
Variable	Coefficiente	Desviación Estándar	t-Estadístico	Prob.
Constante	0.000434	0.000241	1.799729	0.0850
IDH ²	-0.001861	0.000788	-2.361541	0.0270
KOF ²	0.001700	0.000660	2.574431	0.0170

Fuente: Elaboración propia por medio del programa estadístico E-Views.

Tabla 33.- Valores Chi-Cuadrado de la regresión con prueba pura de heterocedasticidad.

Valores Chi-Cuadrado			
Chi-Cuadrado Obtenido	5.818554	Chi-Cuadrado critico	5,991

Fuente: Elaboración propia por medio del programa estadístico E-Views.

A partir de la Tabla 32 y Tabla 33 podemos establecer lo siguiente. Cuando no se incluyen los términos cruzados de White, se utilizan menor grados de libertad. Esto permite que nuestro modelo conserve una mayor cantidad de observaciones.

Una vez mencionado lo anterior podemos establecer, que en nuestro modelo no hay heterocedasticidad, aceptándose la hipótesis nula de la Tabla 30. En cuanto a los valores probabilísticos alcanzados en la Tabla 32, vemos que superan débilmente nuestro nivel de significancia α . Esto se debe principalmente a la escasez de datos de nuestro modelo. Además, nos estaría sugiriendo que nuestro modelo se encuentra cercano a la situación

En síntesis, una vez expuestos los resultados de la aplicación de la *Prueba de heterocedasticidad de White* y la *Prueba pura de heterocedasticidad de White* podemos establecer que en nuestro modelo no existe heterocedasticidad cuando se utiliza un nivel de significancia (α) de un 0,05. Dicho de otro modo, el comportamiento de los errores de nuestro modelo son homocedásticos (igual dispersión).

4.5.- Coeficiente de Correlación Parcial.

Este coeficiente nos permite identificar una correlación entre dos variables de manera independiente, es decir, si se busca una correlación entre dos variables en un modelo que existen tres variables en estudio, este método logra eliminar la influencia de la tercera variable.

Estas correlaciones parciales se obtienen con facilidad a partir de los coeficientes de correlación simples o también llamada correlación de orden cero. La fórmula para obtener la correlación parcial se explica de la siguiente manera.

$$r_{12.3} = \frac{r_{12} - r_{13}r_{23}}{\sqrt{(1-r_{13}^2)(1-r_{23}^2)}} \quad (1)$$

$$r_{13.2} = \frac{r_{13} - r_{12}r_{23}}{\sqrt{(1-r_{12}^2)(1-r_{23}^2)}} \quad (2)$$

$$r_{23.1} = \frac{r_{23} - r_{12}r_{13}}{\sqrt{(1-r_{12}^2)(1-r_{13}^2)}} \quad (3)$$

Las ecuaciones de la (1) a (3) se denominan como coeficientes de correlación parcial o correlación de primer orden.

Como se describió anteriormente, para lograr calcular los coeficientes de relación parciales, es necesario obtener los coeficientes de correlación simple. Esto último se exponen en la Tabla 34 que se encuentra a continuación.

Tabla 34.- *Coeficiente de correlación simple*

Correlación Simple (Pearson)			
	Índice de Globalización	Distribución de Ingresos	Índice de Desarrollo Humano

Índice de Globalización	Correlación de Pearson	1	-0,602	0,912
	N	26	26	26
Distribución de Ingresos	Correlación de Pearson	-0,602	1	-0,813
	N	26	26	26
Índice de Desarrollo Humano	Correlación de Pearson	0,912	-0,813	1
	N	26	26	26

Fuente: Elaboración propia utilizando programa SPS

Una vez calculado los coeficientes de correlación simples, estamos en condiciones para calcular el coeficiente de correlación parcial de las variables en la Tabla 35.

Tabla 35.- *Coefficiente de Correlación parcial.*

Coefficiente de Correlaciones parciales.			
<i>Correlación</i>	<i>Índices</i>	<i>Variable excluida</i>	<i>Nivel de correlación</i>
Distribución de ingresos y Globalización	Gini-KOF	Índice de desarrollo humano	58,39%
Distribución de ingresos y Desarrollo humano	Gini-IDH	Índice de globalización	-80,59%
Globalización y Desarrollo humano	KOF-IDH	Distribución de ingresos	90,89%

Fuente: Elaboración propia utilizando E-views.

De acuerdo a los datos expuestos en la Tabla 35 se puede lograr construir las siguientes conclusiones que se mencionaran a continuación.

4.5.1.- Análisis de los Coeficientes de correlación parcial.

a.- Distribución de ingresos y el Índice de Globalización KOF.

En este primer análisis podemos establecer que de acuerdo con lo expuesto en la Tabla 35, existe una correlación parcial positiva de un 58% (se excluye el Índice de desarrollo humano). Esto quiere decir que cuando existe un aumento en los niveles de globalización, ya sea en sus diferentes dimensiones (económico, social y político), la distribución de ingreso también se comportara de una manera creciente. Como ya se ha señalado, la distribución de ingreso es medida por el índice de Gini, el cual tiene un comportamiento particular.

El Coeficiente de Gini toma valores entre 0 y 1. Cuando este índice toma valores cercanos a uno, se interpreta como un aumento en la desigualdad en distribución de ingresos. En cambio, cuando el índice de Gini, adquiere valores cercanos a cero, se interpreta como una disminución en los niveles de desigualdad en la distribución de ingresos. Esto quiere decir que, para lograr niveles equilibrados en la distribución de ingresos, se debe alcanzar valores cercanos a cero en el índice de Gini.

Cabe además señalar que en la Tabla 34, cuando se mide la magnitud beta del Índice de globalización KOF, este presenta un valor positivo para el modelo, lo que significa que cuando el índice de Gini se establece como variable dependiente en el modelo, el índice de globalización KOF se comporta de tal manera que genera un aumento en el valor de la variable dependiente.

En síntesis, podemos establecer qué al existir un aumento en los niveles de globalización en nuestro país, los niveles de distribución de ingreso también aumentan, fomentando el crecimiento en las brechas de desigualdad en la población.

Si lo analizamos desde la dimensión económica, este fenómeno se presenta en países han aplicado débiles medidas que salvaguarden la economía local, afectando principalmente a empresas que se componen de trabajadores no calificados. Serán estos trabajadores quienes, al percibir un bajo nivel de salario, agudizarán la desigualdad en la distribución de ingresos, al perder sus puestos de empleo producto del cambio en el mercado causado por la apertura hacia el exterior.

b.- Distribución de ingresos e Índice de desarrollo humano.

Ya en nuestro segundo análisis entre estas dos variables podemos establecer lo siguiente. A partir de los datos expuestos en la Tabla 35 podemos establecer que existe una correlación parcial negativa de un 80% entre la distribución de ingreso y el nivel de desarrollo humano de las personas (se excluye el Índice de globalización KOF). Esto quiere decir que cuando existe un aumento en los niveles de desigualdad en la distribución de ingreso (cerca a 1), las personas tienen menos posibilidades de optar a un mejor desarrollo para sí mismas.

Cuando se logra obtener valores cercanos a cero en el índice de distribución de ingresos Gini, quiere decir que estamos en presencia de una distribución de ingresos mucho más equilibrada y justa. Esa situación es percibida en las personas principalmente en una mejora en sus salarios, lo que les permite tener mayores oportunidades para alcanzar un nivel de desarrollo humano.

El desarrollo humano se refiere a optar a servicios que proporcionen una buena calidad de vida, como lo son por ejemplo un acceso a educación de calidad, un servicio de salud eficiente y digno, entre otras. En definitiva, el lograr tener un buen desarrollo humano es tener un nivel de vida que permita suplir todas las necesidades de cada persona, siempre y cuando tengan un nivel de salario que permita acceder a estos beneficios.

También si se logra reflexionar desde el punto de vista del Índice de desarrollo humano, este nos sugiere qué si las personas obtienen mayores niveles de educación y logran tener mejor acceso a un servicio de salud de calidad, lograrían alcanzar un mayor nivel de desarrollo humano. En esencia, nos sugiere que si se logra optar a un mayor grado de educación este nos permitirá alcanzar un mayor nivel de desarrollo humano.

En síntesis, podemos decir que cuando los niveles de desigualdad muestran un crecimiento, los niveles de desarrollo humano decaen fuertemente, comprometiéndose el nivel de vida, educación y salud de las personas.

c.- Índice de Globalización KOF e Índice desarrollo humano.

Ya en este último análisis podemos hacer la siguiente afirmación. De acuerdo con los datos expuestos en la Tabla 35 podemos afirmar que existe una fuerte correlación entre el índice de globalización y el nivel de desarrollo humano. Con un 91% de correlación parcial (excluido el índice de Gini), se puede afirmar que los niveles de globalización inciden fuertemente en el nivel de desarrollo de las personas.

La globalización se ha convertido en la vía que muchos países han optado para lograr alcanzar un alto nivel de desarrollo tanto en su economía como nación en general. Esto ha permitido que los países puedan acceder a una serie de beneficios, como lo son, por ejemplo: tecnología, apertura comercial, entre otros.

Los avances en tecnología han permitido un amplio desarrollo en diversas áreas como por ejemplo el servicio de salud, el cual ha permitido detectar enfermedades a tiempo e incluso acelerar el proceso en la investigación de antídotos para diversas enfermedades. Han sido estos avances los que han generado un aumento en los años de vida de las personas, brindando una mejor calidad de la misma.

La globalización también ha permitido una mayor fluidez en los intercambios estudiantiles internacionales, esto impulsado fuertemente por convenios entre diferentes universidades de diferentes países. Esto les brinda a los estudiantes una visión global, que le permite estar en constante aprendizaje con el entorno del nuevo país extranjero. Las costumbres, cultura, y un nuevo modelo educativo, son lecciones enriquecedoras para un estudiante de intercambio.

En síntesis, podemos establecer, que ha mayor nivel de globalización de un país existirán mayores oportunidades de desarrollo para las personas. La educación, la tecnología en el servicio de salud, y mayores intercambios comerciales con el resto del mundo hacen que un país tenga a su haber, mayores ingresos. Esto último, se traduce en implementación de políticas que fortalecen el crecimiento de un país y junto con ello su economía.

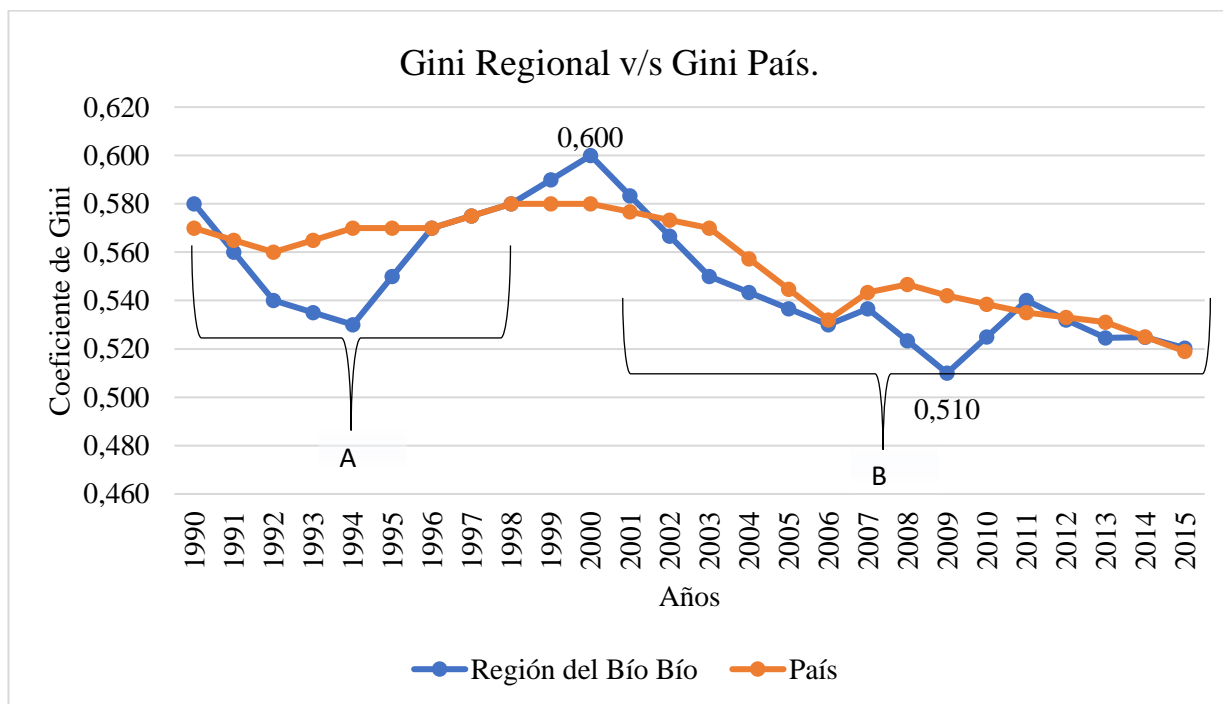
Si una economía es sólida también su fuerza de trabajo se verá beneficiada obteniendo mayores salarios y mejores condiciones de trabajo, mejorando así su nivel de vida.

4.6.- Análisis Comparativo entre Chile y la Región del Biobío.

En el análisis anterior se analizaron los resultados a nivel país. En esta oportunidad se realizará un análisis comparativo entre la Octava Región y nuestro país. Esto se busca llevar a cabo por la finalidad de conocer las posibles diferencias de crecimiento, en diversos aspectos tanto económico, social y político. El análisis se abordará en temas como la desigualdad, ingreso salarial, conectividad y empleo.

Para la construcción del Gráfico 19, se utilizó la base de datos del coeficiente de Gini calculada bajo el método tradicional. Esto debido a que existe una mayor base de datos en comparación con el cálculo bajo la nueva metodología.

Gráfico 19.- *Coeficiente Gini Regional v/s Coeficiente Gini del País.*



Fuente: Elaboración Propia utilizando base de datos de Encuesta CASEN.

**Nota: Para los últimos 4 años se procedió a realizar una estimación con el modelo creado en la investigación. Esto con la finalidad de completar nuestras observaciones, solo para este análisis.*

A partir del Gráfico 19 podemos establecer lo siguiente. Si observamos el punto A, podemos ver que el nivel del coeficiente de Gini para la región es menor a los niveles nacionales. Esto debido a que la región se encontraba en un buen periodo económico producto de las reformas económicas que vivía el país, principalmente por decisiones que apuntaban a una reestructuración económica la cual consideraba a las exportaciones como el principal factor de crecimiento. Además, se inició una etapa de flexibilización de las políticas económicas y de privatización (1990). Estas medidas ayudaron a la región a disminuir las brechas de desigualdad. Sin embargo, hubo un efecto tardío por parte de la región, versus la situación del país. Este comportamiento queda en evidencia a contar del año 1994, que es cuando aumenta de manera violenta los niveles de desigualdad, el cual pasa de un 0,54 a un 0,57 en dos años.

El aumento en los niveles de desigualdad se produce cuando Chile comienza a sentir los primeros efectos de la crisis asiática a finales del año 1997. Los efectos de la crisis llegan a nuestro país por dos canales. El primero es por la caída en precios de intercambio de bienes con los demás países y una contracción en los flujos de capitales extranjeros hacia Chile.

Para poder paliar la crisis, una de las medidas que se implementó el Banco Central fue el de aumentar la tasa de la política monetaria a un 14,5% real. Esta medida agudizó la contracción en la producción, resultando afectadas las pequeñas y medianas empresas. Estas últimas fueron quienes se vieron más afectadas por la crisis, debiendo incluso declararse en quiebra, dejando a personas sin empleo. Esto afecta directamente en la distribución de ingresos, viéndose fuertemente afectada la región, llegando a un 0,6 en el año 2000. Chile había pasado de crecer a un 7% (1997) a un 2,7% (2003).

Luego si observamos el punto B en el Gráfico 19, podemos hacer las siguientes observaciones. En general existe una tendencia a la baja en los niveles de desigualdad. Ya en los años posteriores, nuestro país busca retornar la actividad económica que tenía antes de la

crisis asiática. Sería en el año 2004 donde el país en general comenzaba a reactivarse, y se comienza a tener una tendencia al crecimiento, las actividades de exportación comienzan a reactivarse lentamente en conjunto con el consumo. Esto último fuertemente en los años 2002 hasta el año 2006.

Ya a finales del año 2007 llega la crisis *Subprime*. Los efectos de esta crisis se hacen sentir en el mercado financiero y en el alza de los precios internacionales, incluido el precio del petróleo. Las variaciones de los precios hacen aumentar la inflación, llegando a alcanzar para el 2008 un 8,7%. El aumento en los precios también ocurre en las materias primas, lo que produce un aumento de precio en el cobre y otras materias primas. Esto resulta beneficioso para la región ya que posee ventaja en recursos naturales utilizados como materias primas.

Durante el periodo 2008 hasta el 2015, se comienzan a implementar un plan estratégico regional, el cual busca reactivar y busca agregar valor a los procesos productivo de la región. En cuanto a los niveles de desigualdad, se busca aumentar la cantidad de personas que puedan culminar sus estudios obligatorios, para de esa manera poder optar a una mejora en los salarios.

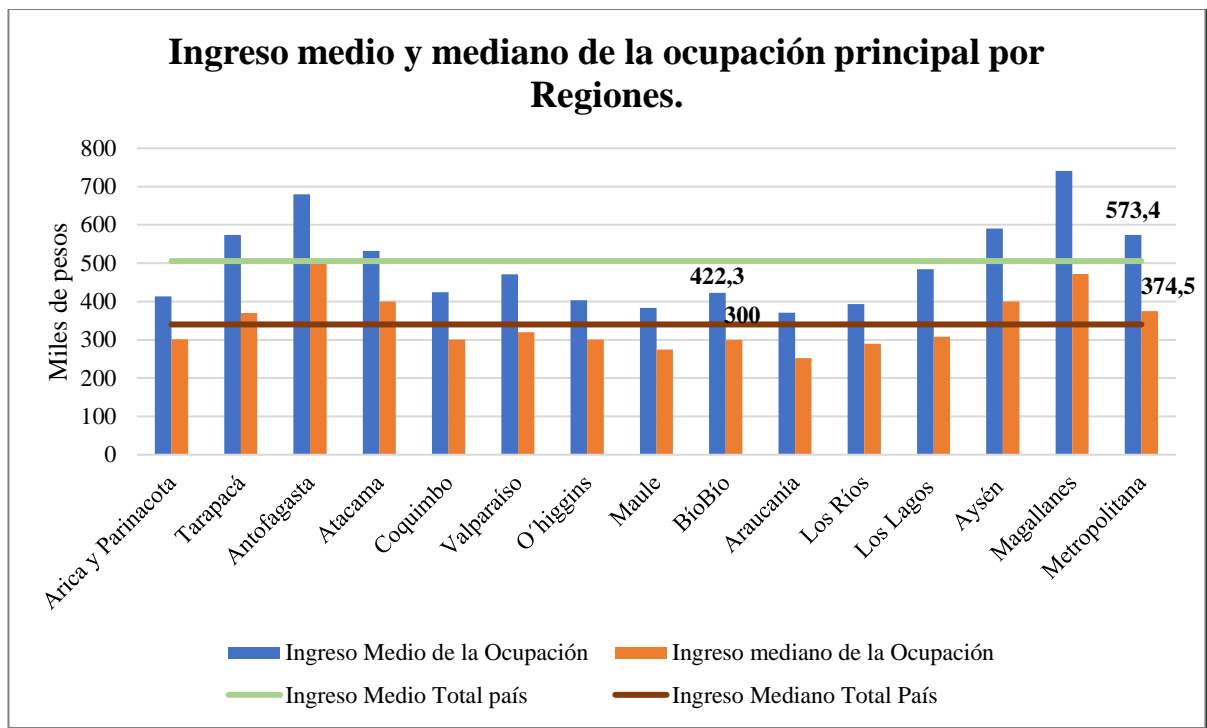
También durante este mismo periodo la región busca fomentar los encadenamientos productivos virtuosos en sectores claves (acero, petroquímica, plástico, maderero, energético) y emergentes (agroalimentario, acuícola, turismo), fortalecer el capital humano y la empleabilidad de la fuerza laboral, la consolidación de la capacidad científica y tecnológica, y de la modernización de la base logística y de conectividad y de la eficiente administración de las fuentes energéticas (Estrategia Regional de Desarrollo, 2008).

En síntesis, si vemos los niveles de desigualdad de los últimos años, si bien estos han tendido a la baja aún se mantiene un nivel elevado de desigualdad de ingresos.

Ingresos por ocupación principal⁴⁰ clasificados por Región.

Otro tema que es interesante de analizar es los niveles de ingresos que perciben las personas por región. En esta oportunidad, se expondrá información sobre los ingresos de la región en comparación con lo percibido en promedio por el país.

Gráfico 20.- Gráfico comparativo de ingresos medio y mediano de la ocupación por regiones.



Fuente: Encuesta suplementaria de ingresos 2015. Instituto Nacional de Estadísticas (INE).

De acuerdo a los datos expuestos en el Gráfico 20 podemos deducir que el ingreso medio⁴¹ de los ocupados a nivel nacional ascendió a \$505.477. Por otra parte, el ingreso

⁴⁰ Corresponde a la suma de todos los ingresos provenientes de la actividad principal actual de un ocupado, recibidos en el mes de referencia.

⁴¹ Es la suma de todos los ingresos de la población, dividido por la cantidad total de perceptores. Es decir que este ingreso es lo que obtendría cada persona si el total de ingresos se repartiera por partes iguales en la población, por lo que es interpretado como el ingreso representativo de la población.

mediano⁴² de los ocupados alcanzo los \$340.000. Para ambos casos, la región del Biobío permaneció por debajo de los niveles nacionales.

Si revisamos los niveles más altos de salarios para ambas categorías están las regiones de Magallanes y Antofagasta las cuales alcanzaron \$740.561 y \$ 679.830 para la media de ambas regiones y en términos de la mediana se alcanzó \$471.915 y \$500.135 respectivamente.

Esto se explica de acuerdo a la actividad económica que desarrolla cada región del país la cual, dependerá de la extensión geográfica, riquezas naturales, disponibilidad de recursos, materias primas y el grado de especialización de la fuerza de trabajo local; Antofagasta presenta una mano de obra altamente especializada ya que se dedicada a la minería y Magallanes posee una gran extensión de áreas geográficas lo que le permite ser una región dedicada a la actividad ganadera.

En síntesis, podemos decir que nuestra región a pesar de dedicarse a diferentes rubros económicos como la siderurgia, la agricultura, la industria de la celulosa, la actividad forestal, entre otras, y junto con ello contar con mano de obra especializada en diferentes rubros, aún no ha podido alcanzar ni siquiera los niveles medios y/o medianos que se establecen a nivel país en materia de ingresos salariales. Además, se puede percibir una clara concentración de ingresos salariales en las regiones que poseen una mayor concentración económica, dando paso a la centralización en polos económicos en el norte y en el sur.

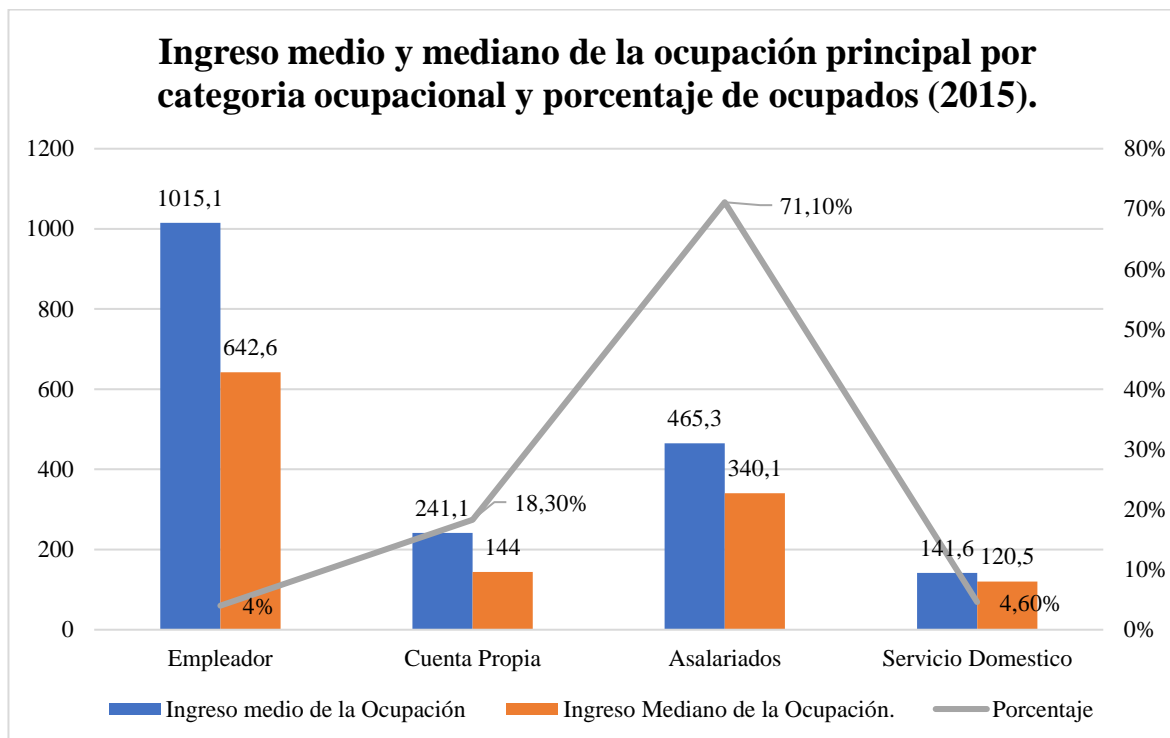
Ingresos por ocupación principal, clasificados por categoría ocupacional.

Luego de hacer una comparación a nivel de regiones en nuestro país, a continuación, se dará a conocer la cantidad de ingresos de las personas, pero clasificados por categoría

⁴² Corresponde al ingreso que recibe el perceptor situado en el medio de la distribución, una vez ordenados los ingresos de menor a mayor. Es decir, es el ingreso que divide a la población en dos partes iguales: una mitad recibe un ingreso igual o menor que la mediana, mientras que mitad restante recibe un ingreso mayor. Por lo mismo, el ingreso mediano es interpretado como el ingreso que recibe un individuo representativo de la población.

ocupacional. Cabe además señalar que el análisis del Gráfico 21, se presenta la información solamente de la Región de Biobío.

Gráfico 21.- Ingresos ocupacionales según categoría ocupacional en la región del Biobío



Fuente: Encuesta suplementaria de ingresos 2015. Instituto Nacional de Estadísticas (INE)

A partir del Gráfico 21 podemos establecer que la categoría ocupacional que concentra la mayor cantidad de ocupados en la fuerza de trabajo son los asalariados (71,1%). Para esta categoría se obtiene \$465.291 como ingreso medio y \$340.092 como ingreso mediano respectivamente. También como se puede deducir, en la categoría de empleador los ingresos medios son 2,2 veces superior que los ingresos medios de los asalariados

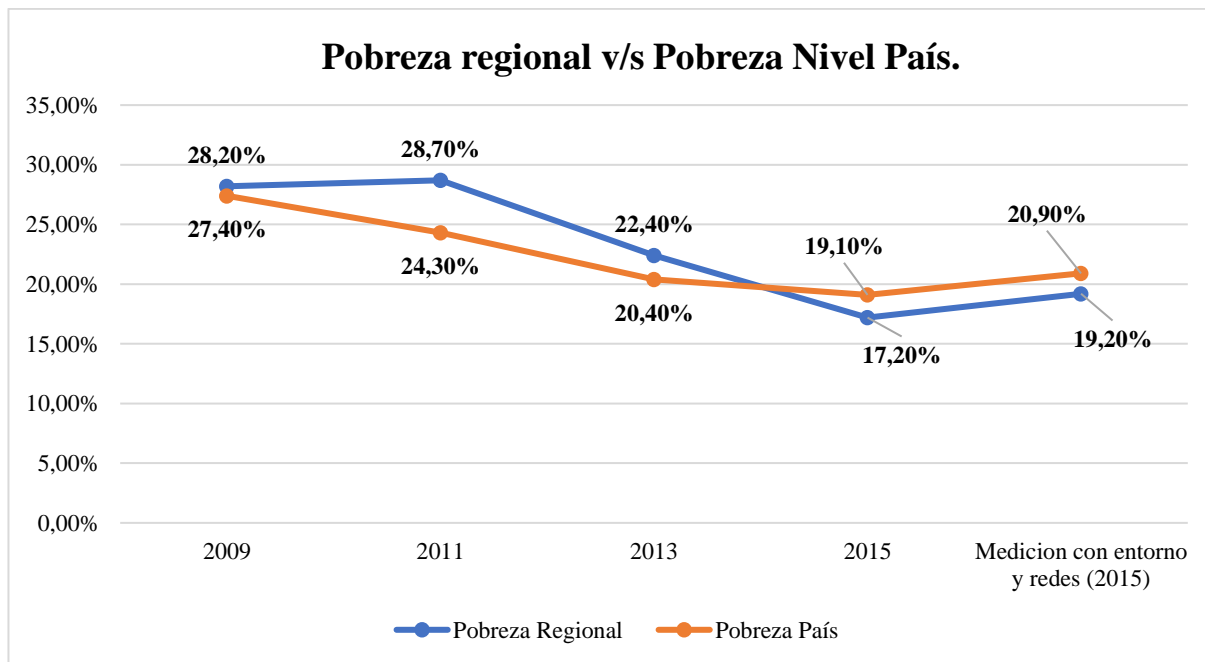
Continuando con el análisis del Gráfico 21 se establece que la categoría de empleadores que concentra solo un 4% de los ocupados regionales, gana cerca de 2 veces más que un sueldo de los trabajadores asalariados y cerca de 7 veces más que el servicio doméstico que concentra un 4,6% de los ocupados en la región

Niveles de Pobreza en la región respecto al país.

Otro aspecto que podemos citar para poder desentrañar lo ocurrido con la abismante diferencia entre la desigualdad de ingresos, es la pobreza. Este factor se encuentra estrechamente relacionado con la desigualdad, ya que esta determina la brecha que definirá a las familias que se encuentran en dicha situación.

Para ello, se citará el Gráfico 22 que explica la evolución de la pobreza en la región versus la región que ha existido a nivel país.

Gráfico 22.- Personas en situación de pobreza multidimensional.



Fuente: Elaboración propia a partir de datos del Informe de Desarrollo Social 2016. Ministerio de Desarrollo Social.

A partir del Gráfico 22 anterior, podemos señalar que en el año 2009 hasta el año 2013 los periodos de pobreza eran casi de un 30% (2011) para la región. Sin embargo, a pesar de que la región se encuentra en un nivel bajo el promedio de pobreza nacional, durante el año 2015 se dan a conocer los dos últimos valores vistos de izquierda a derecha en el Gráfico 22. El primer valor muestra un valor sin la inclusión de la “dimensión con el entorno y redes”. El

segundo valor incluye la dimensión ya mencionada y se observa un aumento de 2 puntos porcentuales.

Con la información recopilada podemos deducir que se han hecho esfuerzos para poder disminuir los niveles de pobreza en la región. Además, es necesario señalar que la nueva metodología para medir los niveles de pobreza, es mucho más integral ya que contempla diversas dimensiones que de no llegar a ser contempladas, pueden coartar las posibilidades de superación de la pobreza.

Situación de vivienda en la región del Biobío y Chile.

Uno de las dimensiones que nos muestran y reflejan en de cierto grado el diario vivir de las personas, es la situación de vivienda. La finalidad de exponer este tema es el de dejar en manifiesto estadísticamente cómo y en qué condiciones viven las personas en nuestro país y en la región. Este tema complementa el tema principal que se ha desarrollado en este informe, el cual es la distribución de ingresos y de cómo ha afectado a la cotidianidad en cuanto a sus hogares.

En cuanto al análisis, se citarán datos comparativos en dos temas los cuales son el estado de conservación y la adquisición de la vivienda según el tipo de financiamiento. Estos datos corresponden al año 2015. Este análisis demuestra de una manera un poco más tangible, la entrega en los beneficios generados en parte por la globalización.

Se busca con esta información incorporar de cierta forma la dimensión *vivienda* correspondiente a la nueva metodología implementada en Chile para medir la pobreza. Este ítem demuestra las condiciones en que habitan las personas y de cómo impacta directamente en la capacidad de contar con una vida sana y el pleno desarrollo de sus relaciones familiares armónicas, que afectan tanto a su bienestar como su dignidad y el desarrollo de sus capacidades en el ámbito laboral y educativo.

Índice de Conservación de la vivienda.

Este índice permite tener algún grado de acercamiento en cómo viven las personas de la región del Biobío y de las mejoras que se hacen a las viviendas. Una vivienda en buen estado potencia la calidad de vida de las familias.

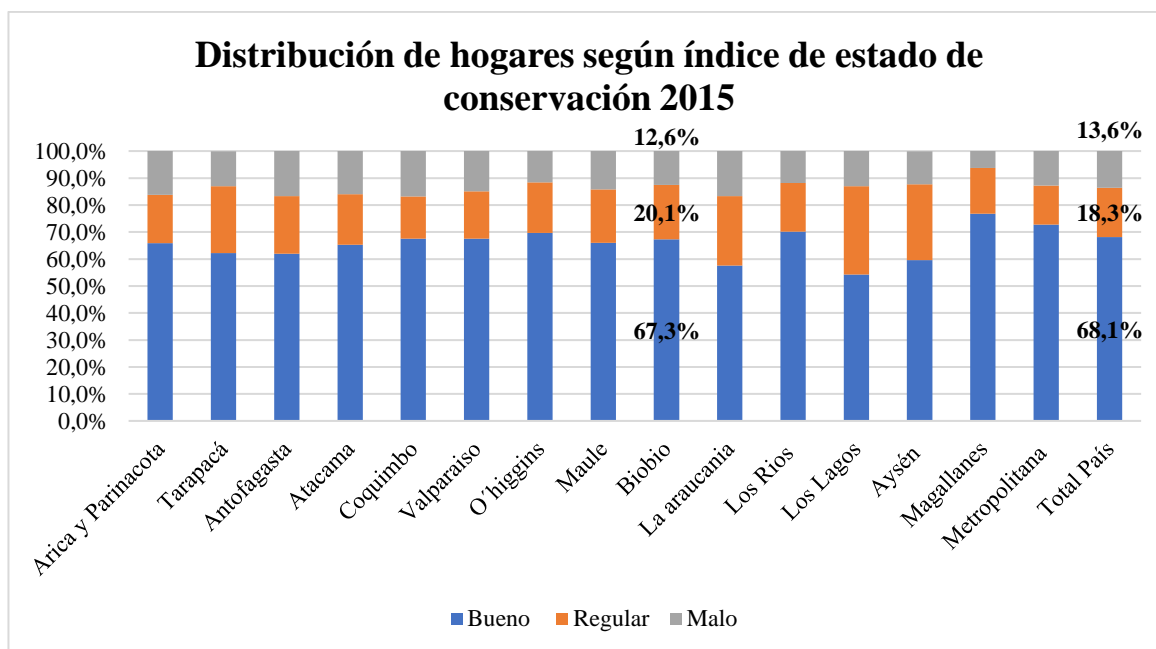
Tabla 36.- Descripción de índice de conservación de la vivienda

Categoría	Descripción
Bueno	Estado de conservación bueno en muros y estado de conservación bueno o aceptable en techo o piso
Regular	Estado de conservación aceptable en muros y estado de conservación bueno o aceptable en techo o piso
Malo	Al menos un indicador con estado de conservación malo (muro, piso o techo)

Fuente: Encuesta CASEN 2015

La descripción de las categorías de la Tabla 36 nos permite comprender de una manera más amigable los resultados que se exponen en el Gráfico 23.

Gráfico 23.-Distribución de hogares según índice de estado de conservación 2015.



Fuente: Encuesta CASEN 2015

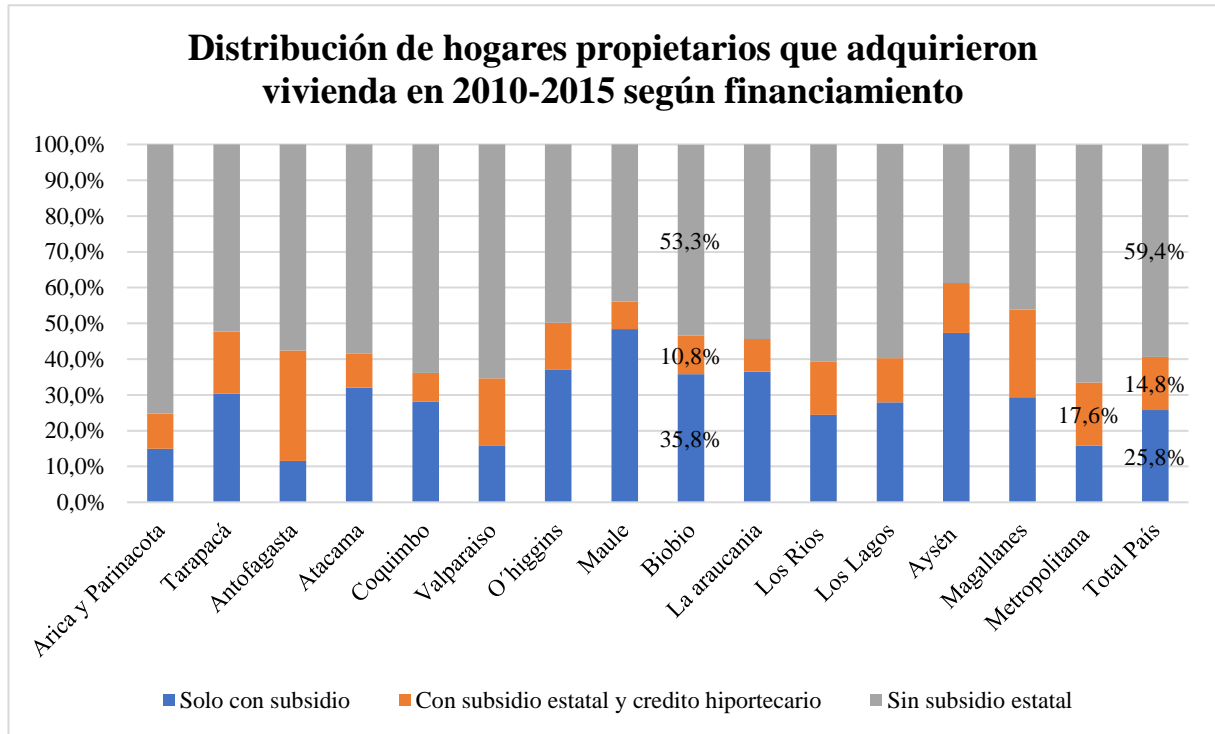
En cuanto a los niveles de conservación de las viviendas, vemos que existe otro tipo de comportamiento. De acuerdo al Gráfico 23, un 67,3% de las viviendas mantiene un buen estado de conservación en los muros principalmente, y en la condición de aceptable o buena la condición de los techos y pisos. Un 20,1% de las viviendas tiene un estado de conservación regular, teniendo un estado de aceptable de los muros de la vivienda, y una condición aceptable o buena en la condición de los techos y pisos. Un 12,6% corresponde a viviendas mal conservadas las cuales pueden tener un indicador (muro, techo y piso) en mal estado.

En cuanto al análisis comparativo con el país, la región está muy cerca de la media en la categoría de viviendas en buena conservación y en mala conservación. Sin embargo, si vemos las viviendas con una conservación regular, la Región del Biobío se ubica en 2 puntos porcentuales sobre la media del país. Esta situación es alentadora ya que hay más probabilidades de que las personas puedan ingresar a la categoría de casas bien conservadas, lo que se traduciría en un mayor bienestar para la dignidad y calidad de vida de las personas.

Índice de adquisición de viviendas según tipo de financiamiento.

Este índice nos señala el tipo de financiamiento más utilizado al momento de adquirir una vivienda. Se proporcionará datos regionales en comparación con los datos a nivel país. Con la entrega de subsidio habitaciones se puede hacer un acercamiento sobre la distribución generados por el nivel de producción, gracias a los diferentes intercambios comerciales que realiza el país con diversos países del globo.

Gráfico 24.- Distribución de hogares propietarios que adquirieron vivienda en 2010-2015 según financiamiento.



Fuente: Encuesta CASEN 2015.

A partir del Gráfico 24 podemos afirmar lo siguiente. Si analizamos los niveles de entrega de subsidio de vivienda de los últimos 5 años, podemos decir que nuestra región se encuentra sobre la media de lo que se proporciona a nivel país. Mientras que si vemos el tipo de financiamiento mixto (con subsidio estatal y crédito hipotecario), los niveles en la región baja cerca de 4 puntos porcentuales. Cerca de más de la mitad de las personas en la región realizan su adquisición de vivienda sin el subsidio habitacional del estado, situación que es menor al escenario nacional.

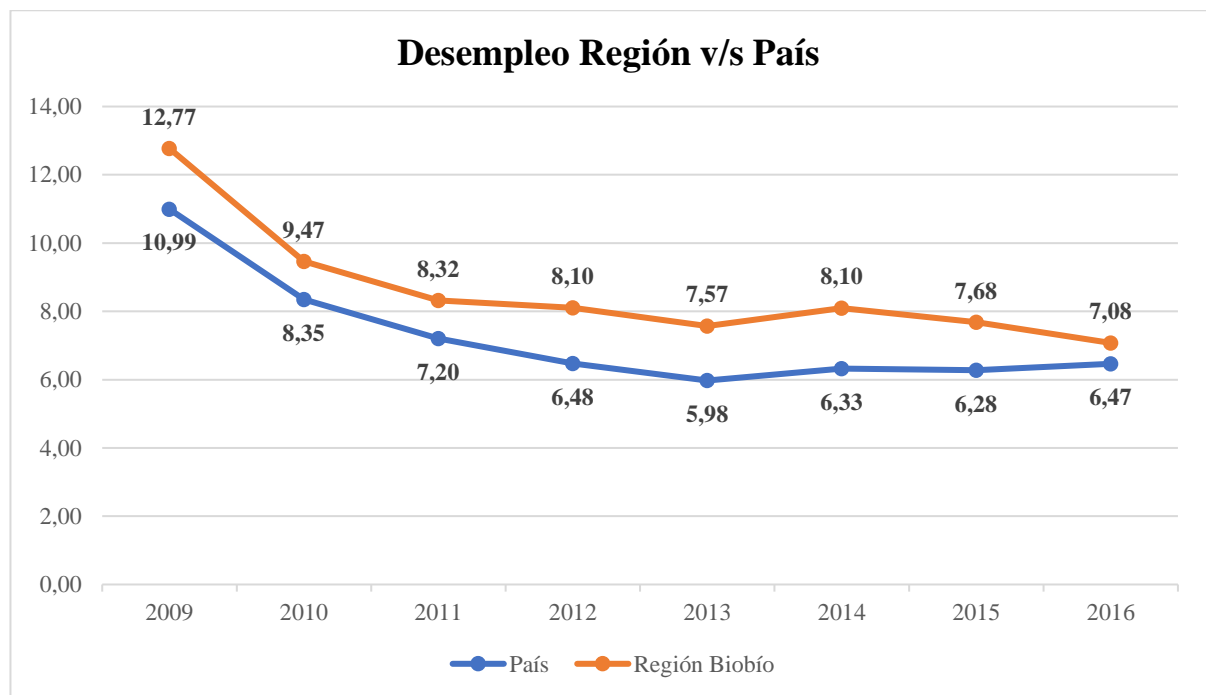
Si vemos el financiamiento mixto detenidamente, veremos que indirectamente esta la capacidad de ahorro y acceso a créditos hipotecarios de las personas, esto quiere decir, qué si las personas quieren optar a un crédito hipotecario, las personas deben tener el ingreso suficiente para poder acceder a créditos bancarios. Si la contrastamos con la región metropolitana (17%), una de las regiones que concentra altos niveles de ingreso medio y

mediana, las posibilidades de optar por este tipo de financiamiento son mayores. Esta situación nos hace ver nuevamente los niveles de desigualdad existentes en el país, y que nos hace reflexionar sobre el fuerte centralismo que hay nuestro país. Antofagasta también es una de las regiones que ocurre el mismo fenómeno, poseen altos niveles de ingreso medio y mediano, lo que les permite tener más posibilidades de optar a créditos bancarios.

Niveles de desempleo en la región y el país.

Uno de los indicadores más usados para medir los avances de una región tanto económico como social, es revisando los niveles de desempleo. A continuación, se citan cifras de la Región del Biobío y nuestro país.

Gráfico 25.- Niveles de desempleo Región y el país.



Fuente: Banco Central de Chile.

Como se puede observar en el Gráfico 25, los niveles de desempleo en la región son superiores a los niveles de desempleo en nuestro país. Si bien el nivel de desempleo regional

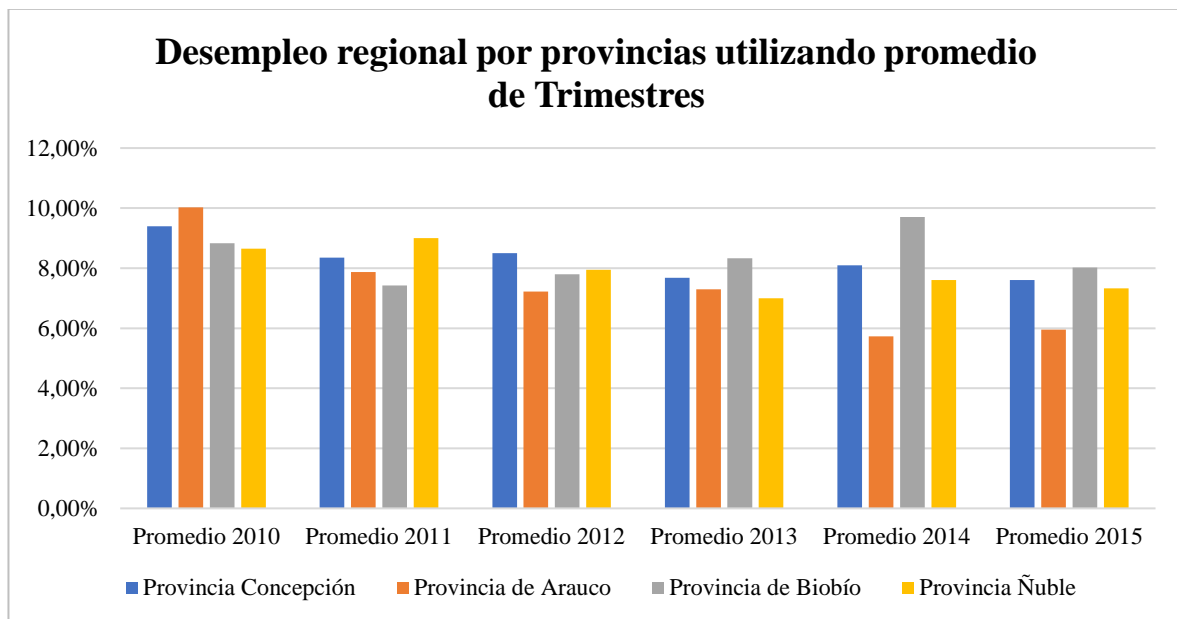
ha tendido a la baja, este se ha mantenido elevado en comparación a los niveles de desempleo en el país.

Cabe además señalar que nuestro país había sido afectado por la crisis financiera durante el año 2008, lo afectó a los niveles de desempleo. Posteriormente a ello, gracias a diversas políticas fiscales, se logró disminuir los niveles de desempleo. Esto es producido por el terremoto y tsunami que afectó a la Región del Biobío en el año 2010. Esto último, generó un aumento en la creación de puestos de trabajo que se encontraban enfocadas principalmente hacia la reconstrucción. Luego la economía comienza a ralentizarse, generando nuevamente una ligera tendencia al aumento en los niveles de desempleo, esto a contar desde el 2014. Cabe además señalar que el aumento de la ocupación por cuenta propia se encontraba en aumento de manera sostenida durante el año 2014, recién para este año comienza a descender.

Otro elemento a considerar en el análisis de los niveles de desempleo es que para el año 2015, se detectan cambios demográficos que han ocurrido en las últimas décadas, que han alterado la tasa de desempleo. La composición etárea de la fuerza de trabajo ha cambiado considerablemente. Si vemos, la importancia relativa de los trabajadores entre 15 y 24 años ha caído desde casi un 20% a principios de los noventa a un 12% en el 2014, mientras que la importancia de los mayores de 50 años ha aumentado desde 20,3% a 34,3% en el mismo lapso de tiempo. Dado que usualmente la tasa de desempleo de los más jóvenes es más alta que la de los mayores, este cambio de composición podría explicar una disminución de la tasa de desempleo de largo plazo (Informe de Política Monetaria, [IPOM], 2015).

A continuación, se mostrarán como se ha distribuido los niveles de desempleo en las provincias de la región.

Gráfico 26.- Desempleo regional distribuido por provincias.



Fuente: Instituto Nacional de Estadísticas 2015.

Con los datos expuestos en el Gráfico 26, podemos establecer lo siguiente. Si vemos el Gráfico 25, durante el año 2014 se registra un alza de desempleo en la región (8,10%), este aumento se origina por el alza en los niveles de desempleo en la Provincia del Biobío, que paso de un 8,33% a un 9,70% y por el incremento del desempleo en la Provincia de Ñuble pasando de un 7% a un 7,6%. Además, podemos señalar que las demás provincias (Arauco y Concepción) tendieron a disminuir los niveles de desempleo

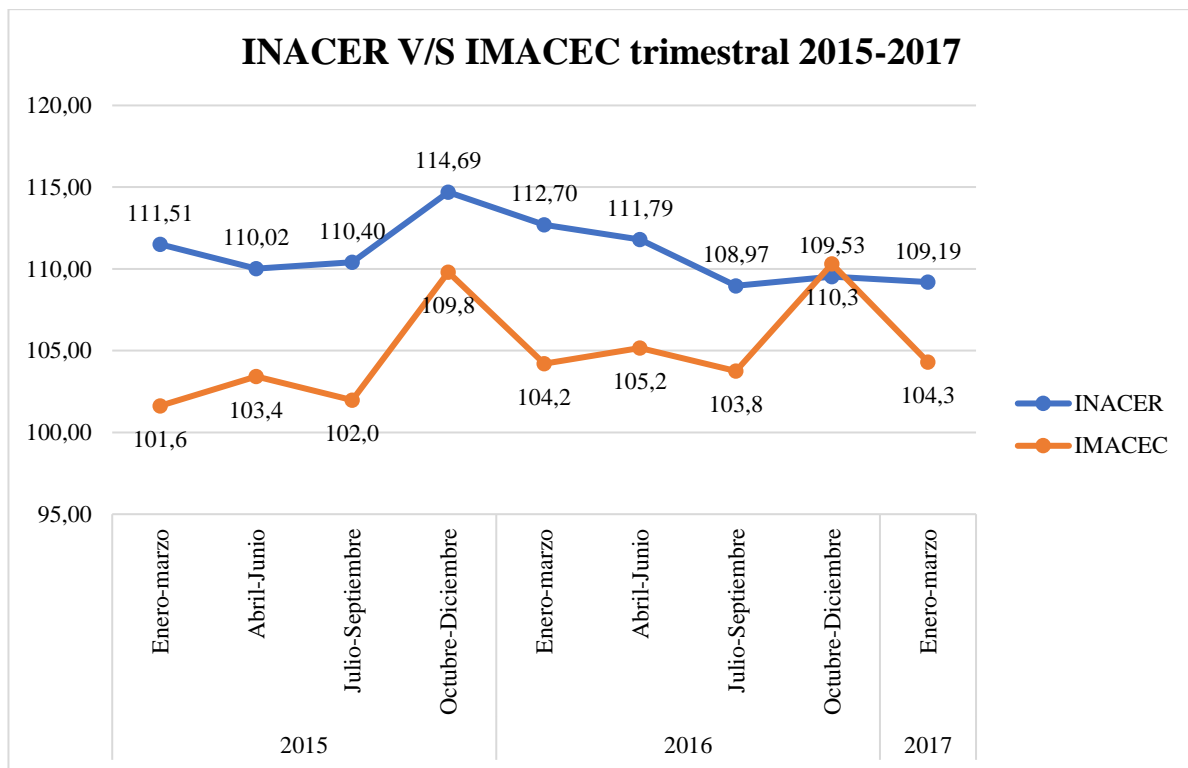
Con todo lo expuesto anteriormente podemos considerar que el aumento en los niveles de desempleo de las provincias de Biobío y Ñuble, provocó para el periodo 2014 un aumento en los niveles de desempleo para la Región del Biobío.

Esta información nos hace reflexionar en la gestión de políticas regionales para poder disminuir los niveles de desempleo en las provincias de Biobío y Ñuble. El hecho de crear e implementar planes que permitan desarrollar económicamente y junto con ello absorber los niveles de desempleo en las provincias de la región, ayudará que disminuyan estos niveles de desocupación.

Actividad Económica de la región y el país.

En este ítem para medir la actividad económica de la región se utilizará el indicador INACER de los últimos tres años (2015, 2016 y 2017), de esta manera se buscará observar la situación actual que tiene nuestra región. Para dicho análisis se utilizarán los indicadores de INACER⁴³ que medirá la actividad económica regional y el IMACEC⁴⁴ que mide la actividad económica mensual que tiene el país.

Gráfico 27.- Evolución trimestral del INACER para 2015 – 2017



Fuente: Instituto nacional de estadísticas y Banco Central de Chile.

Como podemos ver en el Gráfico 27, el indicador de actividad regional, si lo comparamos con el primer semestre del 2015, ha tenido una variación negativa durante la

⁴³ Índice de Actividad Económica Regional, cuya finalidad es medir la tendencia de las actividades productivas de la región.

⁴⁴ Indicador Mensual de Actividad Económica, la cual incluye el 90 por ciento de los bienes y servicios que integran el Producto Interno Bruto.

mayor parte del año. En cuanto al índice mensual de actividad económica del país, podemos ver que tiene un comportamiento similar con la actividad regional, a diferencia que se acentúa en ciertos periodos. Durante el último semestre del año 2017 se produce un cruce en los dos indicadores, esto es debido a que se comienza a ralentizar la economía regional, mientras que el IMACEC crece de manera sostenida iniciándose en el periodo julio-septiembre y alcanzando su máximo valor en el periodo octubre-diciembre. Esto último, reflejando un aumento en la producción mensual nacional superando levemente la producción regional.

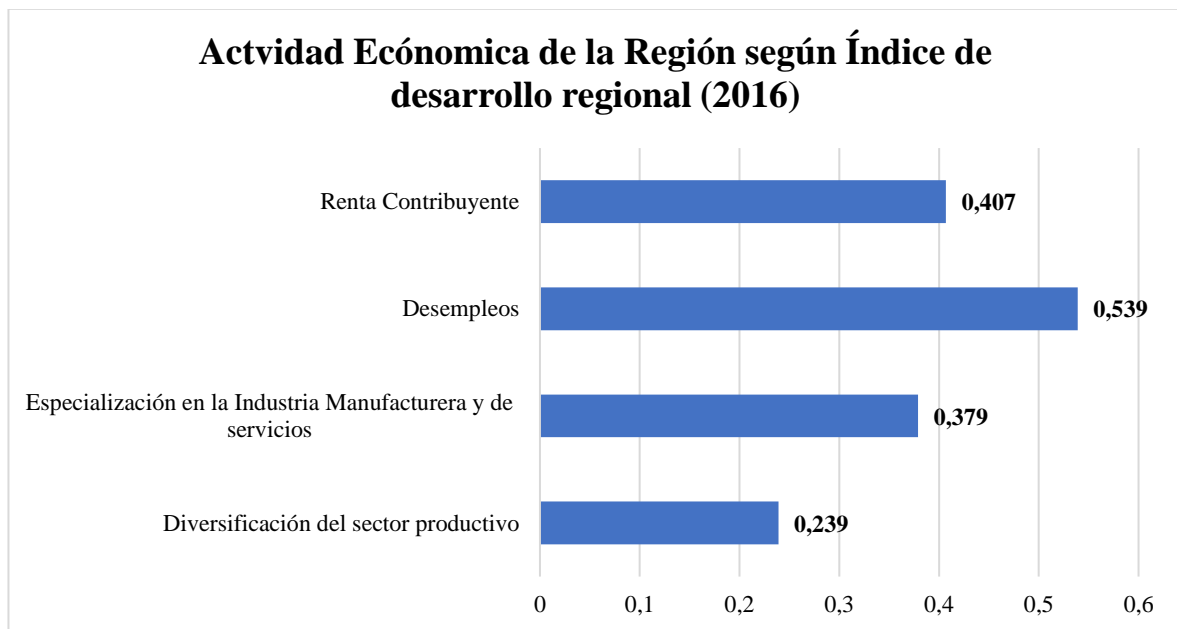
El aumento de la actividad económica de la región durante el periodo julio-septiembre citado en el Gráfico 27, se debe principalmente a hubo una positiva evolución de seis sectores económicos. Los servicios financieros y empresariales; Transporte y Comunicaciones; Servicios Sociales, Personales y Comunales; y Silvoagropecuario, fueron los sectores que mostraron un buen desempeño. Mientras que los sectores que presentaron un menor crecimiento fueron: Comercio, Restaurantes y Hoteles y Propiedad de Vivienda (Boletín informativo del Instituto Nacional de Estadísticas, 2015).

Actividad Económica de la Región según Indicador de Desarrollo Regional.

El análisis de la actividad económica de la Región se analizará desde otra perspectiva, la cual es aportada por el Índice de Desarrollo Regional (IDERE). Este indicador entrega una cifra que se encuentra en un rango de 0 (mínimo desarrollo) hasta 1 (máximo desarrollo) siendo este último valor el resultado óptimo. Además, el indicador permite construir un ranking con las regiones, de esta forma podemos observar cómo se comporta la región, en comparación con el desarrollo de otras regiones del país.

Este indicador es desarrollado por el Instituto Chileno de Estudios Municipales de la Universidad Autónoma de Chile.

Gráfico 28.- Grado de actividad Económica de la Región del Biobío.



Fuente: Índice de Desarrollo Regional 2016. Universidad Autónoma de Chile y la ICHEM

De acuerdo al Gráfico 28 podemos establecer que uno de los ítems importantes a analizar es el grado de *desempleo* que detecta el indicador, el cual es de 0,539 puntos. Este es uno de los más altos del aspecto de Actividad económica, lo que sugiere que los niveles de desempleo no son demasiado altos, pero que aún queda una brecha importante por la cual que se debe trabajar para poder posicionarse como una de las regiones con más bajo desempleo (es decir aproximar el indicador a uno). En cuanto a los niveles de *especialización de la industria manufacturera y de servicios* en la región, se puede observar que el nivel es muy bajo al igual que el caso de la *diversificación del sector productivo*. Este último es uno de los más bajos, ya que ni siquiera logra posicionarse dentro de los 0,50 puntos a pesar de ser una región industrial, pesquera, forestal entre otras.

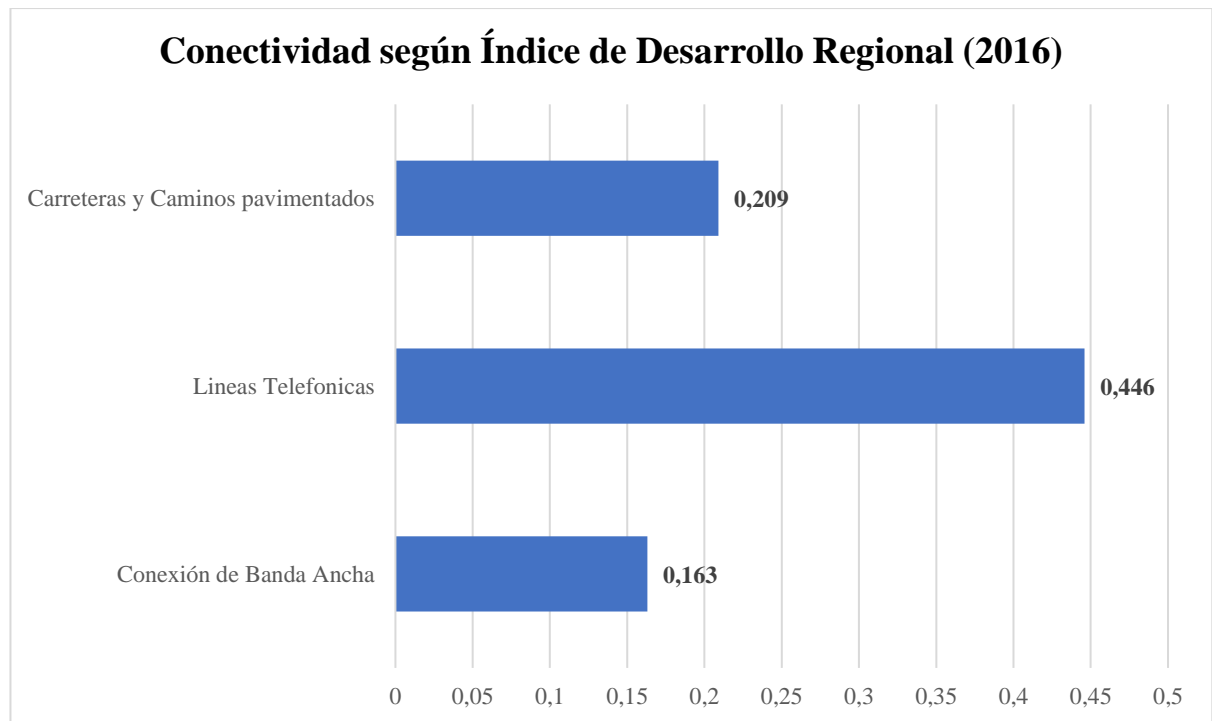
Si lugar a dudas estas observaciones, nos hace reflexionar sobre las políticas que se podrían implementar en temas como por ejemplo la diversificación del sector productivo o más bien especializarnos aún más en los sectores productivos de la zona regional lo que proporcionaría más valor a cadena de producción.

Bajo esta dimensión la región se encuentra en el 11° lugar a nivel nacional, promediando en total 0,391 puntos. La región que se ubica en el primer lugar en este concepto es la Región de Metropolitana con 0,532 puntos esto es gracias a su especialización en industrias manufacturera y de servicios junto con su alta renta por contribuyente. La región que se encuentra en el último lugar por este concepto es la Región de Coquimbo.

Grado de Conectividad según Indicador de Desarrollo Regional.

El grado de conectividad en la región es medido de diferentes formas, las cuales son: carreteras y caminos pavimentados, líneas telefónicas y conexión a internet por banda ancha. Al igual que el anterior, el índice se encuentra en un rango de 0 (mínimo desarrollo) hasta 1, que representa el máximo desarrollo (Índice de Desarrollo Regional, 2016).

Gráfico 29.- Conectividad según Índice de Desarrollo Regional 2016



Fuente: Fuente: Índice de Desarrollo Regional 2016. Universidad Autónoma de Chile y la ICHEM

A partir de la información expuesta en el Gráfico 29 anteriormente podemos señalar que la conectividad con concepto de líneas telefónicas se encuentra ampliamente

desarrolladas en comparación de los otros dos indicadores. La conexión a Banda Ancha, a pesar de ser una región con un gran nivel de población, es muy bajo llegando a tan solo 0,163 puntos. En cuanto a las carreteras y caminos pavimentados, también se encuentra en un rango bajo el cual es de 0,209. Esto nos da paso a que se tomen medidas en esta materia, como lo son el fortalecimiento de la conexión a banda ancha y que se ejecuten más políticas gubernamentales que nos permitan tener más carreteras y caminos pavimentados. Con algunas de estas medidas se estará fortaleciendo los niveles de conectividad en la región.

Bajo esta dimensión la región se encuentra en el 6° lugar a nivel nacional promediando con un total de 0,273 puntos. El primer lugar en esta dimensión se posiciona de manera indiscutible la Región Metropolitana con 0,636 puntos.

En esta dimensión ocurre un comportamiento interesante, debido a que los niveles de conectividad, para el resto de las regiones no supera los 0,465 puntos (Región de Antofagasta). Si lo comparamos con el último lugar del Ranking, donde se encuentra la Región de La Araucanía con 0,148 puntos, podemos establecer de que tanto en la región como en el país se debe implementar políticas que contribuyan a fomentar la conectividad para lograr así un crecimiento mucho más equilibrado.

Resumen Indicador de Desarrollo Regional.

A continuación, se procederá a citar el resumen de los datos entregados por este indicador, citando cada una de las dimensiones para todas las regiones con su respectivo Ranking.

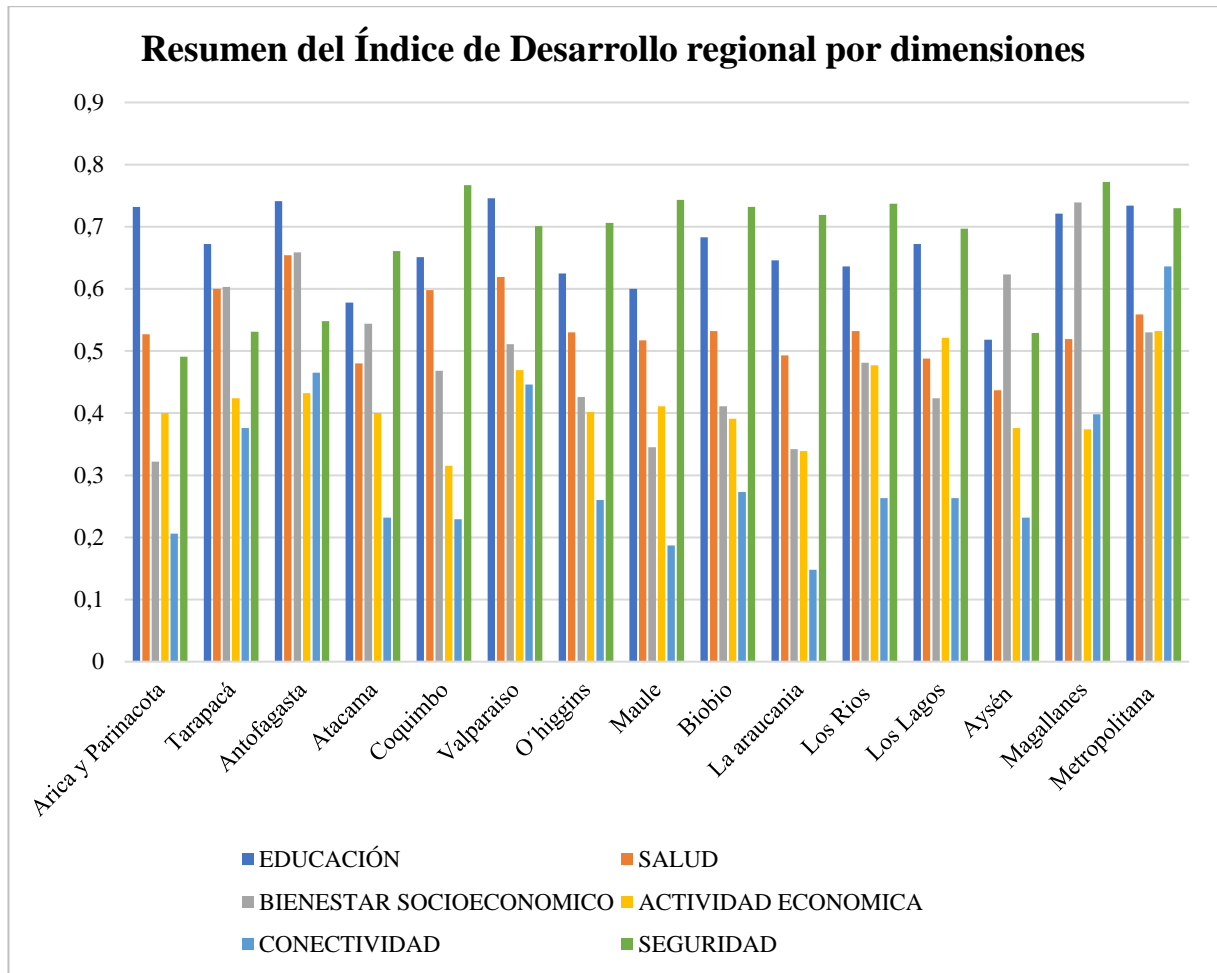
Tabla 37.- Resumen de Indicadores Región del Biobío – IDERE 2016.

	<i>Educación</i>	<i>Salud</i>	<i>Bienestar socio-económico</i>	<i>Actividad económica</i>	<i>Conectividad</i>	<i>Seguridad</i>
IDERE	0,683	0,532	0,411	0,391	0,273	0,742
Ranking	6°	6°	11°	11°	6°	5°
Nivel relativo de desarrollo	Intermedio	Intermedio	Intermedio	Intermedio	Bajo	Alto

Fuente: Índice de Desarrollo Regional 2016. Universidad Autónoma de Chile y la ICHM.

De acuerdo a la Tabla 37, podemos observar que nuestra región posee un nivel de desarrollo intermedio.

Gráfico 30.- Resumen del Índice de Desarrollo regional (IDERE) por dimensiones.



Fuente: Índice de Desarrollo Regional 2016. Universidad Autónoma de Chile y la ICHM.

A partir del Gráfico 30, se puede observar los niveles de desarrollo para cada una de las regiones en las seis dimensiones con las cuales se construye el indicador. Se puede observar que, en materia de seguridad, las regiones desde el centro del país hacia el sur, presenta un mayor nivel de desarrollo de dimensión.

Tabla 38.- Ranking de Índice de Desarrollo Regional y Nivel de desarrollo y porcentaje de población

Nivel desarrollo y población	Lugar	Región	Índice de Desarrollo Regional (IDERE)
Nivel de desarrollo relativo mayor 57% de la población	1°	Metropolitana	0,602
	2°	Antofagasta	0,587
	3°	Valparaíso	0,573
	4°	Magallanes	0,564
	5°	Tarapacá	0,540
Nivel de desarrollo relativo Intermedio de 30% de la población	6°	Los Ríos	0,509
	7°	Los Lagos	0,499
	8°	Biobío	0,482
	9°	O'Higgins	0,475
	10°	Coquimbo	0,474
	11°	Atacama	0,473
Nivel de desarrollo relativo menor 13% de la población.	12°	Aysén	0,451
	13°	Maule	0,439
	14°	Arica y Parinacota	0,436
	15°	La Araucanía	0,413

Fuente: Índice de Desarrollo Regional 2016. Universidad Autónoma de Chile y la ICHEM.

De acuerdo a la Tabla 38, podemos señalar que la región se encuentra en el Octavo lugar en el nivel de Desarrollo, lo que lo deja posicionado como una región con nivel de desarrollo intermedio que corresponde a un 30% de la población. Si bien la región se encuentra en un nivel de desarrollo intermedio, es preocupante la situación de la Región de la Araucanía cuyo grado de desarrollo es el más bajo del territorio nacional.

CONCLUSIONES

Durante el proceso de la investigación se han encontrado acontecimientos los cuales nos han permitido reflexionar, en cuanto a la identificación de debilidades en la distribución de ingresos y al fortalecimiento de la globalización y de los niveles de desarrollo humano en nuestro país y región.

A modo de síntesis, podemos decir que el ser un país globalizado nos ha permitido acceder a conocimientos valiosos que nos ayudan a cuantificar de manera eficiente y de una manera mucho más representativa, nuestra pobreza en Chile. La nueva metodología de cuantificación de la pobreza cuenta con el apoyo y asistencia técnica de la *Iniciativa sobre la Pobreza y Desarrollo de la Universidad de Oxford (OPHI⁴⁵)*, institución académica líder en el desarrollo de mediciones de la pobreza multidimensional en el mundo. El proceso de globalización permite acceder a este tipo de investigaciones especializadas.

En definitiva, podemos establecer que los niveles de desigualdad en el país y en la región han disminuido durante estos últimos 26 años.

Por otro lado, podemos decir que uno de los puntos más importantes son las gestiones de gobiernos locales, en cuanto a la distribución de ingresos. Esto debido a que los aumentos salariales son reajustes que, si bien logran aumentar de manera nominal el sueldo base, en términos reales sigue generando una brecha importante en materia de desigualdad de nuestra sociedad.

Existe un cierto grado de concentración de recursos, la cual se encuentra ligada con la actividad económica a la que se dedica cada región del país, generando polos de actividad económica. Estos últimos se caracterizan por tener una mayor dimensión económica además de poseer un alto grado especialización. Esto produce que los habitantes tengan más oportunidades o posibilidades como, por ejemplo, acceder a la aprobación de un crédito hipotecario y junto con ello optar a una vivienda propia.

⁴⁵ Oxford Poverty & Human Development Initiative.

Otro de los puntos relevantes que se pueden extraer de la investigación, es descubrir el comportamiento que existe entre la globalización y la distribución de ingreso, y también la relación entre la distribución de ingresos y el nivel de desarrollo humano. Para lograr descubrir su respectivo comportamiento se recurrió a utilizar el método de correlación parcial.

Previamente, para lograr determinar el grado de correlación se procedió a medir el grado de causalidad entre nuestras variables en estudio. Para ello, se utiliza el Test de exogeneidad de Granger, el cual nos arroja como resultado preliminar que la globalización y el nivel de desarrollo humano causan un comportamiento ya sea al alza o a la baja en la variable Coeficiente de Gini. Este último, se establece como coeficiente medidor de la desigualdad para nuestra investigación.

No obstante, el test ya mencionado también nos sugiere que los resultados obtenidos solamente se aplican a la serie de tiempo sobre la cual se aplicó el test, no pudiendo hacer generalizaciones. Esto ocurre principalmente por la baja cantidad de datos que estaban disponibles para la realización del estudio.

También se aplicó la *prueba de White*, para detectar la presencia de heterogeneidad en nuestro modelo en estudio, se aplicó una prueba de normalidad y de Colinealidad. Los resultados para cada una de estas fueron favorables para nuestra investigación, ya que no se detectó heterocedasticidad y ni tampoco la presencia de Colinealidad en el modelo. En cuanto a las pruebas de normalidad se concluye que es necesario tener que elaborar una base de datos más robusta de tal modo que presenten un comportamiento con una distribución normal.

En cuanto a los resultados de la correlación parcial podemos concluir lo siguiente. La distribución de ingreso y la globalización presenta una correlación parcial positiva, este resultado afirma que cuando los niveles de globalización (ya sea por globalización política, económica y social) aumentan, los niveles de desigualdad de ingresos también tenderá al aumento. La correlación existente corresponde a un 58%.

Esta idea nos sugiere que ante cualquier apertura de cualquier dimensión (económica política, cultural y social) con el mundo, se debe tener en consideración que se generará un impacto en los niveles de distribución del país. Instaurar políticas que busquen salvaguardar a la economía local y una entrega de oportunidades hacia la pequeña empresa permitirán que los niveles de desigualdad no aumenten demasiado. La presión de estar en un país globalizado genera presión en los empresarios locales, debido a la fuerte competencia internacional llegando incluso estar en riesgo de quiebra, lo que generaría una serie de inconvenientes. Cabe además señalar que este comportamiento corresponde a lo presagiado por el modelo de Hecksher y Ohlin, establecía a grandes rasgos que un aumento en la apertura económica basada en las exportaciones e importaciones, producirían una disminución en los niveles de ingresos en el país local participante.

En cuanto a la correlación existente entre la distribución de ingresos y el nivel de desarrollo humano, podemos establecer que existe un comportamiento de manera inversa. Esto quiere decir que, en nuestro país, los ingresos salariales percibidos permiten que las personas puedan optar a mayores oportunidades que les permita tener un mayor nivel de desarrollo. Las probabilidades de ingresar a un establecimiento de educación de alta calidad, contratación de servicios de salud en instituciones privadas, entre otras, son algunas de las opciones que tienen las personas al disminuir las brechas de desigualdad.

Las alternativas existentes son variadas para que un individuo pueda desarrollarse, pero esto se puede ver truncado si se desarrolla en una sociedad donde existen altas brechas de desigualdad. Para lograr un nivel de vida de calidad, las personas deben desarrollarse en una sociedad justa e igualitaria, en decir debe existir una igualdad de condiciones.

De acuerdo a los datos obtenidos en el modelo de regresión lineal múltiple y de la correlación, podemos hacer las siguientes afirmaciones respecto a las hipótesis que se plantearon al inicio de la investigación. En primer lugar, no se puede afirmar que al aumentar el grado de globalización provocará una disminución en el grado de la desigualdad de distribución de ingresos. Esto se debe a que un aumento en el grado de globalización en nuestro país, genera un aumento en los niveles de desigualdad. En cambio, si podemos

afirmar que una menor desigualdad en la distribución de ingresos, generara un mayor nivel de desarrollo en las personas.

Con el paso de los años, nuestro país ha realizado muchos esfuerzos por generar asociaciones de comercio con diferentes países, de los cuales el 52% corresponden a “*Acuerdos comerciales de Asociación Económica*”. Estos acuerdos se caracterizan por el incentivo al desarrollo en común del país, liberalizando de manera gradual y controlada el comercio de mercancías, sustentado en diversas normas y políticas que se aplican por ejemplo al servicio de inversión. Esto se traduce en que además de ser un tratado de libre comercio que establece condiciones de intercambio de bienes y gravámenes, también se incurre a la globalización política, es decir que se establecen pautas y acuerdos de cómo orientar recursos para incentivar el empleo y el desarrollo económico en nuestro país.

Si analizamos en detalle la inversión extranjera directa podemos decir que, gracias a estas normas y políticas establecidas, los niveles de inversión en nuestro país comienzan a experimentar una tendencia al alza, acentuándose a partir de los años 90 en adelante, que es el periodo donde se comienzan a firmar los tratados comerciales con diversos países. Sin embargo, a pesar de los buenos resultados de estas medidas, también se ha visto comprometido la economía nacional, de tal modo que se expone a los diversos escenarios internacionales.

En cuanto a los niveles de globalización de nuestro país, estos han aumentado durante los últimos años, llegando a alcanzar para el año 2016 un 71,18%. Esto ha permitido generar lazos con una mayor cantidad de países, de tal forma de construir una imagen internacional e incentivando el intercambio económico entre países. Sin embargo, este hecho deja a la economía nacional expuesta a los shocks internacionales, ejemplo de ello es la crisis Subprime, la cual en los años 2009 dejó paralizado a la economía nacional. Este nivel de globalización se ve altamente sustentado por los altos niveles de globalización de Política, Económico y finalmente por la globalización Social.

El aumento de la globalización política obedece en parte al sistema económico que se establece en nuestro país, el cual corresponde a un sistema capitalista. Este proceso comienza

a ser más agudo cuando Chile decide aceptar las medidas de estabilización y ajuste de las economías en los países emergentes establecidas en Estados Unidos en los años 90, para posteriormente firmar un tratado de libre comercio. Dentro de los ajustes podemos mencionar la privatización de empresas públicas, liberalización del comercio y de los mercados de capitales a nivel internacional y la minimización de las condiciones de entrada de inversión extranjera directa, entre otras. Lo que, en el fondo corresponde a fuertes rasgos de la globalización en nuestro país.

Concluyendo, respecto al análisis comparativo que se ha desarrollado sobre el país con la Región del Biobío, se ha llegado a diferentes afirmaciones que nos hacen reflexionar sobre las medidas que se tomaran en el futuro sobre diversas materias las cuales se citaran a continuación

En cuanto a los niveles de desigualdad en nuestro país podemos deducir que uno de los síntomas que genera este elevado nivel desigualdad, se ve reflejado en los niveles de ingresos salariales percibidos en nuestra región, la cual es una de las tantas regiones que no alcanza a ganar ni siquiera el promedio nacional. Este promedio solamente se ve sobrepasado por los polos económicos del país, los cuales son las regiones de: Antofagasta, Tarapacá, Magallanes, y la Región Metropolitana, siendo los territorios que han reportado un mayor ingreso. En cuanto a los niveles de pobreza multidimensional, nuestra región, en un periodo de tiempo, se encontraba sobre la media nacional de pobreza, pero luego de los años 2009 – 2010, se registra una baja considerable de este indicador respecto a los niveles nacionales. Se puede inferir que esta baja se debe al aumento de recursos en la región por parte del Estado, debido al terremoto y tsunami que afectaron a nuestra región en dicho periodo, y su posterior proceso de reconstrucción genero nuevos puestos de trabajo. Esto último, genero una disminución del Coeficiente de Gini de manera temporal.

El hecho de que existan polos económicos también permite que las personas puedan o no acceder a mayores oportunidades, como por ejemplo optar a un crédito hipotecario. En nuestra región más de la mitad de los propietarios adquiere su vivienda sin subsidio Estatal (53,3%), cerca de un 35% de estos lo hace solo con subsidio, y un 10,8% lo hacen de manera

mixta, es decir con crédito hipotecario y subsidio Estatal. Si analizamos este último tipo de financiamiento, se puede afirmar que durante el periodo 2010 – 2015, los polos económicos de Chile (Tarapacá, Antofagasta, Magallanes, Valparaíso y RM) tienen mayores oportunidades de adquirir un crédito hipotecario que el resto de las regiones. Esta diferencia de oportunidad en el acceso al financiamiento bancario, deja en manifiesto la desigualdad que existe en el caso específico de optar a una propiedad. En este caso se puede señalar que aún falta por fortalecer las instituciones públicas gubernamentales, cuyo rol es asegurara que las personas tengan las mismas oportunidades de acceso a cualquier servicio regulado.

En cuanto a los niveles de actividad económica regional, durante los últimos años se ha presentado un cierto grado de estancamiento, manifestado en ciertos periodos como en los meses de septiembre a diciembre en los últimos dos años. Estos periodos estacionales reactivaban la economía tanto a nivel nacional como a nivel regional, lo preocupante de esto es que, durante el 2016, la economía regional no presento alzas importantes. Este comportamiento queda en evidencia cuando se analiza el comportamiento del indicador INACER.

En síntesis, nuestra región se encuentra en un nivel de desarrollo intermedio, la cual ha sufrido de un serio estancamiento económico impidiéndole llegar a desarrollarse. Un nivel de desempleo difícil de manejar, además de enfrentarse a un fuerte centralismo que dificultan aún más las medidas a tomar para reactivar el crecimiento en la región.

A modo de observación, nuestra región según el Índice de Desarrollo Regional, se encuentra en el octavo puesto a nivel nacional con un 48% de nivel de desarrollo. En primer lugar, se encuentra la Región Metropolitana, le siguen los demás polos económicos que hemos estado citando anteriormente.

Chile es uno de los países que ha tenido mayores niveles de globalización en Sudamérica, y junto con ello nuestro país ha aprovechado al máximo los beneficios de este proceso. Sin embargo, su masiva globalización política debilita el mercado local, generando junto con ello desempleo, en especial en regiones. Esto genera un cierto grado de empobrecimiento en ellas, además de una concentración de ingresos salariales de manera

excesiva en pequeños grupos económicos apoyadas por el centralismo tanto nacional como intrarregional.

Sin lugar a dudas en estos últimos años ha habido cambios positivos generales en materia de economía, sociedad y política en Chile, los cuales son construidos en base a la globalización. No obstante, aún queda trabajo por realizar, si se busca construir una gran nación que se oriente a las personas y a los beneficios de ellas. Se debe también, crear métodos que aseguren los recursos humanos necesarios para generar un cambio en las regiones. Esto debido que como hemos podido observar el nivel de concentración de mano de obra calificada en la R.M es muy alta.

Para finalizar, para lograr disminuir las brechas de desigualdad existentes en regiones se deben de crear políticas que busquen retener al talento regional. De esta forma se podrá construir regiones más productivas ayudando al crecimiento de esta, pudiendo lograr solucionar de alguna manera los altos niveles de centralización en nuestro país.

REFERENCIAS

- Acemoglu, D., Johnson, S. (2005). Unbundling Institutions. *Journal of Political Economy*, pp 949-995
- Ackoff, R. (1973). *Science in the Systems Age: Beyond IE, OR, and MS*. *Operations Research* 21 (3), pp. 661 – 671.
- Agosín, M. (1999, agosto). Comercio y crecimiento en Chile. *Revista de la CEPAL*, pp. 79-95.
- Arribas, I., Chorén, P., Fernández A., Pérez, F. & Tortosa, E. (2010). *La medición de la integración comercial en una economía globalizada*. Bilbao: Fundación BBVA.
- Banco Mundial (2006). Informe Anual 2006. Washington: autor.
- Banco Mundial (2015). Informe Anual 2015. Washington: autor.
- Beck, U., (2008). *¿Qué es la Globalización? Falacias el Globalismo respuestas a la globalización*. Barcelona: Paidós ediciones.
- Behrman, J.R., Birdsall, N., & Székely, M. (2000). "Economic Reform and Wage Differentials in Latin America", L4DB Research Working Paper 435. Inter-American Development Bank, Washington, D.C
- Boletín Informativo del Instituto Regional de Estadísticas (agosto, 2015). Indicador de Actividad Económica Regional, Región del Biobío.
- Brue, S. & Grant, R., *Historia del Pensamiento Económico (2009)*. México: Cengage learning.
- Caballero, R. (2000, July). Macroeconomic volatility in Latin America: a view a three case studies. *National Bureau of economic research*. Cambridge.

- Castro, A., Gea, M., Cañadas, G. & Contreras, J. (2012, noviembre). Algunas notas históricas sobre la correlación y regresión y su uso en el aula. *Números, revista didáctica de matemáticas*, pp, 5-14.
- Comisión económica para América Latina y El Caribe (2015). *La inversión extranjera directa en América Latina y el Caribe*. Santiago: autor.
- Conferencia de las Naciones Unidas sobre Comercio y Desarrollo (2015). *Informe sobre las inversiones en el mundo. Panorama General*. Nueva York: Naciones Unidas.
- Covarrubias, A (2001). *El manejo de la economía chilena frente a la crisis asiática 1997-2001*. Manuscrito enviado para publicación.
- Crocker, J. (1981). "Judgment of covariation by social perceivers". *Psychological Bulletin*. 90, 2, 272 – 292.
- Crocker, J. (1981). "Judgment of covariation by social perceivers". *Psychological Bulletin*. 90, 2, 272 – 292.
- Cuadrado, J., Casares, J., González, M., Mancha, T., Marín, J., Peinado, M., et al. (2006). *Política Económica: Objetivos e instrumentos*. Madrid: McGraw-Hill.
- Debeljuh, P. & Machuca, K (2017). Los desafíos éticos de la globalización. *Civilizar de empresa y economía*, pp 29-43
- Dollar, D. & Kraay, A (2002, September). Growth is good for the Poor. *Journal of economic growth*, pp 195-225
- Duque, F. (2007, febrero). Chile y la globalización: Una dependencia potencialmente peligrosa. *RAP Rio de Janeiro*, pp 8-27
- Edwards, S. (1997). "Trade policy, Growth and Income Distribution", *American Economic Review*, vol. 87(2), pp. 205-210.
- Estrategia Regional de Desarrollo Biobío (2008). *Gobierno Regional: Región del Biobío*. Concepción.

- Fondo Monetario Internacional (2008). Informe Anual 2008: *Por una economía mundial para todos*.
- Fondo Monetario Internacional (2016). *Informe anual 2016 del FMI, Juntos buscando soluciones*.
- García, G. (2009). *Efecto de la Globalización sobre la Distribución del Ingreso Personal: Rol de las Instituciones Legales y de la Profundidad de los Mercados financieros*. Memoria para optar al Título de Magíster en Economía, Instituto de Economía, Pontificia Universidad Católica de Chile.
- Gourdon, J. (2006). “Openness and Inequality in Developing Countries: A New Look at the Evidence”. Munich Personal RePEc Archive.
- Guido, P., (2006). “Using Survey Data to Assess the Distributional Effects of Trade Policy”. *Journal of International Economics*, Vol 70, Issue 1.
- Gujarati, D & Porter, D. (2010). *Econometría*. México D.F: McGraw-Hill.
- Gwartney. J., Lawson, R. & Hall. J. (2015). Reporte anual 2015: “Economic Freedom of the World”.
- Hernández, R., Fernández, C. & Baptista, P. (2014). *Metodología de la Investigación*. México D.F: McGraw-Hill.
- Índice de Desarrollo Regional (2016). Santiago, Chile: Universidad Autónoma de Chile ICHM
- Informe de Desarrollo Social (2015). Gobierno de Chile, Ministerio de Desarrollo Social Santiago: Autor.
- Informe de Desarrollo Social (2016). Gobierno de Chile, Ministerio de Desarrollo Social Santiago: Autor.
- Informe de Política Monetaria (2015). Banco de Central de Chile. Santiago.

- Informe de Política Social (2011). *Pobreza, Desigualdad y Oportunidades*. [archivo PDF]. Santiago, Chile: IPOS, Ministerio de Desarrollo Social, Gobierno de Chile.
Recuperado de
http://www.ministeriodesarrollosocial.gob.cl/ipos/pdf/ipos_2011_pobreza_desigualdad_oportunidades.pdf
- Informe de Política Social (2012). Gobierno de Chile, Ministerio de Desarrollo Social. Santiago: Autor.
- Instituto de Competitividad (2015). *KOF Índice de Globalización*. Montevideo: Universidad Católica del Uruguay, Facultad de Ciencias Empresariales.
- Instituto Nacional de Estadísticas (2015). *Estadísticas Vitales: Anuario 2015*. Ministerio de Justicia y Ministerio de Salud. Santiago
- Jaumotte, F., Lall, S., & Papageorgiou, C. (2008). “Rising Income Inequality: Technology, or Trade and Financial Globalization?”. International Monetary Fund.
- Krugman, P. & Obstfeld, M. (2006). *Economía Internacional: Teoría y Política*. Madrid: Pearson Addison Wesley.
- Krugman, P. (1995). “Growing World Trade: Causes and Consequences”. *Brookings Papers on Economic Activity*, Vol. 1995, No 1, pp. 327 – 377.
- Lind, D., Marchall, W. & Wathen, S. (2012). *Estadística aplicada a los Negocios y la Economía*. México D.F: McGraw-Hill.
- Litwin, C. (1998). “Trade and Income Distribution in Developing Countries: A Cross-Sectional Analysis”. Working Papers in Economics N°9, Department of Economics, Göteborg University.
- Lora, E. (1997), “Una Década de Reformas Estructurales en América Latina: Qué ha Sido Reformado, y Como Medirlo”, IDB-OCE Working Paper Series, No. 348, Inter-American Development Bank, Washington DC.

- Marquéz, Y. & Silva, J. (2008). *Pensamiento Económico, con énfasis en Pensamiento Económico Público*. Colombia: Programa de Administración Pública Territorial.
- McConnel, C., Brue, S. & McPherson, D. (2007). *Economía Laboral*. Madrid: McGraw-Hill.
- Meller, P. (2001). *Beneficios y Costos de la globalización: Perspectiva de un país pequeño como Chile*. Comisión Económica para América Latina y el Caribe [CEPAL], Santiago.
- Méndez, L (2011). Horizontes Empresariales. *Universidad del Biobío*. pp 98-101
- Milanovic, B. (2005). “Can we discern the effect of globalization on income distribution: evidence from household surveys”, *World Bank Economic Review*, vol.19, pp. 21 – 44.
- Miller, D. C. & Salkind, N. J. (2002). *Handbook of research design and social measurement*. Thousand Oaks, CA, EE. UU.: Sage.
- Montero. R (2013): Test de Causalidad. Documentos de Trabajo en Economía Aplicada. Universidad de Granada. España.
- Observatorio de multinacionales en América Latina (2012). Consenso de Washington. Pp. 1-4.
- Organización para la Cooperación y el Desarrollo Económico (2015). *Todos Juntos ¿Por qué reducir la desigualdad nos beneficia en Chile? Santiago: autor*
- Programa de las Naciones Unidas para el Desarrollo (2016). Informe sobre Desarrollo Humano 2016: Desarrollo humano para todos. Nueva York.
- Rama, M. (2001). "Globalization, Inequality and Labor Market Policies", Prepared for the ABCDE-Europe Conference 2001, World Bank, Washington D.C.
- Rojas, B & Gordillo, D. (2013). *Introducción al Análisis y Modelación de Datos con Stata, en español*. Washington: Software Shop.
- Romer, P. (1993, September). Idea gaps and Object gaps in economic Development. *Journal of Monetary Economics*, pp 543-573.

Romero, A (2002). *Globalización y Pobreza*. Colombia: Ediciones Nariño

Shooyans, M (2001, septiembre 29). El mundo visto desde Roma: La ONU y la globalización. *Zenit*, pp1-7.

Situación de la Pobreza en Chile CASEN 201. Ministerio de Desarrollo Social, Subsecretaría de Evaluación Social (septiembre, 2016). Santiago, Chile: Resultados Encuesta CASEN 2015, Gobierno de Chile, División Social. Recuperado de: http://observatorio.ministeriodesarrollosocial.gob.cl/casen-multidimensional/casen/docs/CASEN_2015_Situacion_Pobreza.pdf

Spilimbergo, A. Londoño, J.L. & Székely, M., (1999). "Income distribution, factor endowments, and trade openness", *Journal of Development Economics*, vol. 59, pp. 77 – 101.

Stolper, W. & Samuelson, P. (1941, November). Protection and Real Wages. *The review of Economic Studies*, pp 58-73

Unión Internacional de Telecomunicaciones (2015). Conferencia Mundial de Radiocomunicaciones 2015: Orden del día y Resoluciones pertinentes.

Volpin, P & Perotti, E (2005). *Lobbying on Entry*. London Business School. JEL classification: G21, G28, G32.

Wood, A. (2002). Globalization and Wage Inequalities: A synthesis of three Theories. *Weltwirtschaftliches*, pp 55-81.

ANEXOS

Cuadro A.- Base de datos modelo empírico, indicadores utilizados.

Año	Índice de Gini Autónomo Nacional	Índice de Gini Autónomo Regional	Índice de Desarrollo Humano (IDH)
1990	0,57	0,580	0,70
1991	0,565	0,560	0,71
1992	0,56	0,540	0,718
1993	0,565	0,535	0,713
1994	0,57	0,530	0,719
1995	0,57	0,550	0,728
1996	0,57	0,570	0,735
1997	0,575	0,575	0,742
1998	0,58	0,580	0,748
1999	0,58	0,590	0,755
2000	0,58	0,600	0,761
2001	0,5767	0,583	0,768
2002	0,5733	0,567	0,775
2003	0,57	0,550	0,781
2004	0,5573	0,543	0,790
2005	0,5447	0,537	0,796
2006	0,532	0,530	0,797
2007	0,543	0,537	0,804
2008	0,547	0,523	0,816
2009	0,542	0,510	0,815
2010	0,5385	0,525	0,820
2011	0,535	0,540	0,826
2012	0,533	0,532*	0,831
2013	0,531	0,524*	0,841
2014	0,525	0,524*	0,845
2015	0,519	0,520*	0,847

Fuente: Encuestas CASEN Históricas desde 1990-2015

*Los datos fueron calculados en base al modelo de elaboración propia

Cuadro B.- Base de Datos del Índice de KOF.

AÑO	Globalización Económica	Globalización Social	Globalización Política	Índice de Globalización
1970	40,48	33,17	63,76	44,11
1971	40,26	32,81	64,13	44,00
1972	40,26	32,43	65,98	44,37
1973	40,59	32,11	66,07	44,39
1974	41,48	32,41	67,64	45,24
1975	43,03	33,03	69,22	46,45
1976	41,77	33,17	71,81	46,77
1977	41,34	32,17	72,08	46,32
1978	43,34	31,87	73,59	47,33
1979	45,94	32,07	73,02	48,17
1980	51,44	31,78	72,15	49,77
1981	49,35	31,92	72,10	49,07
1982	50,41	31,97	70,00	48,89
1983	50,56	31,95	72,71	49,67
1984	51,34	31,68	72,17	49,70
1985	51,90	31,34	72,97	49,99
1986	52,03	31,41	73,50	50,21
1987	51,84	31,56	71,80	49,73
1988	52,16	31,28	68,26	48,77
1989	52,99	31,07	64,78	48,04
1990	53,21	40,47	65,54	51,83
1991	55,54	42,14	73,05	55,33
1992	55,14	43,75	74,98	56,32
1993	55,07	46,19	75,93	57,46
1994	58,37	47,83	75,62	59,15
1995	59,13	50,25	76,08	60,45
1996	62,89	50,96	76,10	62,05
1997	64,80	52,06	78,86	63,89
1998	65,30	52,58	80,03	64,59
1999	67,65	52,81	82,37	66,14
2000	69,09	53,52	83,07	67,11
2001	73,65	54,06	83,86	69,14
2002	74,77	52,39	82,88	68,64
2003	80,18	50,45	82,24	69,66
2004	82,57	51,08	85,35	71,59
2005	83,19	51,25	86,53	72,20
2006	83,60	53,68	86,53	73,25
2007	85,04	53,84	87,94	74,20

2008	85,17	53,08	88,43	74,10
2009	82,74	52,58	89,21	73,27
2010	82,31	52,44	88,96	73,00
2011	80,24	52,75	88,96	72,38
2012	78,13	52,61	88,96	71,57
2013	77,42	52,21	88,96	71,18
2014	80,8	52,52	89,7	72,41
2015	77,94	51,8	89,48	71,08
2016	77,42	52,21	88,96	71,18

Fuente: Index KOF Globalization. ETH Zürich.